



 株式会社リソ教育

2020年2月期

第3四半期 決算説明資料

「すべては子どもたちの未来のために」

RISO Kyoiku Group

— 目次 —

1 | 当期実績・中期経営計画・配当政策 (P4 –P8)

(1) 2020年2月期第3四半期実績

(2) 中期経営計画

(3) 配当還元策

2 | 既存事業の概要 (P10 –P14)

3 | 新規事業の概要 (P16–P25)

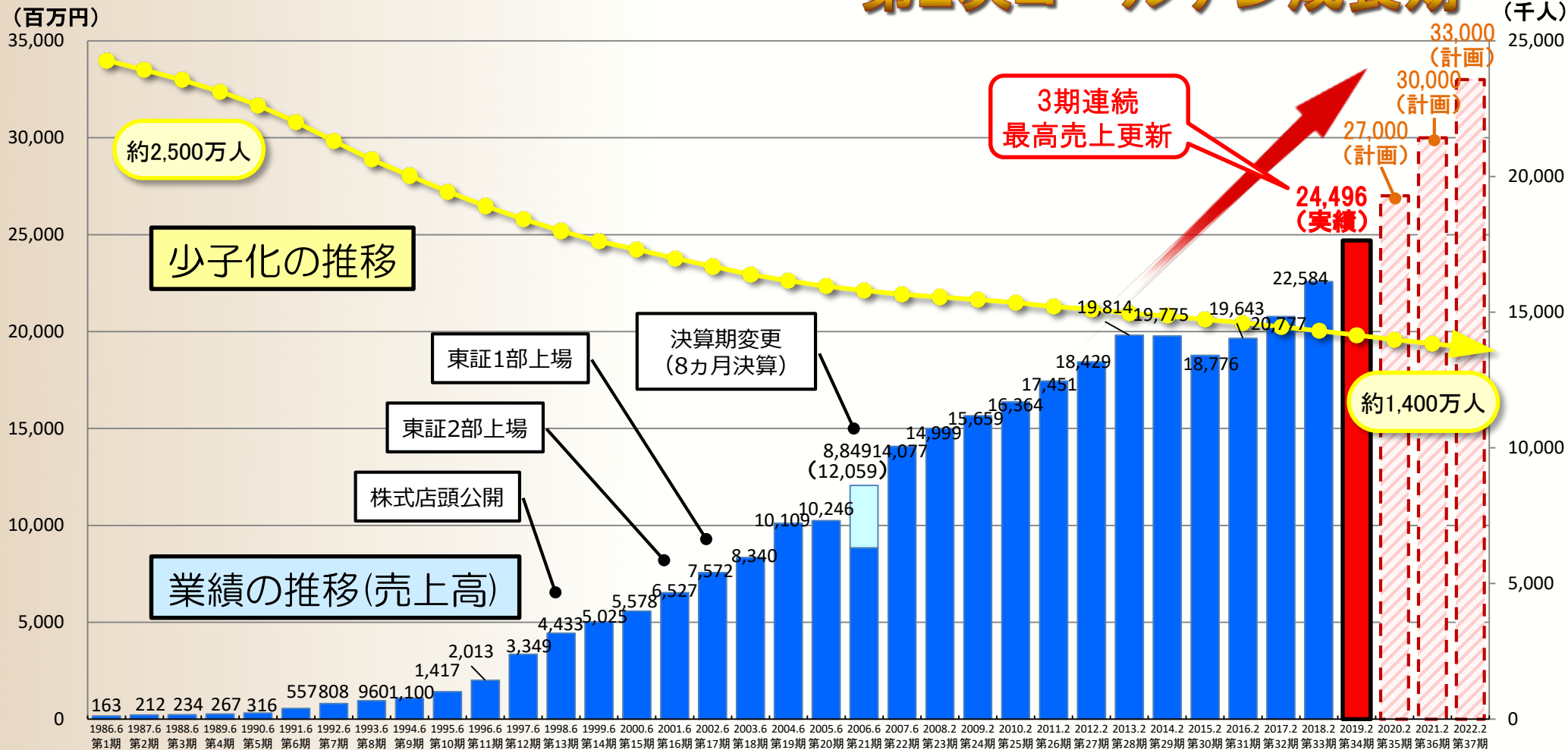
4 | トピックス (P27–P29)

5 | 社会貢献活動 (P31–P32)

—創業以来売上高推移—

＜少子化を追い風とした商品づくりが奏功＞

第2次ゴールデン成長期



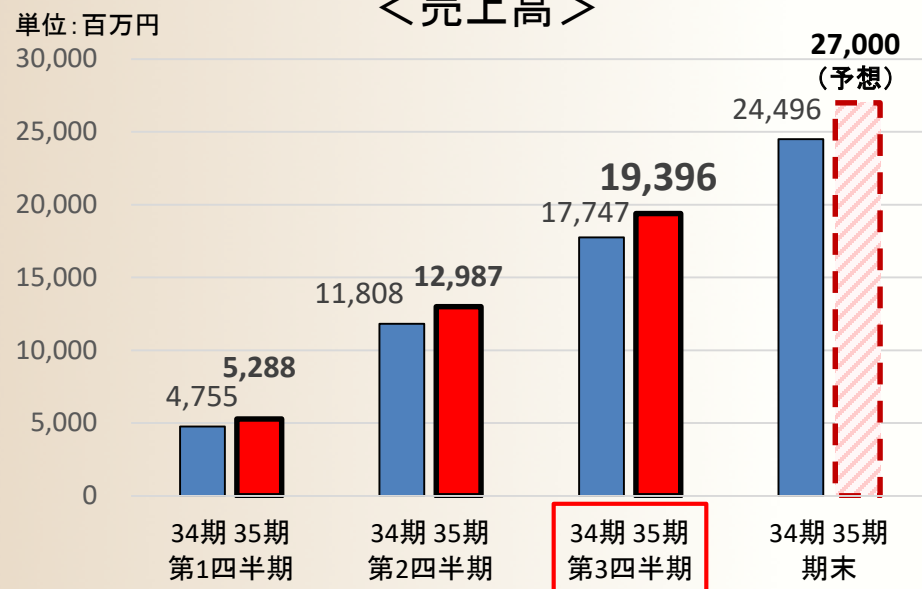
1 | 当期実績・中期経営計画・配当政策

(1)2020年2月期 第3四半期実績

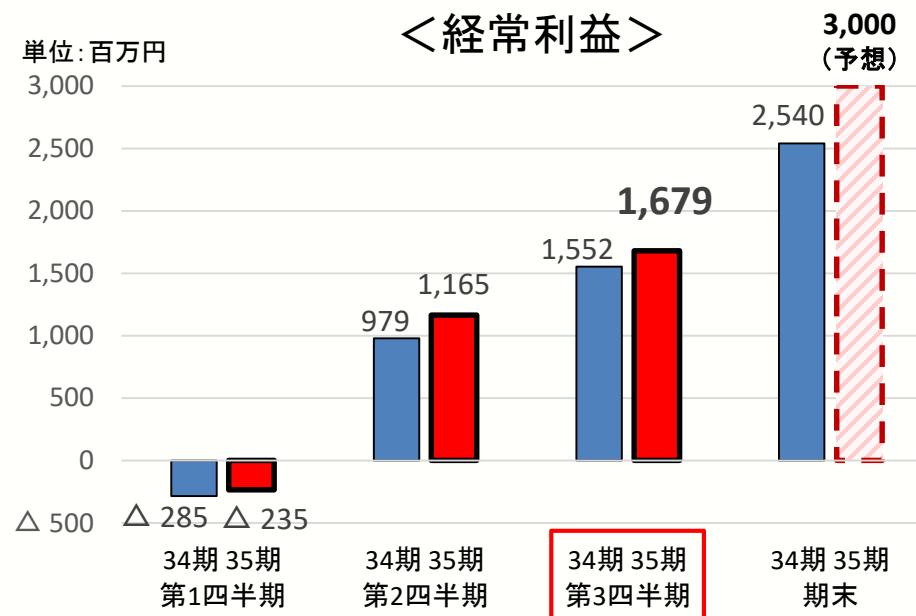
(単位:百万円)

	売上高		営業利益		経常利益		当期純利益		
	前期増減	前期比	前期増減	前期増減	前期増減	前期増減	前期増減		
2019年2月期 第3四半期実績 前期	17,747	+1,538	109.5%	1,540	133.5%	1,552	135.4%	899	127.2%
2020年2月期 第3四半期実績 当期	19,396	+1,649	109.3%	1,671	108.5%	1,679	108.2%	1,057	117.6%

<売上高>












<経常利益>



【2020年2月期 第3四半期 セグメント別売上高】

(単位:百万円)

	売上高			成長 予想
		増減	前期比	
 TOMAS	9,630	+818	109.2%	
 名門会	3,651	+209	106.0%	
 伸芽会	3,834	+354	110.1%	
 スクール TOMAS	1,263	+231	122.3%	
 プラスワン教育	1,286	+20	101.6%	

【2020年2月期 上期の生徒・教室動向】

○生徒数の増加(2019年11月末現在)

TOMAS生徒数前期比 **+ 9.3 % 増加**

名門会 生徒数前期比 **+ 5.1 % 増加**

伸芽会 生徒数前期比 **+ 14.8 % 増加**



○ リソ教育グループ 新規開校状況 (2019年11月末現在)

 **TOMAS**

5月 学芸大学校


6月 多摩センター校

9月 宮崎台校

 **名門会**

8月 水戸校・高崎校

9月 つくば駅前校

 **伸芽会** しんがーずくらぶ 学童

4月 池袋東口校

6月 学芸大学校

TOMAS Gymnastics
体操教室

7月 麻布校

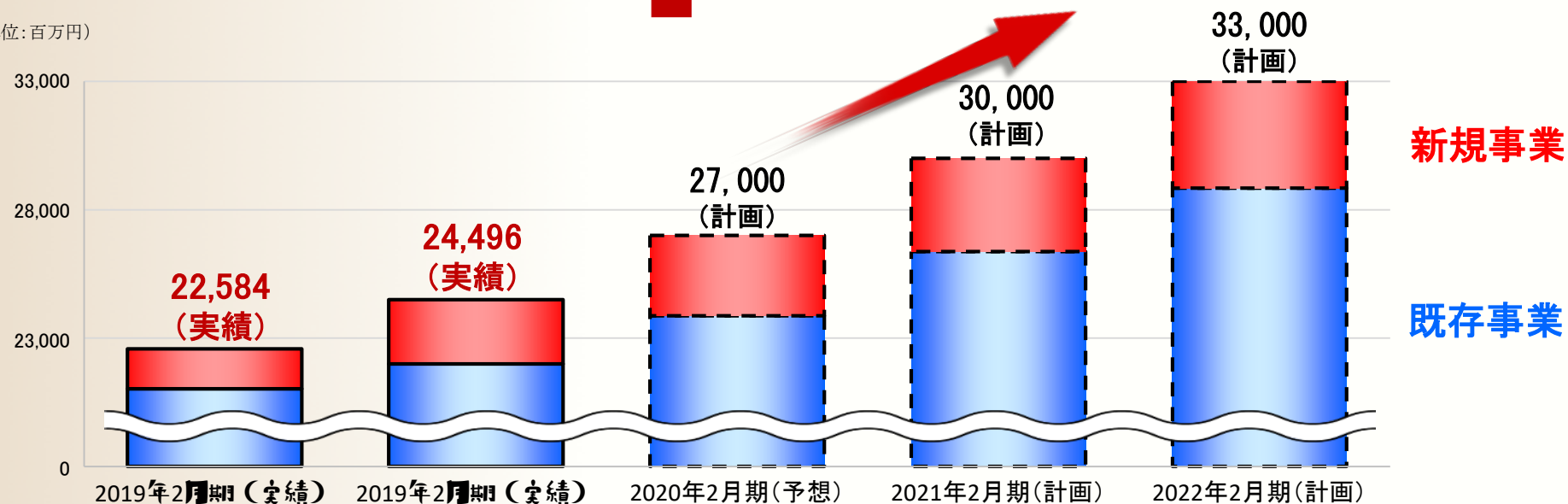
(2) 中期経営計画

(単位:百万円)

	2018年2月期		2019年2月期		2020年2月期 (計画)	2021年2月期 (計画)	2022年2月期 (計画)
	(実績)	前期比	(実績)	前期比			
売上高	22,584	108.7%	24,496	108.5%	27,000	30,000	33,000
営業利益	2,158	105.2%	2,529	117.2%	3,010	3,410	3,810
経常利益	2,139	105.3%	2,540	118.7%	3,000	3,400	3,800
当期純利益	1,381	108.3%	1,576	114.1%	1,800	2,000	2,300

親会社( TOMAS)のサテライト校戦略 **プラス** 子会社( 名門会  伸芽会  TOMAS)の急成長

(単位:百万円)



(3) 株主還元策

配当の 基本方針

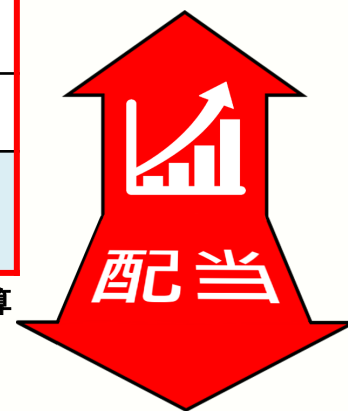
- ・株主の皆様への利益還元は経営上の重要課題のひとつ
- ・当期も「**株主還元率 100%**」を実施

当期配当予想

	2018年2月期 前々期(参考)	2019年2月期 前期(実績)	2020年2月期 今期(予想)
第1四半期	7.0円	7.5円	3.0円(9.0円)実績
第2四半期	7.0円	7.5円	3.0円(9.0円)実績
第3四半期	7.0円	7.5円	3.0円(9.0円)
期末	7.0円	※3.5円(10.5円)	3.0円(9.0円)
通期	28.0円	11.0円(33.0円)	12.0円(36.0円)

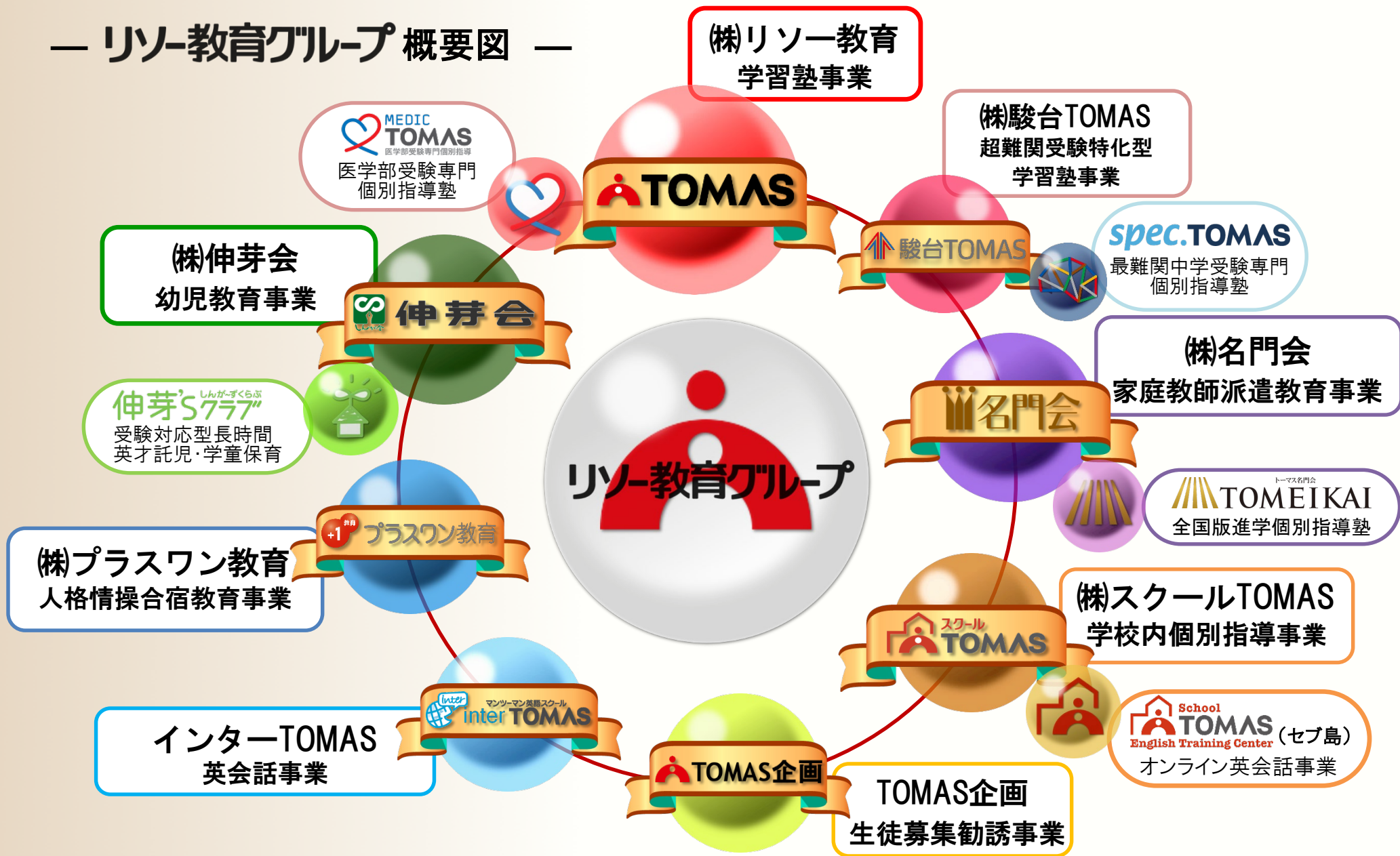
※2018年12月1日付株式分割(1:3) 括弧内は分割前換算

⇒ **配当利回り3.1%** (@380円換算)



2 | 既存事業の概要

— リソー教育グループ 概要図 —





学習塾
TOMAS

対象 小
中 高

✓ 完全1:1の進学個別指導塾

※他の個別指導塾は1:2や1:3

✓ 百人百様の

個人別「合格逆算カリキュラム」

⇒ 個別指導で合格実績 No. 1

✓ 個別指導で高い合格実績を実現

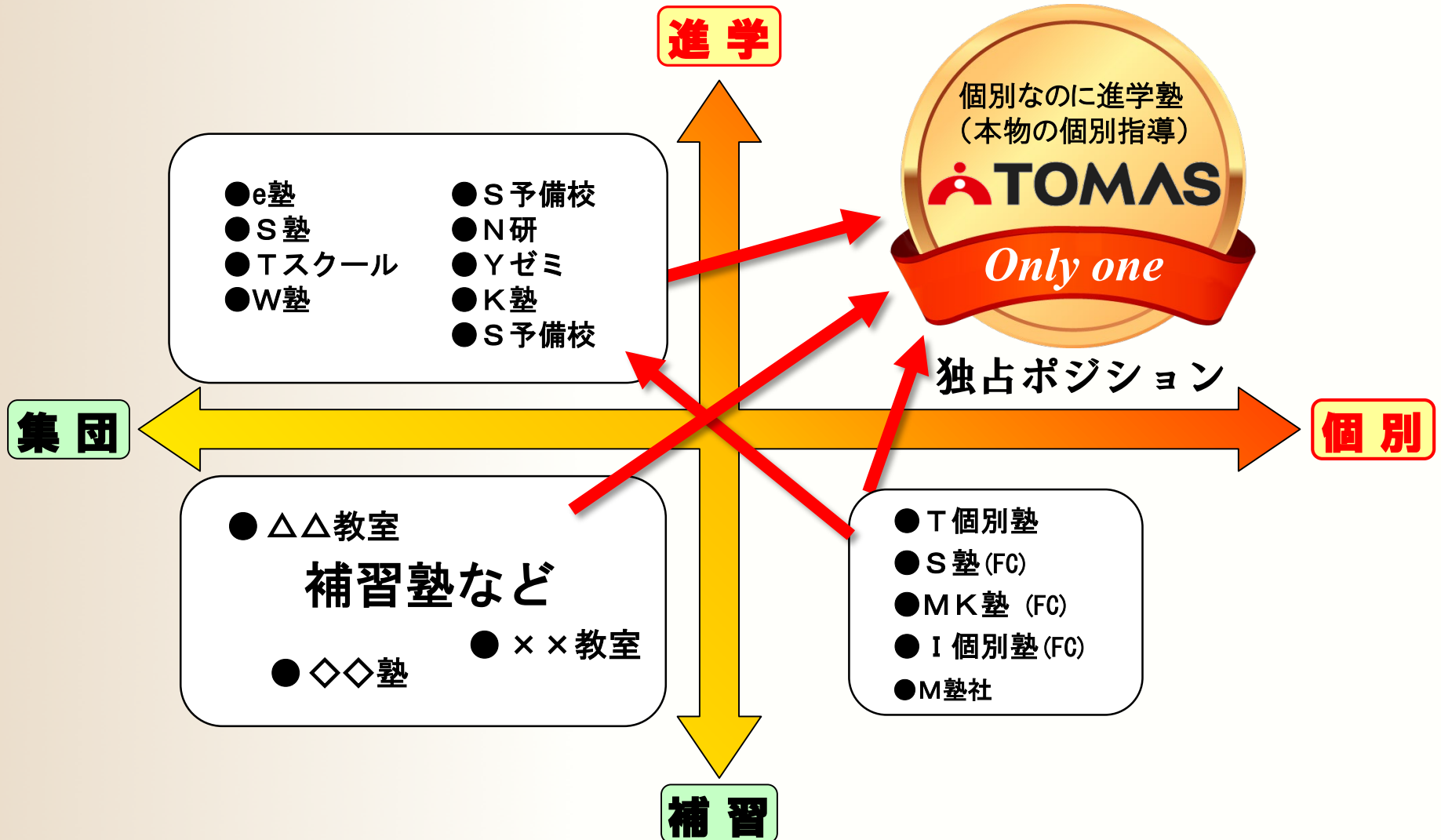
御三家・最難関中学 (開成・麻布・桜蔭・女子学院 等)

早慶・最難関附属高 (慶應義塾・早稲田実業 等)

難関国立大・医学部 (東大・京大・慶應医学部 等)



マーケットにおける不動の地位を確立・独占





家庭教師
名門会

対象 小
中 高

✓ **100%プロの社会人講師**が指導

✓ 高い**進学実績を公表できる**
唯一の家庭教師センター

✓ **毎年多数合格者輩出**
特に**医学部**の合格実績が高い

東大(理Ⅲ)・京大(医)・東京医科歯科大(医)
慶應義塾(医)・東京慈恵会(医)・順天堂(医) など

235名合格(2019年度実績)



拠点の積極展開
(2019年11月末現在)
5月:宇都宮校
8月:水戸校、高崎校
9月:つくば駅前校



お受験指導
伸芽会

対象	4歳
5歳	6歳

✓ 創立・創業63年(平成15年にM&A)の
名門幼稚園受験・小学校受験の**パイオニア**

✓ 一人ひとりの発達に応じた**個人別合格プログラム**

✓ お受験業界において
トップクラスの**合格実績**

慶應義塾幼稚舎・早稲田実業初等部など
難関幼稚園、小学校へ多数合格者輩出

関東エリア(首都圏)および関西エリアに展開



3 | 新規事業の概要



TOMAS

首都圏サテライト校戦略



☑ **首都圏** (東京・神奈川・埼玉・千葉)の**基盤**を固める
ターミナル(主要)駅から周辺の中堅駅への教室展開

☑ 不動産物件を見つけやすい広さ50~60坪
→ 生徒数約150名規模の教室

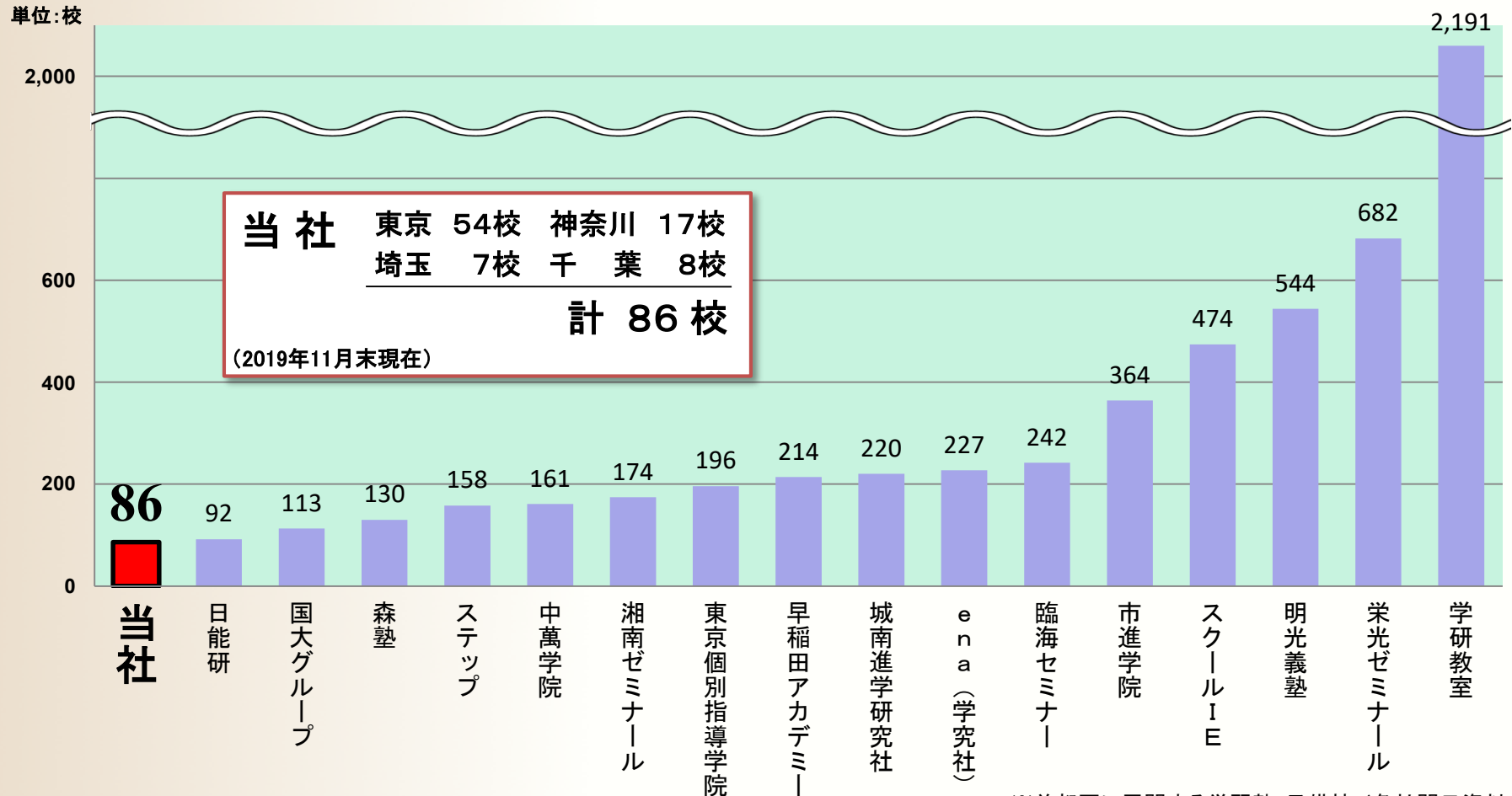
☑ 年間約10校展開予定
→ 4年間で約120校展開へ

2019年5月	学芸大学校
2019年6月	多摩センター校
2019年9月	宮崎台校

首都圏で
86校展開中
(2019年11月末現在)

首都圏市場マーケットがガラ空き状態

「首都圏サテライト校戦略」で120校開校へ



※首都圏に展開する学習塾・予備校（各社開示資料より引用）



名門会
BRAND

全国版個別指導塾

トーマス名門会
TOMEIKAI



☑ 名門会が完全1:1の進学個別指導教室



⇒ TOMEIKAIを全国展開

☑ TOMASが展開していない地域に開校
九州地方、中部地方、東海地方など
7校開校(2019年11月末現在)

☑ TOMASブランドを全国に展開



「TOMEIKAI (TOMAS名門会)」
完全1:1の進学個別指導

全国展開へ





英才託児
伸芽'sクラブ しんが~ずくらぶ

対象	1歳
2歳	3歳



4歳・5歳・6歳
お受験指導
伸芽会へ

☑「お受験」対応型 **長時間託児**

☑仕事と育児を両立させるお母さんへの支援

☑人気が高く、開校と同時に満員
順番待ちの状況

→ 生徒数 **前期比6.3%増** (2019年11月末現在)





学童保育
伸芽'sクラブ しんが~ずくらぶ

対象	小1
小2	小3

中学・高校・大学受験

進学個別指導塾



☑「進学指導」付き **長時間学童保育**

☑英才教育＋長時間学童保育

☑人気が高く、開校と同時に満員

順番待ちの状況 → 生徒数 **前期比21.6%増**

(2019年11月末現在)

【2020年2月期】

4月 池袋東口校 6月 学芸大学校

来期 校舎の積極展開 5校(計画) ⇒ 合計18校へ



【ブライتكッズアカデミー(英語)】



【プログラミング講座】



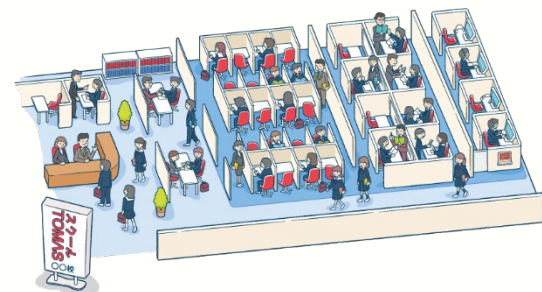
学校内個別指導



対象

中

高



☑「学校(集団)」の中に **TOMAS** (進学個別指導塾) を設置

☑「TOMAS」の進学個別指導のノウハウを
52校が導入(2019年11月末現在)

契約校数・ 導入校数推移※	前期実績 2019年2月期末	当期見込 2020年2月期末
契約校数	36校	70校
導入校数	36校	61校

営業開発部の増強により
来期**100校**契約へ

※上記数字は、スクールTOMAS契約・導入校にハローe先生単独契約・導入校を足したのになります。

☑少子化で生き残りをかける学校の
経営支援と進学実績をサポート





オンライン英会話

ハロー先生

対象

中

高



☑ マンツーマン英会話を**学校内**に開校

☑ セブ島の事業所に集めた優秀な講師と
日本の私立・公立学校でオンライン授業

☑ 学校内個別指導事業との**シナジー効果**が高い



38校導入(2019年11月末現在)

営業開発部の増強により導入校が波及的に増える見込み



人格情操合宿

対象

幼



プラスワン教育

小

中



☑ ツアー事業

さまざまな体験を通じて、

子どもたちに必要な**行動力・判断力・**

挑戦心・協調性（情操教育）を育成

☑ スクール事業

体操教室およびサッカー教室を展開





英会話

対象



マンツーマン英語スクール

inter TOMAS

全年齢



☑ 本物の個別指導をベースに
成果を追究した英会話スクール

☑ 「聞く」「話す」「読む」「書く」の4技能に対応した
オリジナル「セミバイリンガルメソッド」による指導

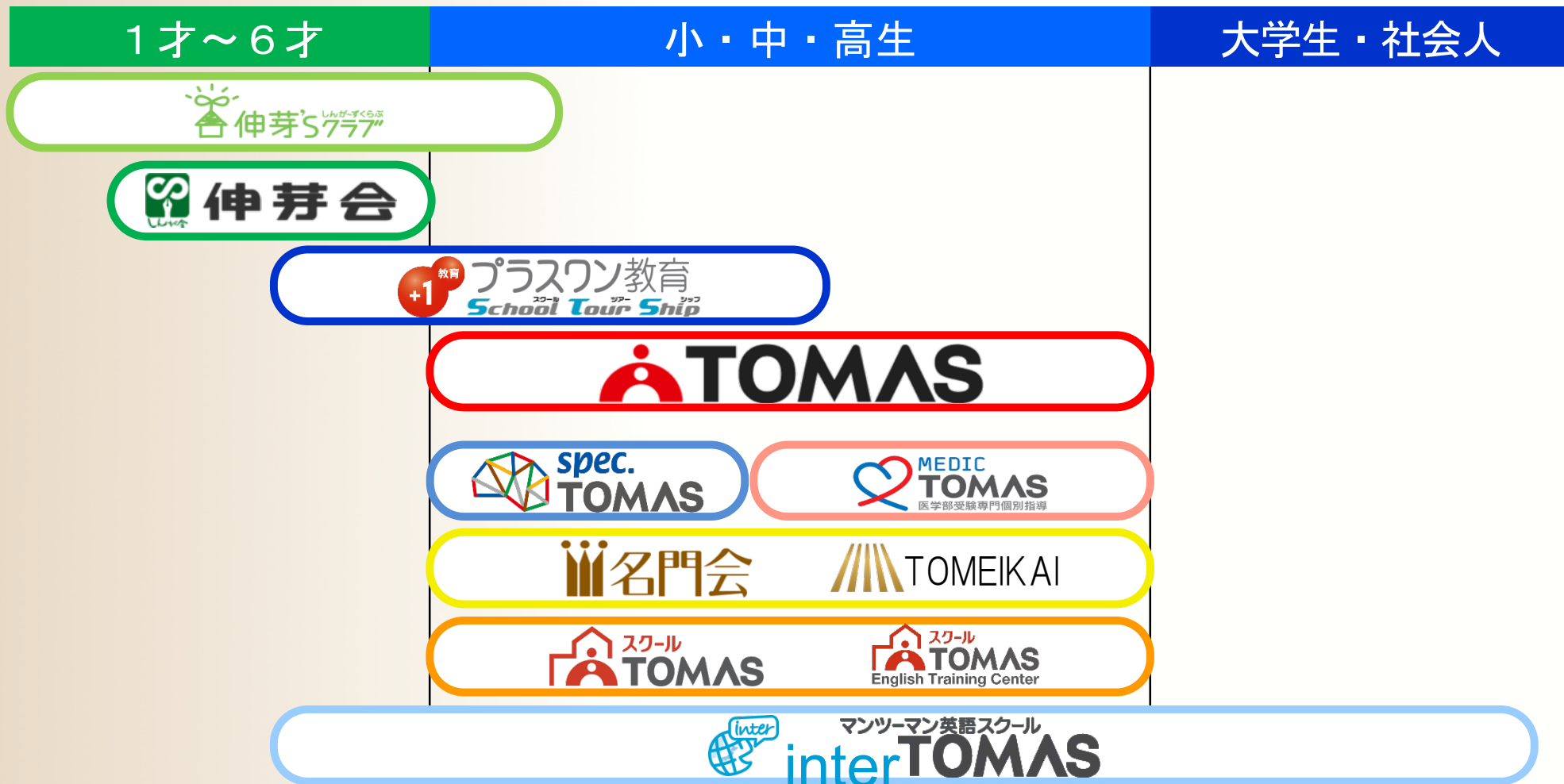
☑ 英会話 + 資格・受験・留学 TOEIC・英検・受験英語・
幼児英語・MBA留学等
各々の目的に合わせたコース

☑ 首都圏に展開(目黒・池袋・横浜など)



— 対象年齢軸の拡大 —

「伸芽'Sクラブ」により1歳児からの「**囲い込み戦略**」



4 | トピックス



TOMAS

資本業務提携

2019年9月 合弁会社  駿台TOMAS 設立

集団指導トップブランド 

- 2019年度東大合格実績数 **1位!** ※
東大1,345名 京大 1,420名 (2019年度)
医学部医学科 4,664名 (2019年度)
- 多彩な教材・映像授業

※塾・予備校比較サイト「塾・予備校比較ナビ」より

個別指導トップブランド 

- 完全 1対1 個別指導ノウハウ
- 個別指導で高い合格実績

開成中11名・麻布中10名・女子学院中10名・桜蔭中6名 (2019年度)
東大8名・医学部医学科221名・早慶上智大295名 (2019年度)

2つのノウハウを融合

最高品質の受験進学指導サービス提供が可能



最難関中学受験専門個別指導塾



spec.
TOMAS

対象

小学生

新ブランド
誕生



{ 予備校の先駆 }

{ 個別指導塾の先駆 }

- 入塾選抜テストの実施
- 超難関校受験対策に特化したエリート個別指導コース
- オリジナルカリキュラムとテキストでの指導
- 第1号校舎 自由が丘
ほか吉祥寺、市ヶ谷、横浜、大宮など
5校程度開校予定

2月10日
開校予定



オリジナル教材を用いた
精鋭講師による個別指導

連結子会社2社の吸収合併

英会話事業



2020年2月29日
(予定)

生徒募集勧誘事業



株式会社リソー教育

経営の効率化・事務の効率化、開示数字の透明化

5 | 社会貢献活動



リソー教育グループの 持続可能な社会に向けた取り組み

ESGカテゴリー	SDGsゴール	具体的な取り組み
<p>Environment</p> <p>環境への 取り組み</p>		<ul style="list-style-type: none"> ◇ 継続的な災害支援活動 ◇ 環境保護団体への継続支援
<p>Social</p> <p>社会との つながり</p>		<ul style="list-style-type: none"> ◇ 「勉強プラスワン」の取り組み ◇ 高校生対象ラジオ放送
<p>Governance</p> <p>ガバナンス</p>		<ul style="list-style-type: none"> ◇ 倫理憲章 ◇ コーポレートガバナンス

<さまざまな支援活動>

—東日本大震災復興支援—

- 早稲田大学と協力し、巡回移動教室開催
- 被災地への義援金・文房具寄付
- チャリティイベントの開催・協賛
- 被災地の子供たちを東京のイベントへ招待



早稲田大学協力
移動巡回理科教室
<福島県内にて>

- 2017年7月 九州北部豪雨災害支援
- 2017年12月 熊本地震災害支援
- 2018年7月 大阪北部地震災害ならびに平成30年7月豪雨災害支援
- 2018年9月 北海道胆振東部地震災害支援
- 2019年9月 8月九州北部豪雨災害支援
- 2019年10月 台風第15号千葉県災害支援
- 2019年11月 台風19号災害支援

— 公益財団法人リソー教育岩佐財団 —

- 2011年～
自然災害の被災地出身である大学生へ奨学金を給付
東日本大震災被災地域出身の大学生に対する給付奨学金の授与など
- 2012年3月
COP3京都議定書15周年プロジェクト『光・水・風』～3.11復興への祈り～
Kyoto 2012への協賛
- 2015年3月
熊本地震被災地出身の大学生に対する給付奨学金の授与
- 2017年3月
熊本地震被災地出身の大学生に対する給付奨学金の授与
- 2018年給付奨学金の授与対象者を広く一般の自然災害の被災地出身者にまで拡大

IRお問い合わせ先

管理企画局 経営企画部

Tel. 03-5996-3701 Fax. 03-5983-8347

e-mail: info@mail.tomas.co.jp

WEBサイト: <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。また、本資料は2019年11月末日現在のデータに基づいて作成されております(一部、直近データに基づきます)。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。