

「すべては子どもたちの**未来**のために」  
RISO Kyoiku Group



# 2024年2月期 第3四半期 決算説明資料



## － 目次 －

- 1 | **2024年2月期 第3四半期実績・株主還元策** ( P 3 – P 12 )
  - (1) 2024年2月期 第3四半期実績
  - (2) 実績の背景
  - (3) 株主還元策
- 2 | **中期経営計画・今後の展望** ( P 14 – P 19 )
- 3 | **(参考資料) リソー教育グループ概要** ( P 21 – P 36 )
- 4 | **(参考資料) 異業種との提携** ( P 38 – P 42 )
- 5 | **(参考資料) サステナビリティ** ( P 44 – P 48 )

# 1 | 2024年2月期 第3四半期実績・株主還元策

## (1) 2024年2月期 第3四半期実績 (2023年3月～11月)

(単位：百万円)

	売上高		営業利益		経常利益		四半期純利益	
		前期比		前期比		前期比		前期比
2023年2月期 第3四半期	23,245	+5.4%	1,624	△21.7%	1,660	△20.2%	1,022	△22.2%
<b>2024年2月期 第3四半期</b>	<b>23,771</b>	<b>+2.3%</b>	<b>1,670</b>	<b>+2.8%</b>	<b>1,691</b>	<b>+1.9%</b>	<b>1,176</b>	<b>+15.1%</b>

## (2) 実績の背景について — 売上高・利益 —

売上高 23,771百万円 前期比 +525百万円 (+2.3%)

- ・ 学習塾事業、学校内個別指導事業および人格情操合宿教育事業が前期を上回って推移

TOMAS (前期比 +1.9%)

スクールTOMAS (前期比 +14.1%)

プラスワン教育 (前期比 +11.9%)

営業利益 1,670百万円 前期比 +45百万円 (+2.8%)

- ・ 売上高の増加および費用の戦略的な見直しにより前期を上回って推移  
特に名門会およびスクールTOMASで利益が増加

名門会 (前年同期増減 +124百万円)

スクールTOMAS (前年同期増減 +214百万円)

# TOMAS — 実績の背景 —

## 【開校状況】

- Q1 : **TOMAS** 新規開校 1校 (中目黒校)  
// リニューアル 3校 (二子玉川校、センター北校、千葉校)
- Q2 : // リニューアル 2校 (練馬校、四ツ谷校)
- Q3 : // 新規開校 3校 (勝どき校、自由が丘校2号館、御茶ノ水校)
- Q4 : // 新規開校 1校 (船橋校)



## 【生徒数・単価】

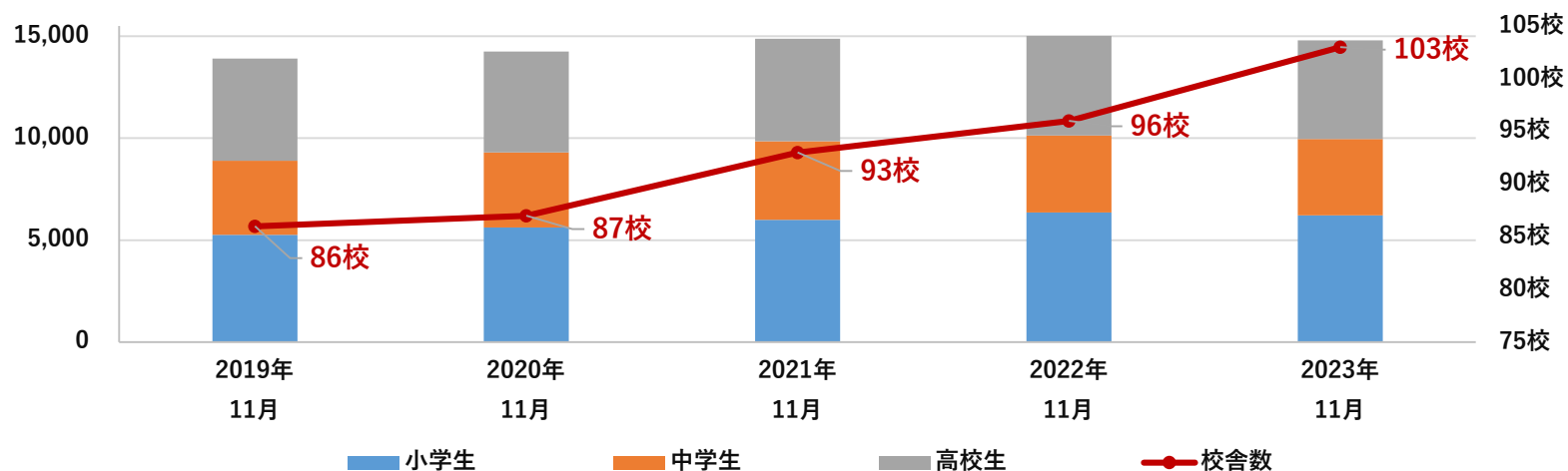
- ・ 生徒数は前年同月比  $\triangle 1.4\%$
- ・ 2023年3月に授業料改定（5～7%）
- ・ Q3末の平均単価は前年同月比 +3.3%

## 【その他】

- ・ 営業部門で重点校舎を選定し営業を集中  
顧客サービスの徹底（面談・TEL訪問※）  
により退会防止へ

※電話等での進捗報告、課題の共有などのコミュニケーション

生徒数推移・校舎数推移（TOMAS、メディックTOMAS合算）



# 名門会 — 実績の背景 —

## 【開校状況】

- Q1 : 名門会 統廃合 1校 (千葉駅前校 → 津田沼駅前校)  
〃 新規開校 1校 (京都駅前校 2号館)
- Q2 : 〃 統廃合 1校 (西広島駅前校 → 広島駅前校)
- Q3 : —
- Q4 : 名門会 統廃合 1校 (岡山サテライト校 → 岡山駅前校)  
TOMEIKAI 閉校 1校 (予定)

名門会  
36校

MEDIC  
名門会  
2校

TOMEIKAI  
12校





# 名門会 — 実績の背景 —

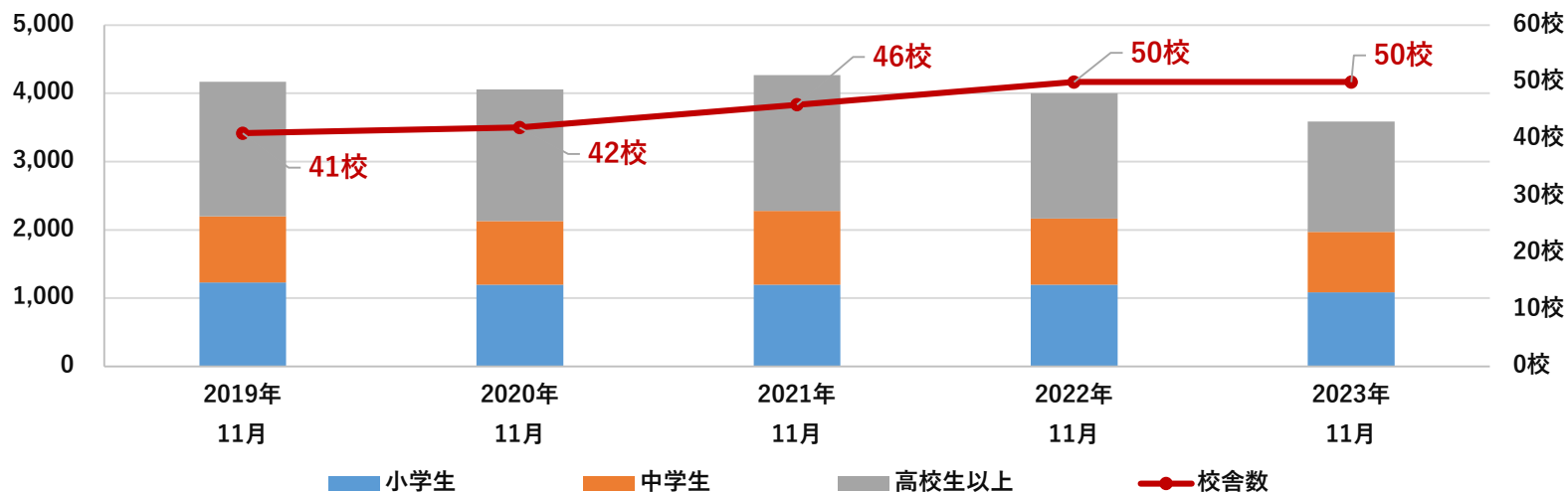
## 【生徒数・単価】

- ・ 生徒数は前年同月比 $\Delta$ 9.3%
- ・ 2023年3月に授業料改定（5~7%）
- ・ Q3末の平均単価は前年同月比+9.5%

## 【その他】




- ・ 広告宣伝費等、経費の効率的使用による費用削減により利益が前年同期比で+124,857千円となった

生徒数推移・校舎数推移（名門会、メディック名門会、TOMEIKAI合算）



# 伸芽会 — 実績の背景 —

## 【開校状況】

Q1 :	 <b>伸芽会</b>	リニューアル	1校 (二子玉川教室)
	 <b>伸芽'S'アカデミー</b>	新規開校	1校 (二子玉川校)
	コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー	リニューアル	1校 (品川校)
	//	新規開校	1校 (西宮校)
Q2 :	—		
Q3 :	 <b>伸芽会</b>	閉校	2校 (四条烏丸教室、西宮北口教室)
Q4 :	—		

校

 **伸芽会**  
22教室

 **伸芽'S'アカデミー**  
託児  
8校

 **伸芽'S'アカデミー**  
学童  
21校



# 伸芽会 — 実績の背景 —

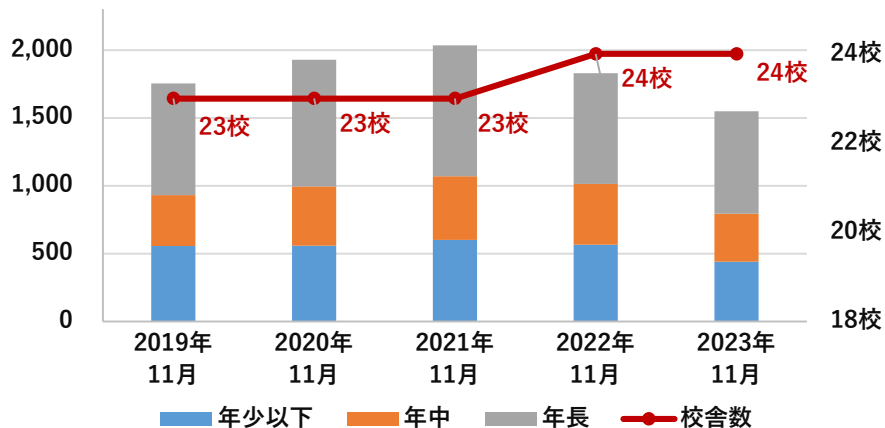
## 【生徒数・単価】

- ・ 生徒数は前年同月比△3.5%
- ・ 夏期講習会で価格改定（20%）  
2023年11月より授業料改定（17%）
- ・ Q3末の平均単価は前年同月比+1.9%

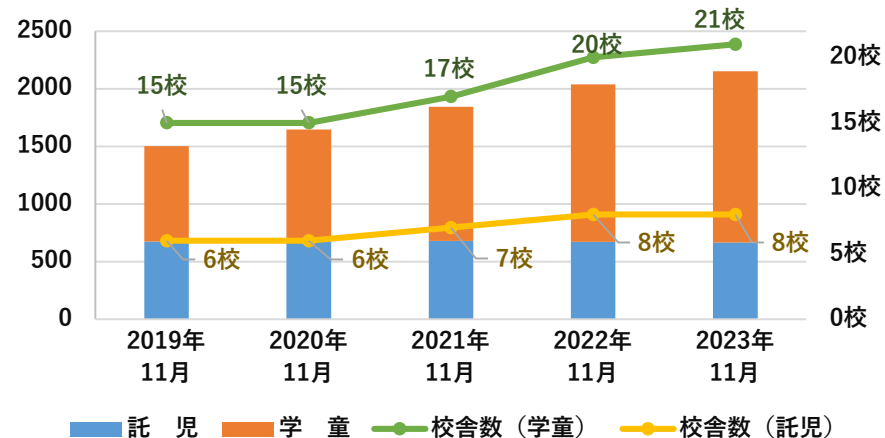
## 【その他】

- ・ 計画的な個別面談の徹底による退会防止
- ・ 教室での営業実施

伸芽会 生徒数・校舎数推移



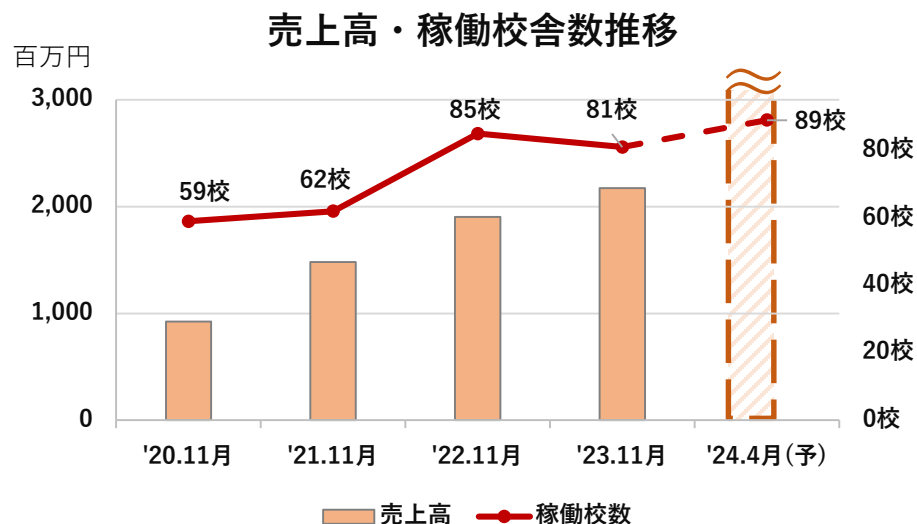

伸芽'Sクラブ 生徒数推移・校舎数推移



**【開校状況】**

 2023年11月末時点稼働校数 81校
**【単価・その他】**

- ・ Q3末の平均単価は前年同月比 +19.8%
- ・ 全体の月額平均売上高は約250万円  
(前年同月比 +8.6%)
- ・ 月額平均売上高300万円以上の校舎数が前年同月比で 7校増加  
月額平均売上高500万円以上の校舎数が前年同月比で 4校増加



 スクール  
**TOMAS** の強み・差別化ポイント

- ・ 「TOMAS」の進学個別指導ノウハウで学校の進学実績向上に貢献
- ・ 学校の先生方の長時間労働問題を解決する一つ的手段として評価されている

### (3) 株主還元策

- ・ 株主の皆様に対する利益還元を経営の重要課題の一つ
- ・ 内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に考慮し、配当性向50%以上を目途に配当
- ・ 2024年2月期は1株あたり配当10円を予定

配当性向  
74.9%

配当利回り※  
4.2%

※2024年1月17日時点

## 2 | 中期経営計画・今後の展望

## 中期経営計画について

2023年4月21日「新中期経営計画策定に関するお知らせ」公表後も  
人件費、諸物価高騰が続くなど状況が刻々と変化

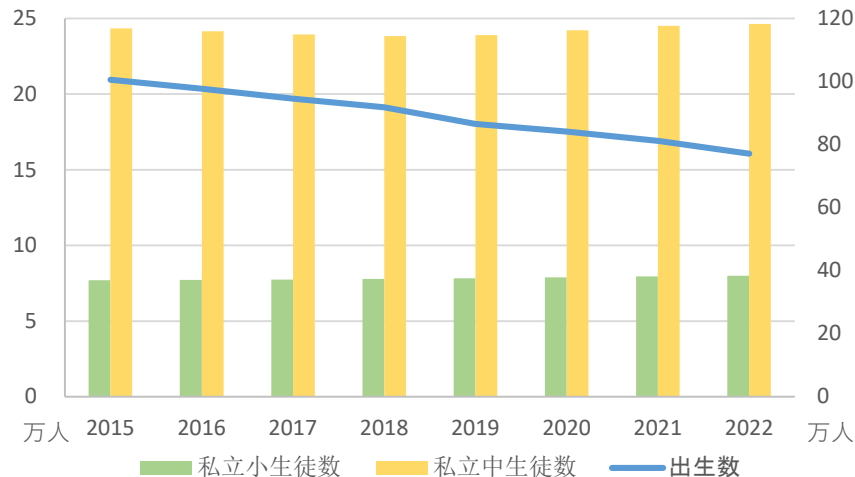
現在、新たな中期経営計画策定のため算定中

## 中長期の見通しについて

- ・ 少子化の中、首都圏での小学校・中学校受験者数は増加傾向
- ・ しかし少子化は今後も続く見込み



困り込み戦略による縦軸（既存事業）だけではなく  
異業種との提携等による横軸（新規事業）も  
拡大させることにより、継続的な成長を目指す



出典：以下の資料をもとに当社作成

- ・ 私立小学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 小学校」令和5年版
- ・ 私立中学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 中学校」令和5年版
- ・ 出生数：厚生労働省「人口動態総覧の年次推移」





## 新たな取り組みについて①

### TOMAS 中高生専用会員制自習室スタート



- ・ **現役東大生に質問できる質問対応型会員制自習室**  
超難関校を狙う受験生を現役東大生がサポート
- ・ **ニーズに合わせたオプションでTOMASの個別指導の受講も可能**  
苦手な単元はTOMASの個別指導（オプション）で深く理解
- ・ **東大・京大・国立医学部等を志望するトップクラスの生徒を対象**  
東大や医学部など最難関大学をめざす中高生専用の会員制自習室
- ・ **「あったらいいな」を実現** 効率よく勉強ができる環境を提供
  - 集中しやすい「個別ブース型」
  - リフレッシュスペース
  - 東大生に質問できる「質問対応ルーム」
  - Wi-Fi完備
  - 荷物を置ける「パーソナルロッカー」

## 新たな取り組みについて②

### DX戦略の推進




- ・DX戦略推進委員会を設置
- ・コンサルティング会社のサポートを受けグループ全社でDX化を推進
- ・グループ各社で持っているデータベースを統合
  - 重複機能の統一化により費用の効率化
  - 業務のデジタル化により年間58万時間の削減見込み顧客満足度の貢献へ
  - ブランド横断的アプローチにより困り込み戦略を推進
- その他、DX化により業務効率化、顧客満足度向上を図る

# 新たな取り組みについて③

## 異業種との提携

HULIC ヒューリック株式会社 × リソ教育 株式会社リソ教育 × コナミスポーツ株式会社

「 こどもでぱと」シリーズの展開  
Kodomo Depart

2025年春  
開業予定

「(仮称)  こどもでぱと 中野」

「(仮称)  こどもでぱと たまプラーザ」

2026年  
竣工予定

渋谷区再生ステップアッププロジェクト  
「MITAKE Link Park (渋谷)」へ

 こどもでぱと を展開  
Kodomo Depart

その他

上記3件を含め、計7物件が具体化  
2029年までに20棟まで広げる構想



ロゴ・CG制作：株式会社生活スタイル研究所

## 新たな取り組みについて③

### 異業種との提携

 伸芽'Sアカデミー 学童 × コナミスポーツクラブ

#### 「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」

2022年4月 **品川校（第1号校）** をコナミスポーツ本店へ開校  
満員のため2023年4月に増床

2023年4月 **西宮校（第2号校）** を  
コナミスポーツ本店西宮アネックスへ開校

今後、上記の校舎を含め首都圏、関西エリアで約20校を開校予定

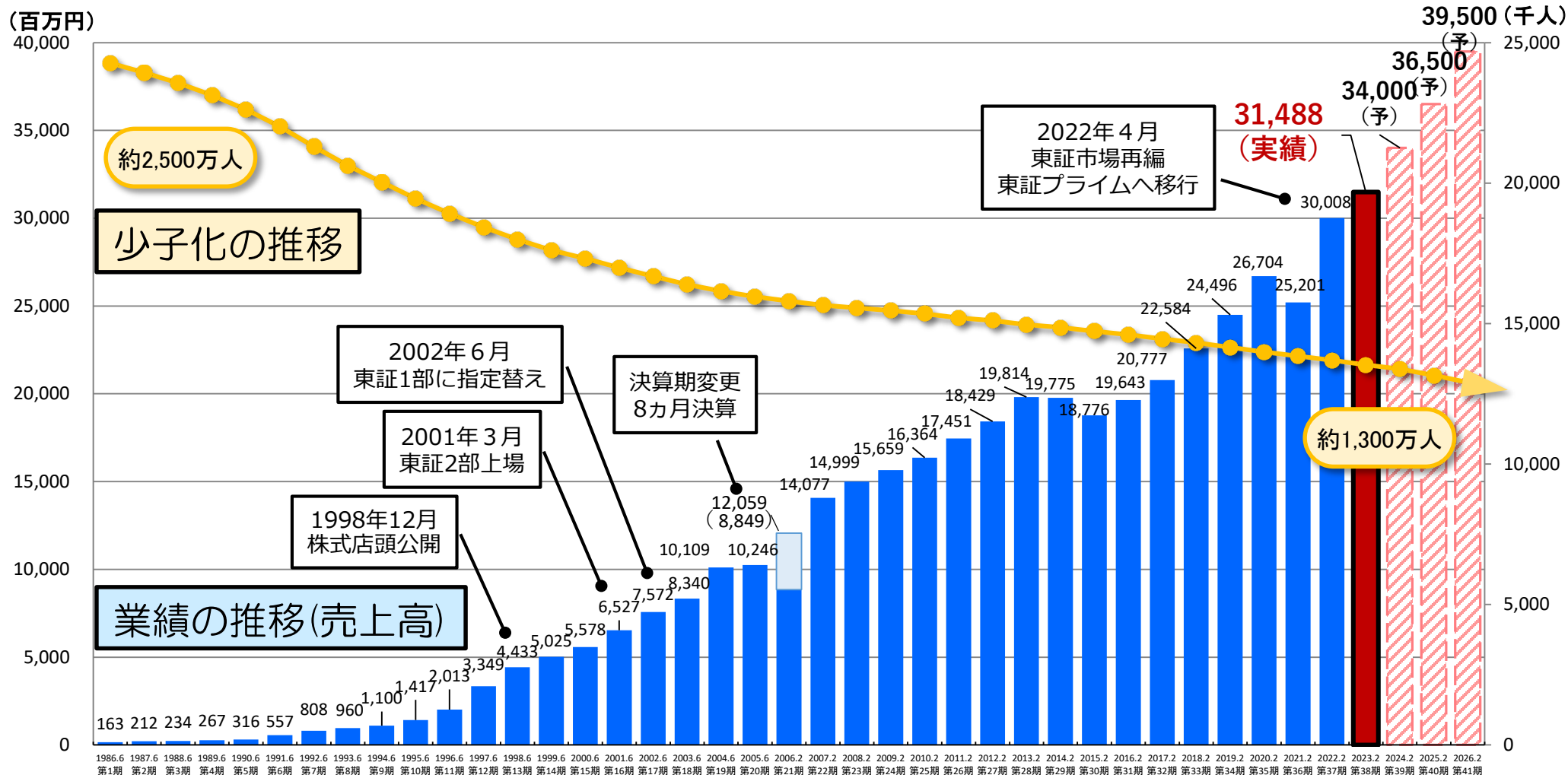


コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校  
(コナミスポーツクラブ本店)

### 3 | (参考資料) リソー教育グループ概要

# －創業以来売上高推移－

＜少子化を追い風とした商品づくりが奏功＞



# リソー教育グループ 概要図

【学習塾事業】

**株式会社リソー教育**



【家庭教師派遣教育事業】

**株式会社名門会**



【幼児教育事業】

**株式会社伸芽会**



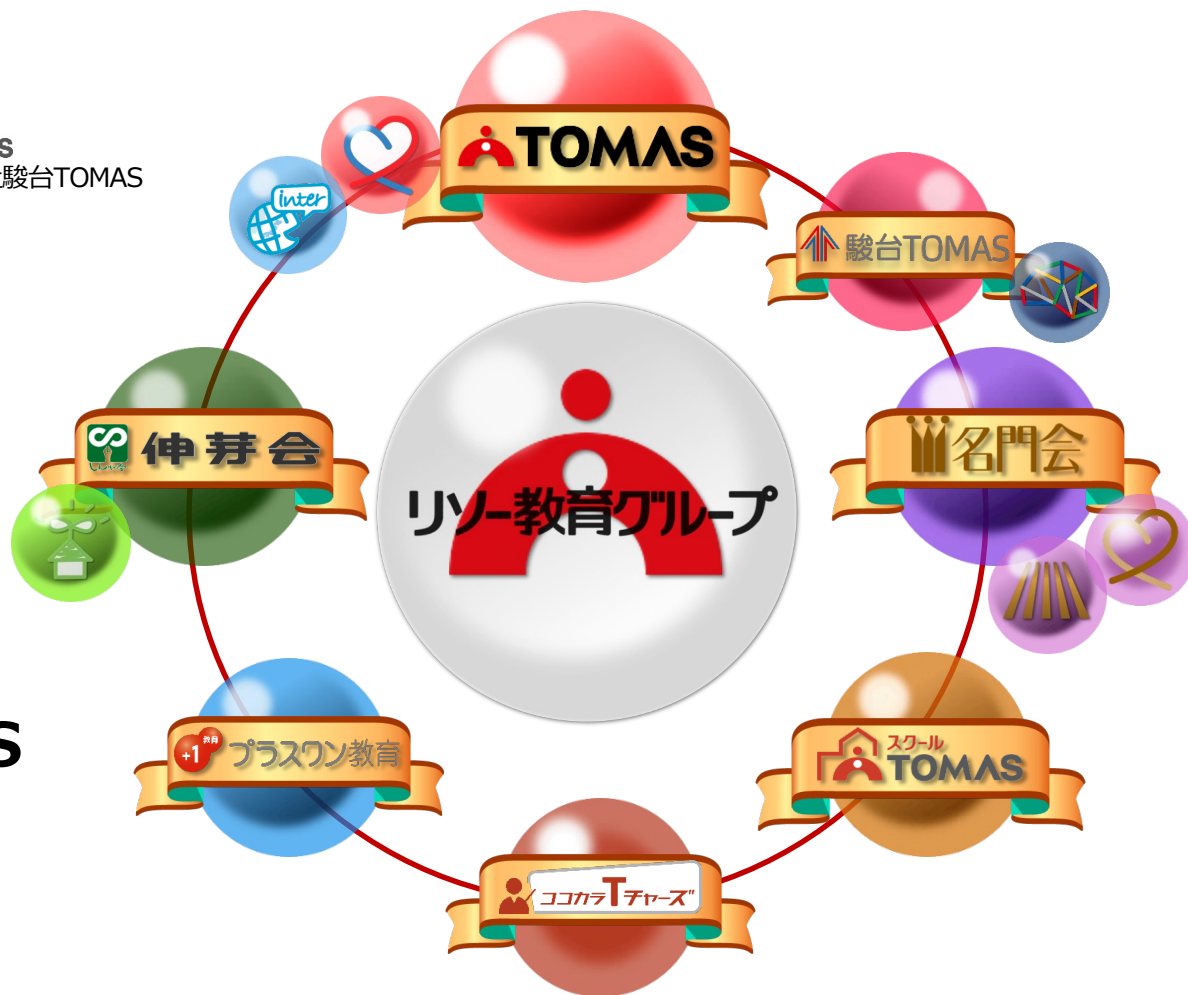
【学校内個別指導事業】

**株式会社スクールTOMAS**



【人格情操合宿教育事業】

**株式会社プラスワン教育**





# リソ教育グループ 概要図

## 学習塾事業



## 学校内 個別指導事業



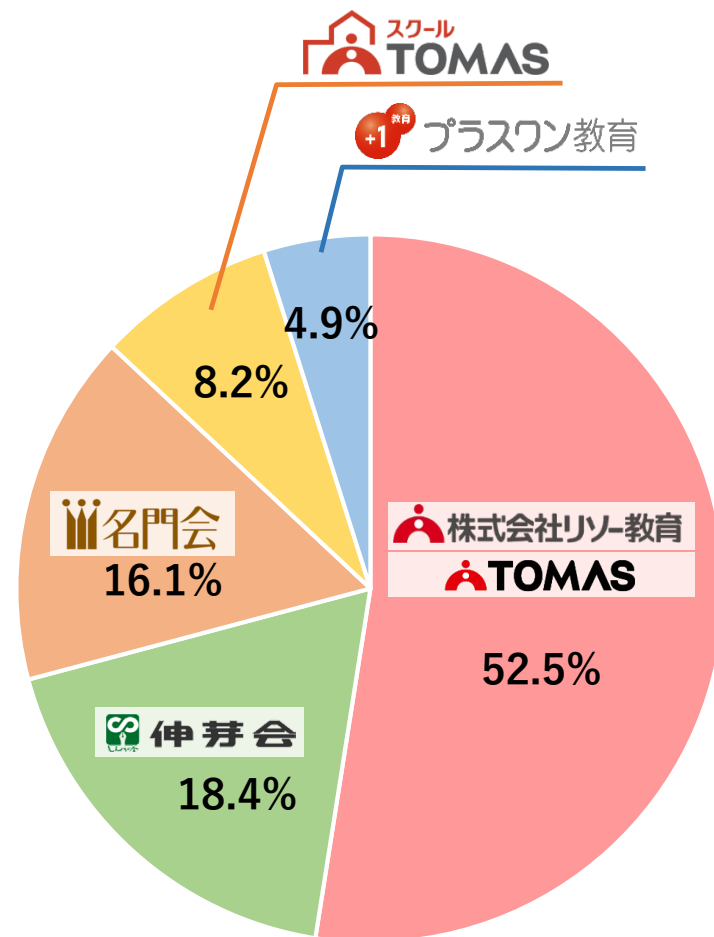
## 家庭教師派遣 教育事業



## 人格情操合宿 教育事業



## 幼児教育事業



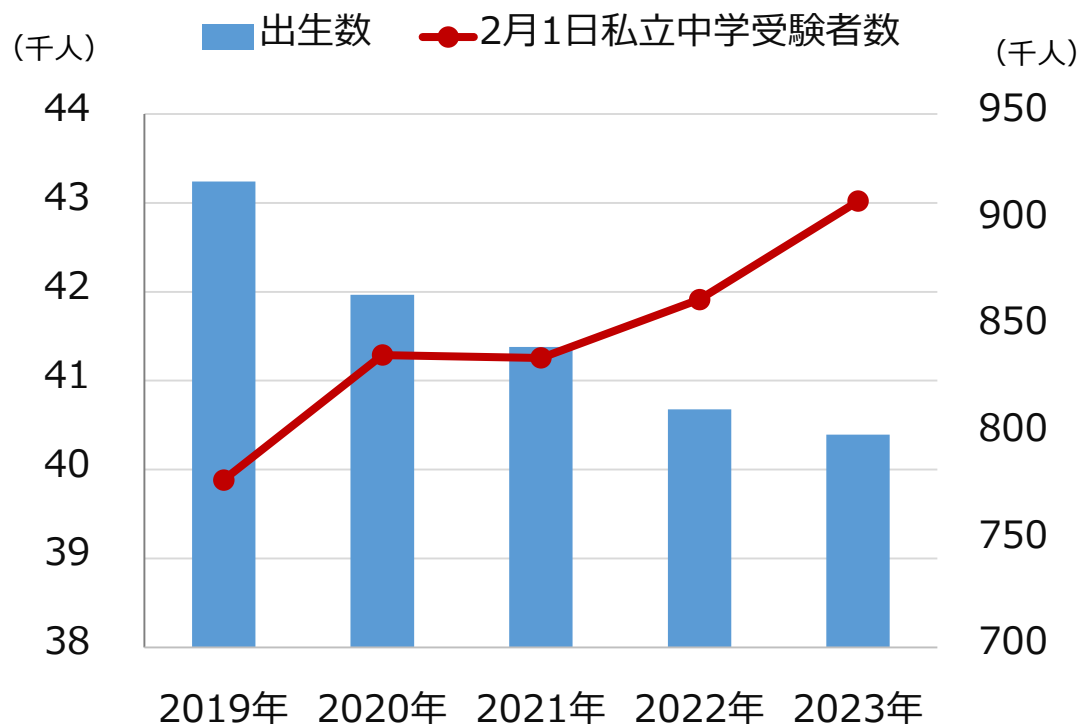
【2023年2月期 売上構成比】

※Spec.TOMASは株式会社駿台TOMASのブランドで、売上高、利益は学習塾事業セグメントに含まれております



# 少子化で求められる教育の質

- 出生数が80万人を切る少子化時代
- 将来が不透明ななか  
子ども1人あたりの教育費が増加
- 大学入試改革の不透明感  
→小学校・中学校受験が活発化
- 少子化 = 安心して確実なサービスが求められる時代

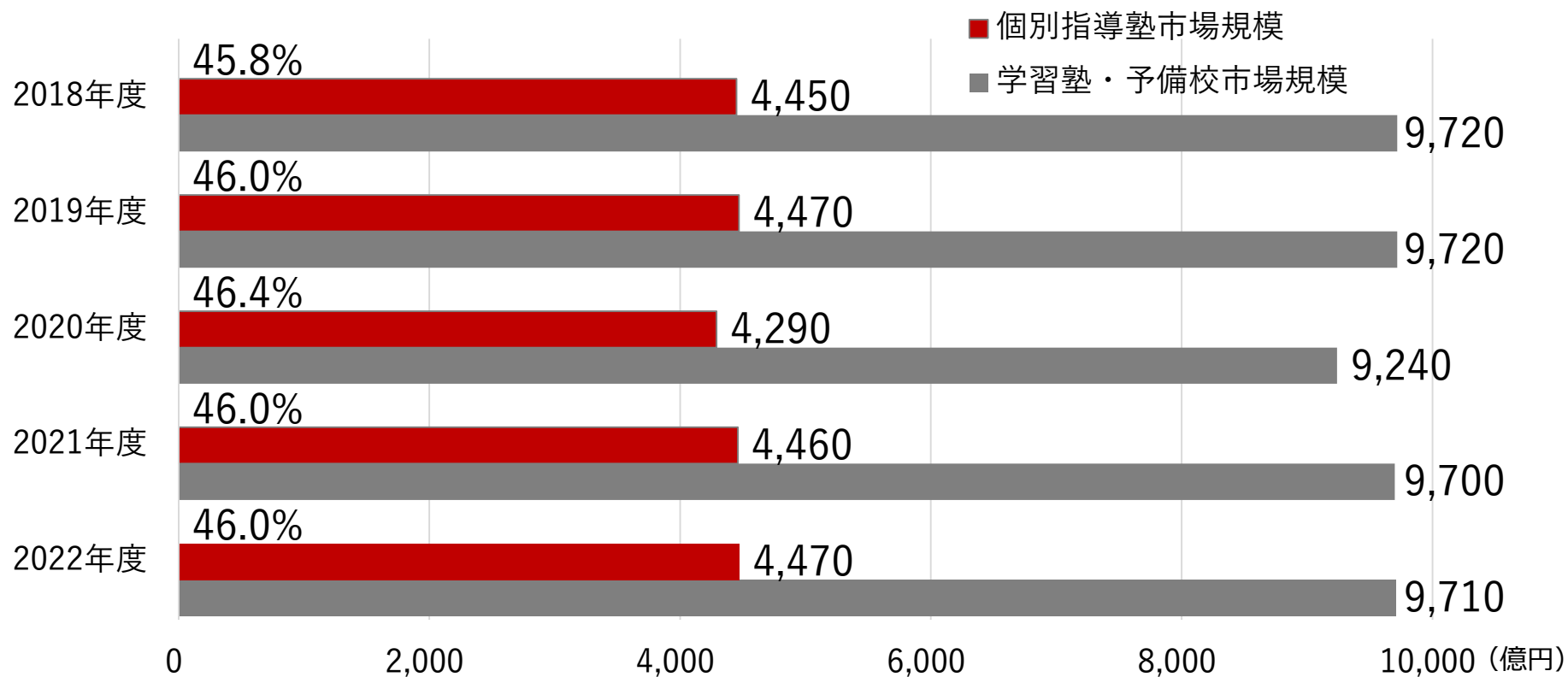


出典：以下2点の資料をもとに当社作成

・出生数：厚生労働省「人口動態統計」

・森上教育研究所「入試状況はどう変化したかー受験者数26年間の推移 2023.3.6暫定値」

- ・ 学習塾・予備校市場規模 約1兆円
- ・ 個別指導塾市場規模は約半数を占める



出典：矢野経済研究所「教育産業白書2022年版」をもとに当社作成

注：事業者売上高ベース、2022年度は予測値（2022年10月現在）

○大学入試改革の不透明感

→小学校・中学校受験が活発化

○少子化 = 安心で確実なサービスが求められる時代

→特徴のない学習塾が淘汰され二極化が進む

## リン教育グループの強み

百人百様のカリキュラムで

完全1対1の進学個別指導

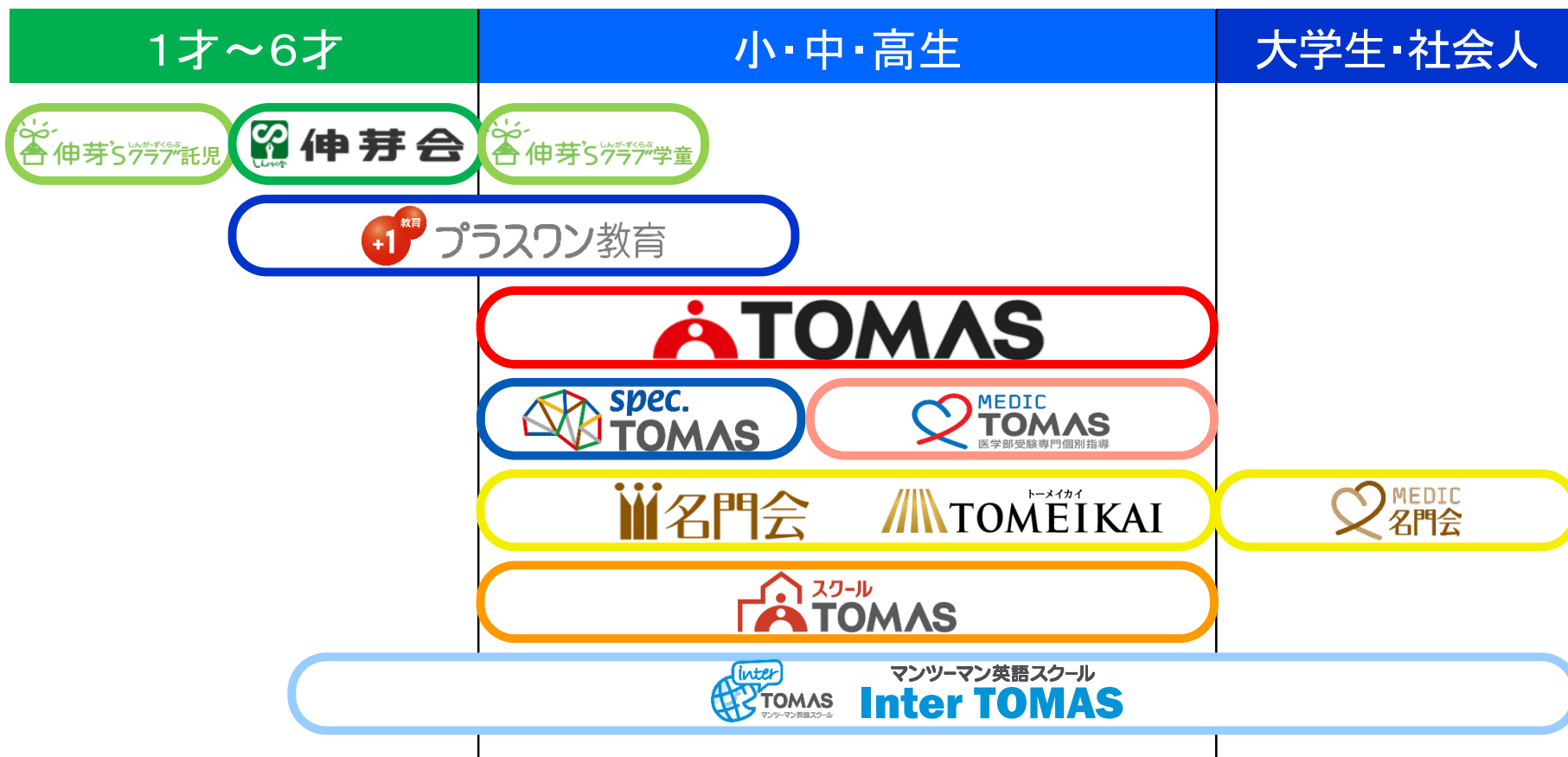
→1人1人に合わせたカリキュラムで柔軟に対応

「安心で確実なサービス」を提供することが可能

～対象年齢軸の拡大～ 1歳から社会人までの「**囲い込み戦略**」

「伸芽'Sクラブ」により1才児からの囲い込み

「インターTOMAS」で大学生、社会人へつなげ将来的には生涯教育へ





○ **完全1対1** の 進学個別指導塾

※他の個別指導塾は1対2や1対3

○ **百人百様** の 個人別 「合格逆算カリキュラム」

⇒ **個別指導** で合格実績 **No.1**

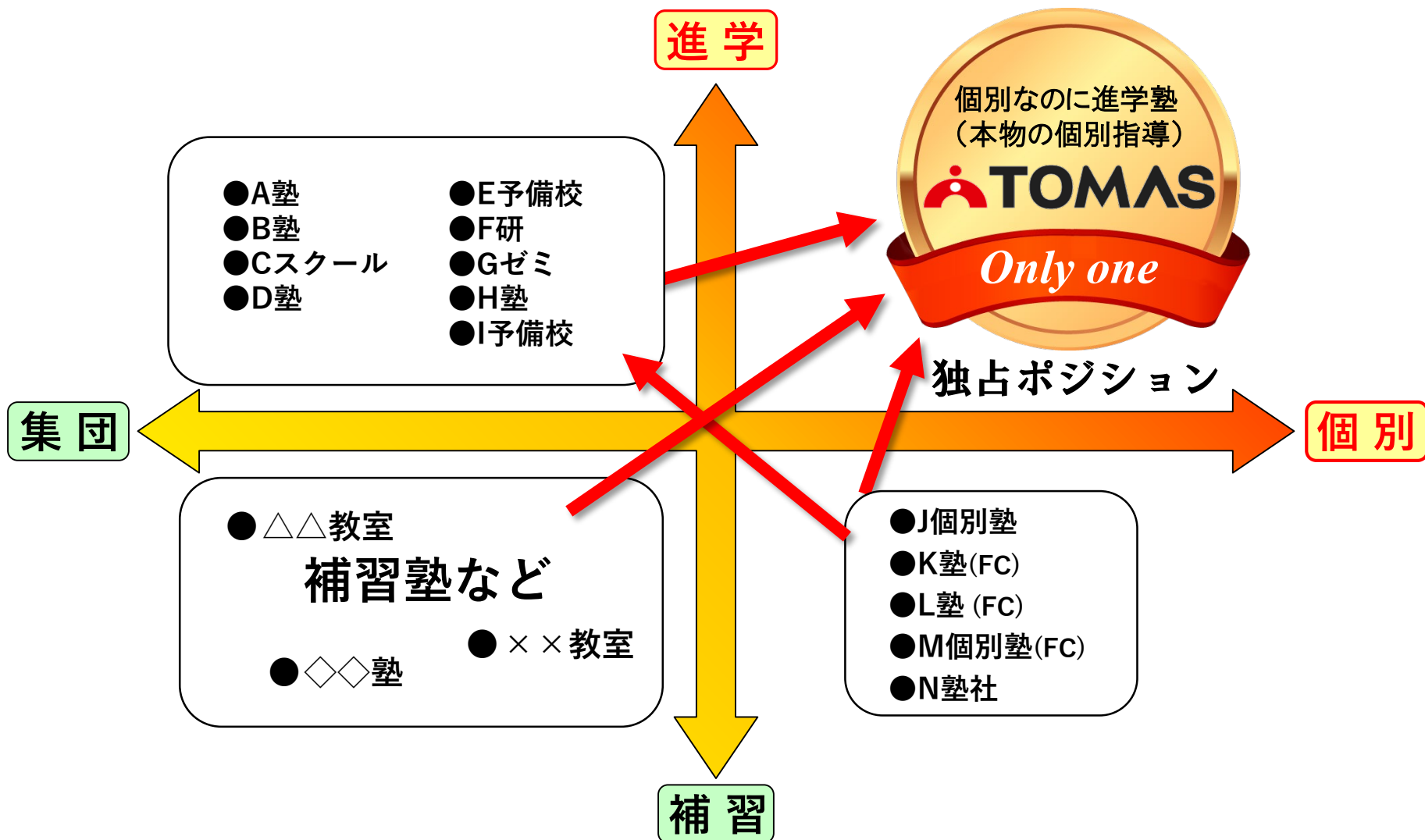
○ 個別指導で 高い合格実績 を実現

御三家・最難関中学（開成・麻布・武蔵・桜蔭・女子学院・雙葉）

早慶・最難関附属高（慶應義塾・早稲田実業等）

難関大・医学部（東大・京大・慶應医学部等）

# マーケットにおける不動の地位を確立・独占






○ **100%プロ**の社会人講師が指導

○ 高い**進学実績を公表できる****唯一**の家庭教師センター


○ **毎年**多数合格者輩出  
特に**医学部**の合格実績が高い

東大（理Ⅲ） ・ 京大（医） ・ 大阪大（医） ・ 慶應義塾（医） ・  
東京慈恵会（医） ・ 順天堂（医） など

# 完全1対1個別指導の医学部受験専門予備校 MEDIC名門会

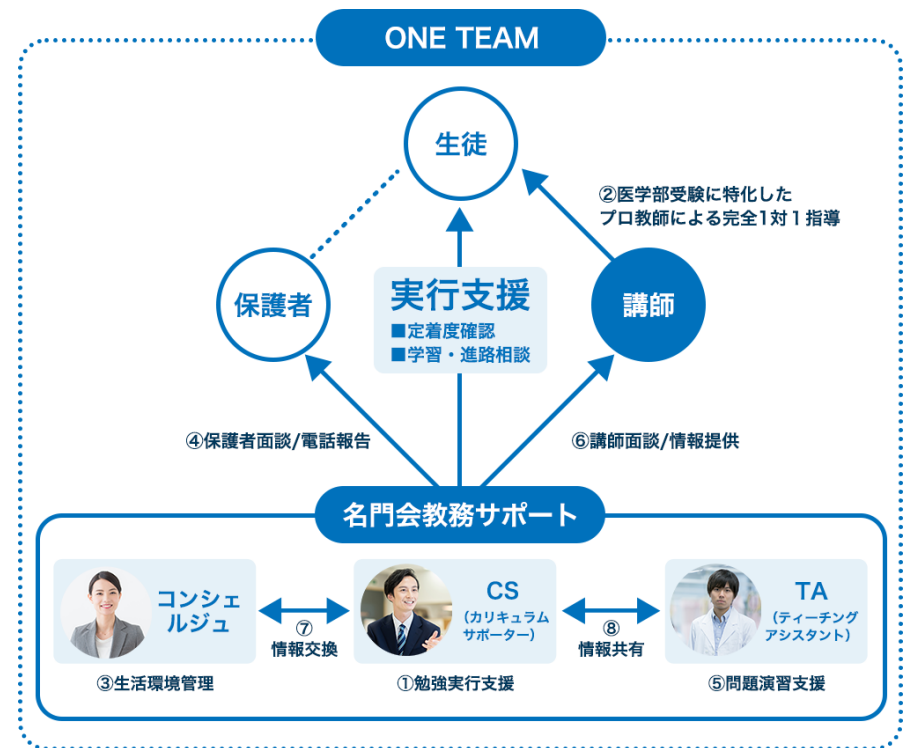
 名門会 全国の難関国公立大医学部に  
高い合格実績



 MEDIC 名門会 強固な教務サポート体制で  
医師を志す受験生を  
全面的に・徹底的に  
バックアップ

2022年3月 大阪本部校開校  
2022年4月 神戸校開校

「鳥瞰カリキュラム」と「週間スケジュール」で四者共有





# 双方向型オンライン授業名門会<sup>オンライン</sup>Online

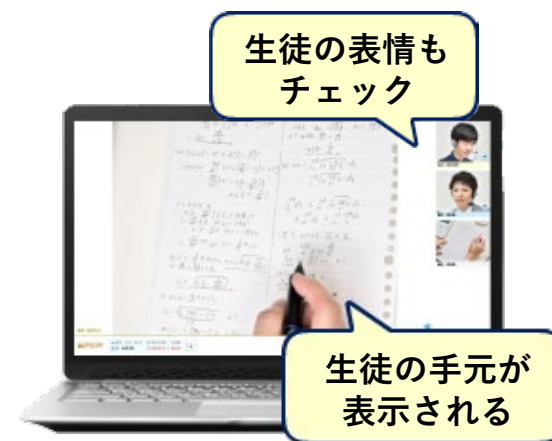


## 名門会<sup>オンライン</sup>Online の特徴

- ・ 日本中、世界中どこにいても名門会の高品質な完全1対1の個別指導を受けられる
- ・ 講師の板書と生徒の手元が見える双方向授業
- ・ ご家庭への「指導報告」「定期面談」でフォローアップし、夢の志望校合格へ誘う



【生徒画面】



【講師画面】



学生講師コース

医学部医学科の現役大学生、  
その他東大など難関大学の  
現役大学生



社会人プロ講師コース

名門会家庭教師センターに  
在籍し、指導実績がある  
社会人プロ家庭教師



- 1956年創立（2003年にM & A）の  
**名門幼稚園受験・小学校受験のパイオニア**
- 生徒一人ひとりの発達に応じた個人別合格プログラム
- 「教え込む」のではなく「想像力を伸ばす」  
本物の幼児教育で名門校合格へ
- お受験業界において  
**トップクラスの合格実績**  
慶應義塾幼稚舎・早稲田実業初等部など  
難関幼稚園、小学校へ多数合格者輩出



長時間英才託児



対象 1歳

2歳 3歳



4歳・5歳・6歳  
伸芽会へ



幼児教育のパイオニア  伸芽会 のノウハウで  
働くお母様の受験準備をお手伝い

- 「お受験」対応型 長時間託児
- 仕事と育児を両立させるお母さんへの支援

幼少期に必要な5つの力

「見る」「聞く」「考える」「話す」「おこなう」力を育み  
学び続ける意欲と社会を生き抜く力の土台を築く

## 独自の学習カリキュラムを取り入れ、 高学年で伸びるための土台作り

- 「進学指導」付き 長時間学童保育
- 英才教育 + 長時間学童保育
- 計算・漢字などの基礎学力 + 先取り学習
- 中学受験で問われる思考力を育む



【ブライتكッズアカデミー（英語）】



【プログラミング講座】

**進学個別指導塾**

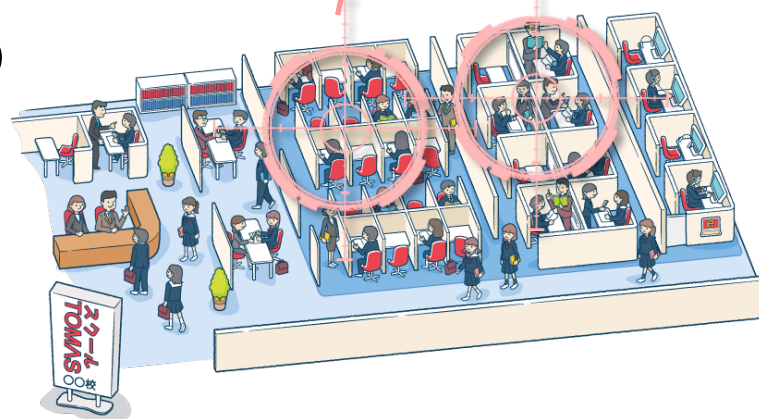
○ 「学校（集団）」の中に**TOMAS**を設置

○ 「TOMAS」の進学個別指導ノウハウを  
稼働校数81校（2023年11月末現在）

○ 少子化で生き残りをかける学校の  
経営支援と進学実績をサポート

質問型  
個別指導

カリキュラム型  
個別指導



## 4 | (参考資料) 異業種との提携



## ヒューリック株式会社との資本業務提携

☑2020年9月より資本業務提携

☑2021年11月の第三者割当により  
当社の株式を20.66%保有 → 筆頭株主へ

☑都心の主要エリア（駅前一等地）に豊富な物件を所有  
⇒ 他社より有利な立地での教室展開  
⇒ 当社の成長拡大へ

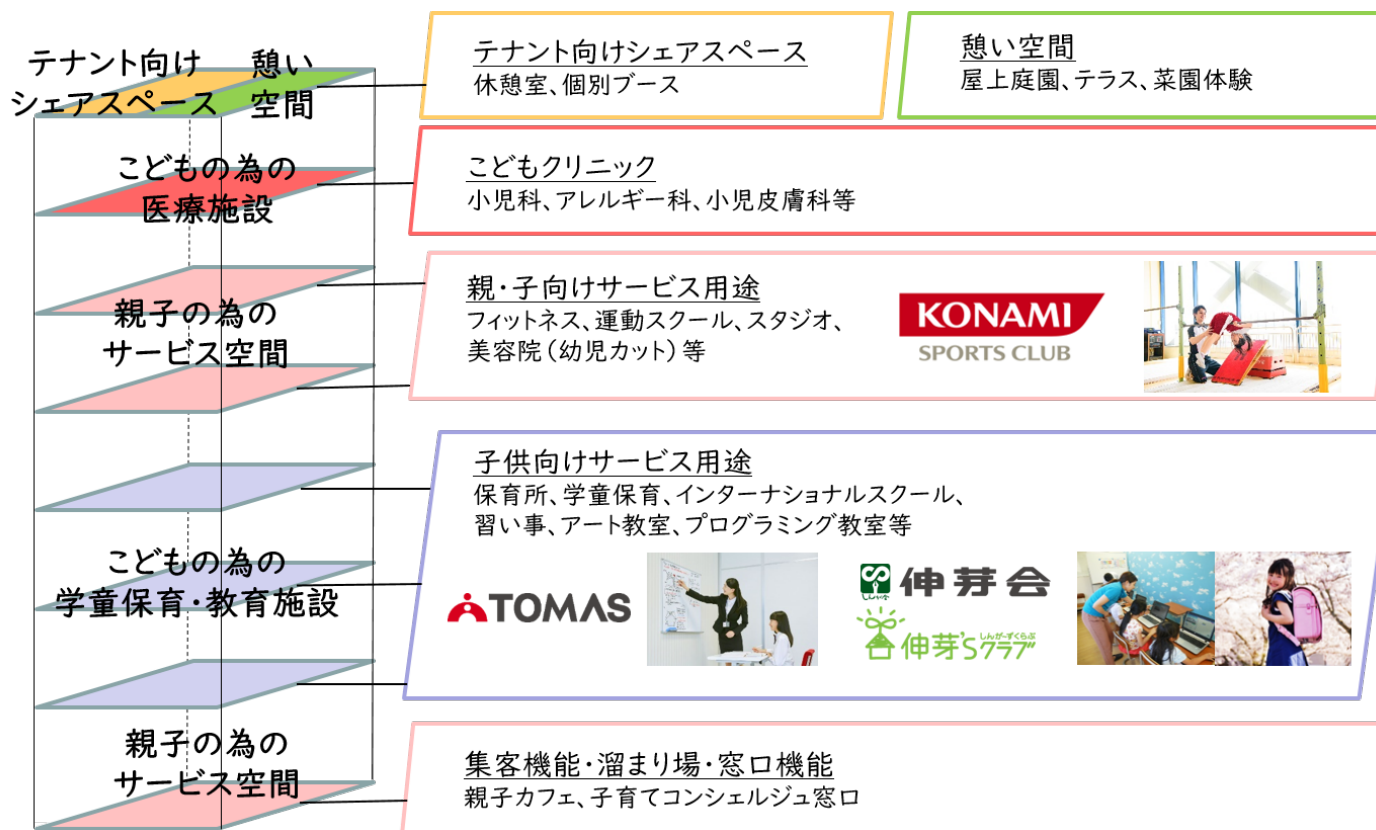




# 教育特化型ビル「こどもでば-と」

Kodomo Depart

こども向けのサービスをワンストップで提供  
東京都、神奈川県などの主要駅へ2029年までに20棟まで広げる構想





# 「 こどもでぱ-と」シリーズの展開

2025年春  
開業予定

「(仮称) こどもでぱ-と 中野」

「(仮称) こどもでぱ-と たまづラーザ」

2026年  
竣工予定

渋谷区再生ステップアッププロジェクト  
「MITAKE Link Park (渋谷)」へ  
 こどもでぱ-と を展開

その他

上記3件を含め、東京都城南エリアや  
千葉エリアでの計7物件が具体化  
2029年までに20棟まで広げる構想



ロゴ・CG制作：株式会社生活スタイル研究所



伸芽'Sアカデミー 学童 × コナミスポーツクラブ

# コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー

対象

小1

小2

小3



運動は得意だけど勉強もちゃんとさせたい



勉強だけでなくスポーツもできる子になってほしい

希望をかなえる



ワンストップ型学童

## コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー



学習指導



習いごと



受験指導



運動

伸芽'S777'学童 × コナミスポーツクラブ

## コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー

対象

小1

小2

小3

2022年4月 **品川校（第1号校）** をコナミスポーツ本店へ開校  
満員のため2023年4月に増床

2023年4月 **西宮校（第2号校）** を  
コナミスポーツ本店西宮アネックスへ開校

今後、上記の校舎を含め首都圏、関西エリアで約20校を開校予定



コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校  
(コナミスポーツクラブ本店)

## 5 | (参考資料) サステナビリティ

# リソー教育グループの持続可能な社会に向けた取り組み

今後も持続的に成長し続ける企業であるために

- ・ E S G 経営を重視
- ・ 「持続可能な開発目標（SDGs）」へ積極的な取り組み  
教育文化と社会の健全な発展に貢献

すべては子どもたちの**未来**のために



## FIT太陽光発電エネルギーへ切替え

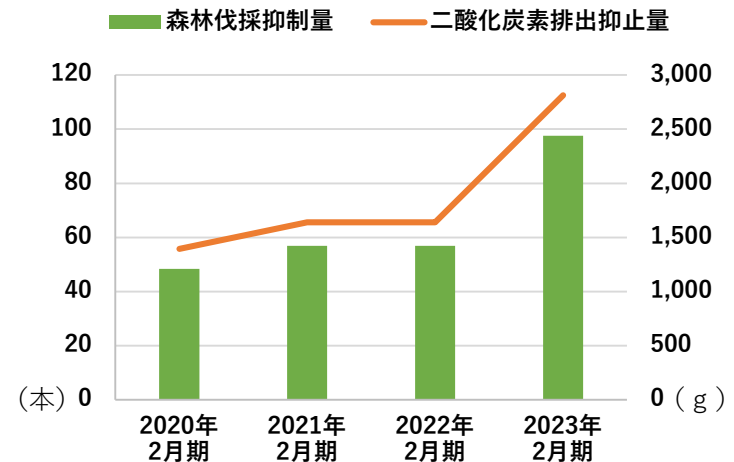
2023年7月より、本社ビルで使用する電力を「トラッキング付FIT非化石証書※」を活用したCO2排出量ゼロの實質再生可能エネルギー100%の電力に切替え

ヒューリック株式会社の保有する太陽光発電設備由来の電力を使用することにより環境負荷の低減

※トラッキング付FIT非化石証書とは、石炭・石油などの化石燃料による電気ではなく、FIT太陽光発電所（非化石電源）で発電された電気が有する「環境価値」を証書化したものをいいます

## 機密処理サービス「<sup>まもる</sup>保護くん」の導入

本社および教室本部等でこれまでシュレッダーし、廃棄していた書類を、投入した書類が人目や人手に触れることなく破碎処理される機密処理サービス「保護くん」を導入することで、紙資源の再生、CO2排出を抑制





Social  
社会との  
つながり

4 質の高い教育を  
みんなに



11 住み続けられる  
まちづくりを



## 勉強プラスワンの取り組み

高い学力をはぐくむとともに、勉強以外で何か好きなことを見つけ、子どもたちたちの個性を開花させる「プラスワン教育」に取り組んでいます。

お子様が本物に触れる機会としてトーマス・コンサートやバレエ公演を開催

スポーツを通してチームワークやフェアプレーの精神を学ぶ各種競技大会「TOMAS CUP」を開催


## 災害支援

甚大な自然災害が発生した場合、被災者の救済や被災地の復旧・復興に役立てていただくため、日本赤十字社などを通じて災害支援に取り組んでいます。



**Governance**  
ガバナンス

8 働きがいも  
経済成長も



3 すべての人に  
健康と福祉を

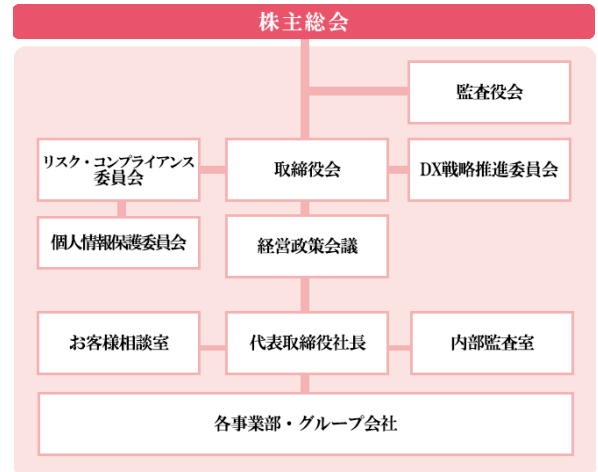


# コンプライアンス管理体制

- ・ コーポレート・ガバナンスの確立は経営の最重要課題のひとつ
- ・ 取締役及び監査役制度を軸とした  
コーポレート・ガバナンス体制の充実・強化
- ・ あらゆるステークホルダーの信頼と評価を得られるよう  
経営の健全性・効率性の確保とその監督機能を強化
- ・ 高い倫理観と、仕事への誇りを持って社会に貢献するための  
「倫理憲章」を制定

リソー教育グループ倫理憲章	
<p>1 すべての子どもたちの未来のために 当社は、中長期的成長のための基盤として、教育分野に重点を置いた事業展開を推進し、社会貢献のあり方を見直し、社会の発展に貢献していきます。</p>	<p>6 コンプライアンス重視の経営 当社は、関係者や社会からの信頼を維持し、持続可能な成長を実現するために、法令や社内規程を遵守し、コンプライアンスを徹底してまいります。</p>
<p>2 日本の教育文化と日本社会への貢献 当社は、日本の教育文化と社会に貢献することを使命とし、社会の発展に貢献していきます。</p>	<p>7 個人情報の厳正なる管理 当社は、個人情報の取り扱いに厳格な対応をとり、不正利用や漏洩の防止に努めます。</p>
<p>3 環境への配慮 当社は、社会と調和のとれた事業展開を推進し、社会の発展に貢献していきます。</p>	<p>8 反社会的勢力の排除 当社は、反社会的勢力とは一切関係を取り断し、社会の発展に貢献していきます。</p>
<p>4 個人の尊厳の尊重 当社は、個人の尊厳を尊重し、社会の発展に貢献していきます。</p>	<p>9 倫理憲章の周知徹底と実効性ある内部管理体制の確立 当社は、倫理憲章の周知徹底を図り、社会の発展に貢献していきます。</p>
<p>5 透明性の高い経営 当社は、経営の透明性を高め、社会の発展に貢献していきます。</p>	<p>10 私たちの基本姿勢 当社は、社会の発展に貢献し、社会の発展に貢献していきます。</p>

【リソー教育グループ倫理憲章】



【リソー教育グループのコンプライアンス管理体制】



# リソー教育グループの人材育成



研修	進捗率	参加者数	評価	出席ポイント
海外研修2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
内部研修(実務と連携)2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
医師研修2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
研修(基礎)2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
個人研修2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
インサイダー 参加2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
プライベート研修(全学)2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
研修(チーム研修)2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
コミュニケーション研修2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
アソカ・マネジメントの基礎2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点
研修(基礎)2023	100%	***	点(2回目) 合格	*** 点
ヘルスマネジメント2023	100%	***	点(1回目) 合格	*** 点

研修の項目 | パスワード変更 | お知らせ | 検索 | ログアウト  
株式会社リソー 教育 人財育成 研修  
※パスワードが初期設定された場合は、  
パスワードを変更してください。  
【重要事項】 社員専用。匿名、発行先、閲覧  
一保護。転載されている方は入社研修の研修として使用となります



リソー教育グループは「人」が財産

創業以来、一貫して社員一人ひとりが誇りを持って仕事に取り組める会社を目指しています。

## 社員

- ・机上研修※入社時  
教育サービス業の原点や教育に関する基礎知識などを身に着ける研修を実施)
- ・定期的なeラーニングの実施  
業務に必要な知識・スキル、コンプライアンス意識を高める研修を継続して実施
- ・様々な制度でモチベーションアップへ  
ライフイベントとの両立支援、福利厚生の充実など、働くうえで「楽しく健康でいられる」ことを大切にしています

## 講師

- ・現場研修  
塾・講師の使命についてなど、当社の理念や、授業の具体的な進め方、板書のしかた、学習指導レポートの書き方などをわかりやすく記したマニュアルで、安心して講師デビューしていただけるよう丁寧にサポート
- ・働きやすさ、働き甲斐  
通いやすい教室の選択ができ、自習室対応やカリキュラム作成業務への手当も支給、保護者や生徒への連絡は社員がおこなうので、講師は教えることに集中できる環境です。

## IRお問い合わせ先

### 管理企画局 経営企画部

Tel. 03-5996-3701 Fax. 03-5983-8347

e-mail: info@mail.tomas.co.jp

WEBサイト: <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。また、本資料は2023年11月末日現在のデータに基づいて作成されております(一部、直近データに基づきます)。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。