

What's ?



株式会社リソー教育

東証プライム
4714

～少子化の時代にこそ求められる“本物”の教育サービス～



「すべては子どもたちの**未来**のために」

RISO Kyoiku Group

1 | リソー教育ってどんな会社？

リソー教育グループ 概要図

【学習塾事業】

株式会社リソー教育

【家庭教師派遣教育事業】

株式会社名門会

【幼児教育事業】

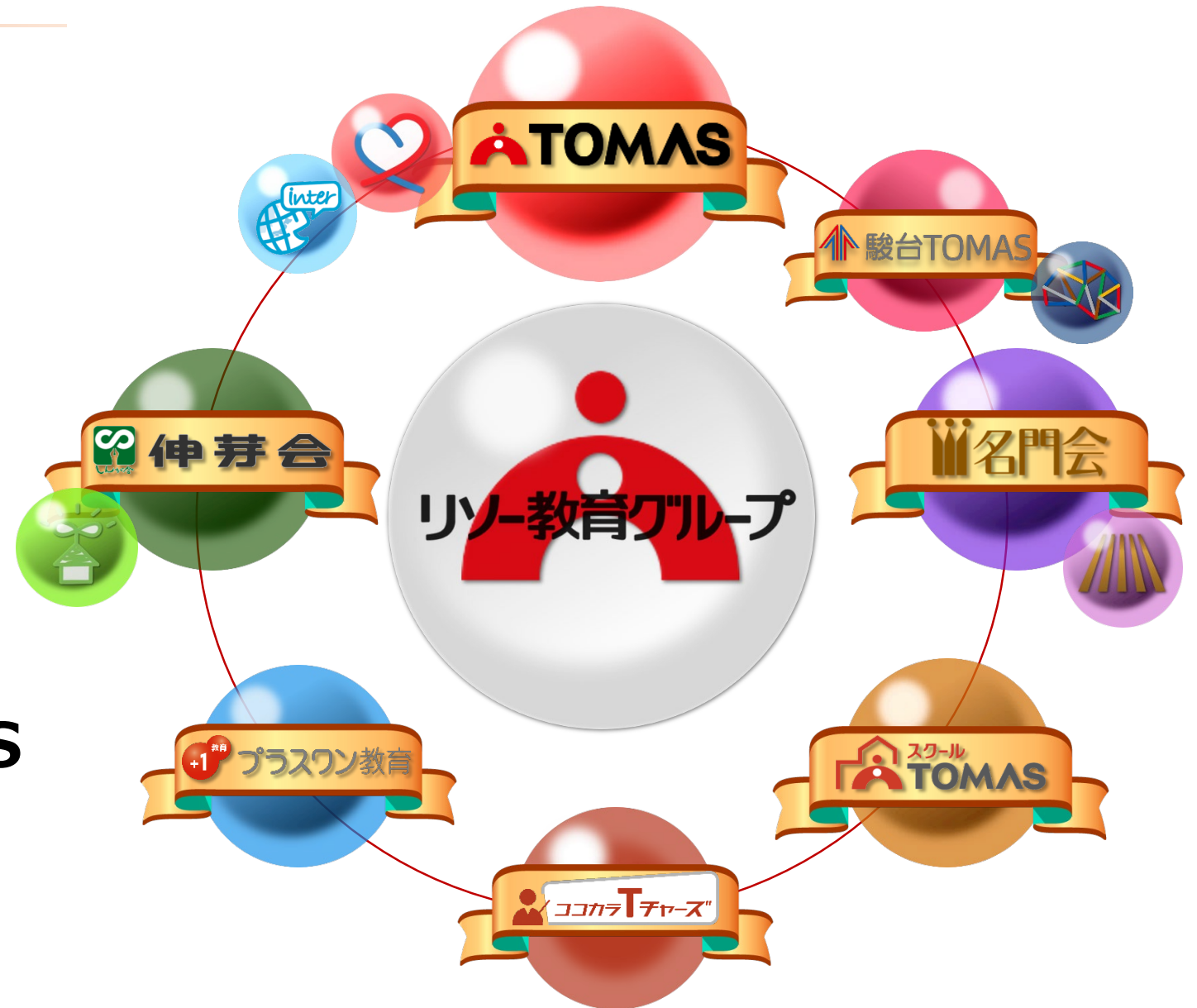
株式会社伸芽会

【学校内個別指導事業】

株式会社スクールTOMAS

【人格情操合宿教育事業】

株式会社プラスワン教育



リソー教育グループ 概要図

【学習塾事業】

株式会社リソー教育



【家庭教師派遣教育事業】

株式会社名門会



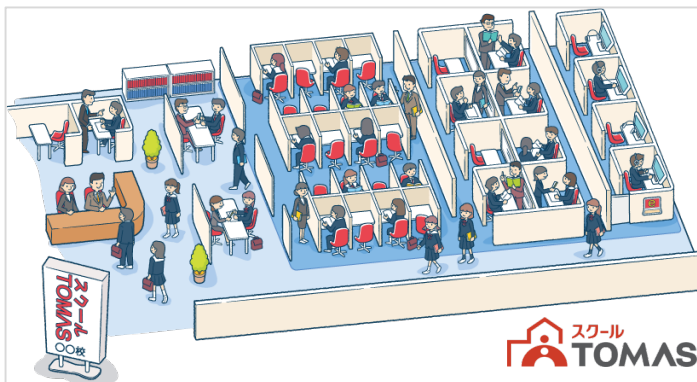
【幼児教育事業】

株式会社伸芽会



【学校内個別指導事業】

株式会社スクールTOMAS



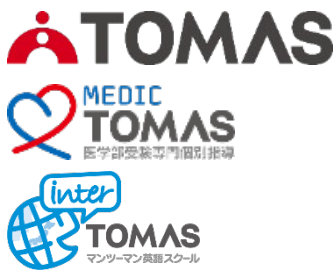
【人格情操合宿教育事業】

株式会社プラスワン教育



リソー教育グループ 概要図

学習塾事業



家庭教師派遣
教育事業



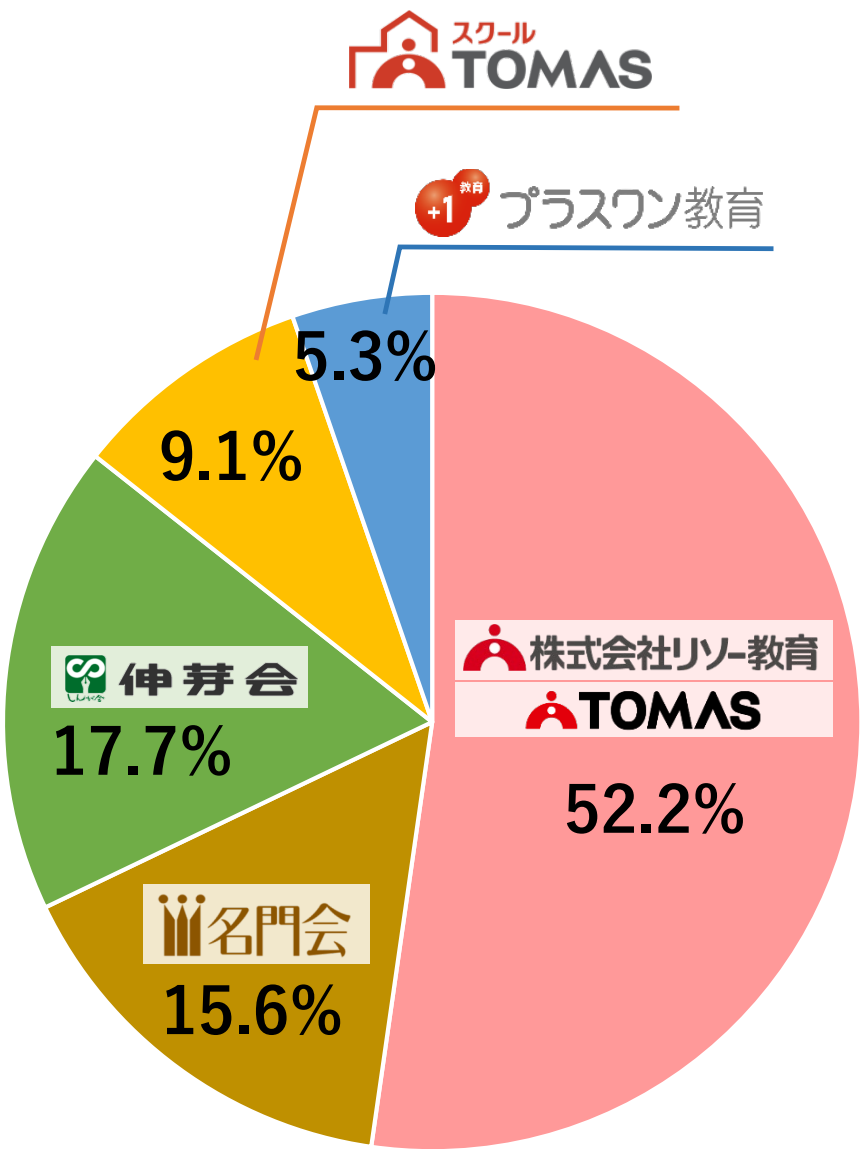
幼児教育事業



学校内
個別指導事業



人格情操合宿
教育事業



【2024年2月期 売上構成比】

リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
 男女雇用機会均等法が成立 阪神タイガース優勝 元号が昭和から平成へ	1985年	岩佐実次（現・創業者名誉会長）が「(株)日本教育公社」を設立 1対6を限度とした学習塾を開始
	1989年	名門会家庭教師センターを設立 家庭教師部門へ進出
バブル崩壊 少子化(1.57ショック)公表	1990年	全室黒板付き個室の「個人教授システム」を開発 教室を「東京マンツーマンスクール」に改称
山一証券が自主廃業 たまごっちが大ヒット	1997年	東京マンツーマンスクールの愛称を「トーマス」に決定
冬季オリンピックが長野で開催	1998年	日本証券業協会に株式を店頭登録 「(株)リソー教育」へ商号変更



リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
新紙幣2000円札発行 	2000年	双方向性オンライン個別指導 「(株)日本エデュネット」を設立 ※現スクールTOMAS（学校内個別指導）
小泉政権発足	2001年	東証第二部に上場
学習指導要領改定により 「ゆとり教育」スタート	2002年	東証第一部に指定 社会性を育む合宿教育事業 「(株)スクールツアーシップ」設立
阪神タイガースが 18年ぶりにリーグ優勝	2003年	お受験のパイオニア「(株)伸芽会」を子会社化



リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
東日本大震災が発生	2011年	伸芽会が長時間型英才託児「伸芽'Sクラブ託児」 長時間学童保育「伸芽'Sクラブ学童」を開設
山中教授にノーベル 医学生理学賞	2012年	医学部受験に特化した個別指導 「メディックTOMAS」を開設
日銀、マイナス金利導入 S M A P 解散	2016年	伸芽'Sクラブ託児を入口とした1歳からの 「囲い込み戦略」スタート
元号が平成から令和へ	2019年	学校法人駿河台学園との合併会社 「(株)駿台TOMAS」を設立



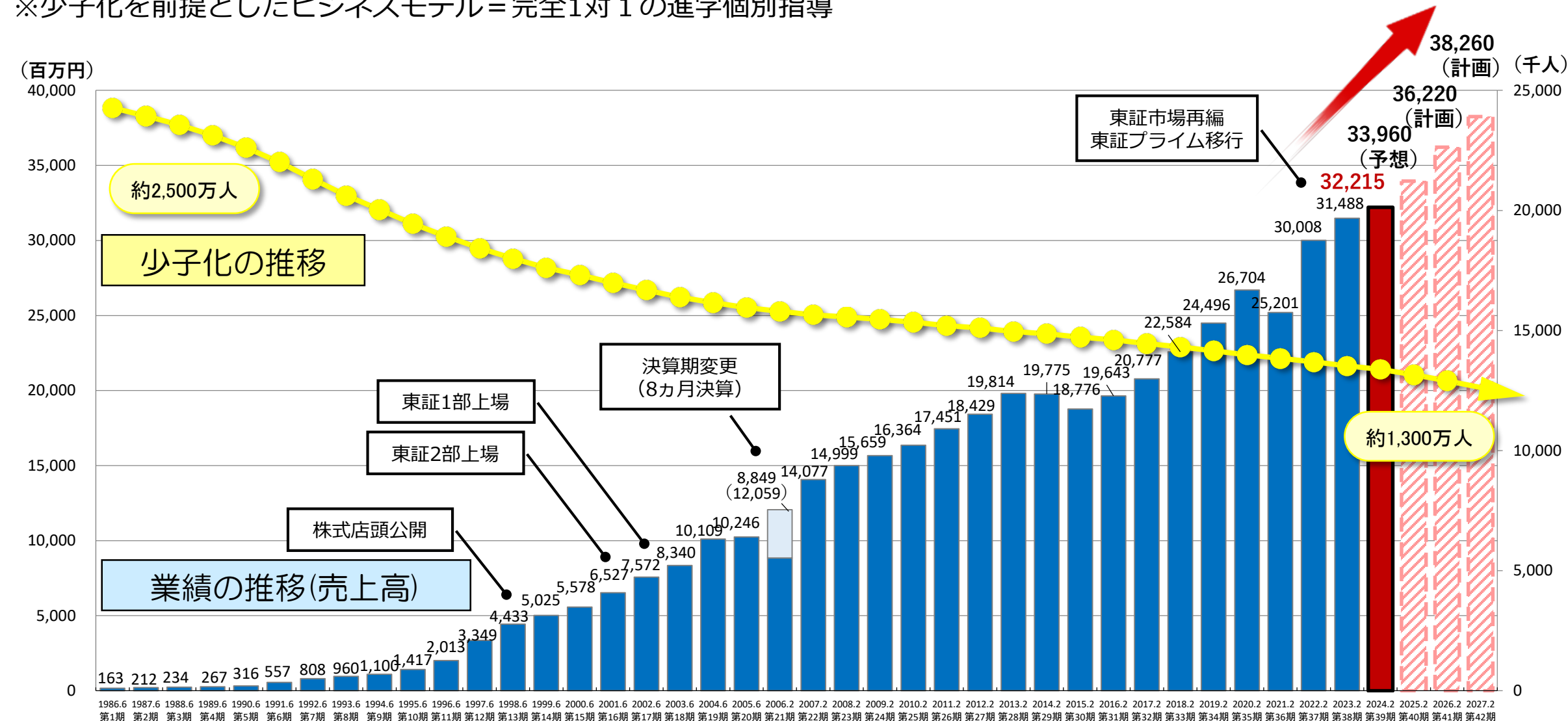
リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
新型コロナ感染拡大により緊急事態宣言 夏季オリンピック「東京2020」開催 「北京五輪」で日本最多メダル 新NISA開始 日銀がマイナス金利解除	2020年 2021年 2022年 2024年	ヒューリック(株)と資本業務提携 ヒューリック、コナミスポーツとの3社で業務提携 「 こどもでばと」構想始動 伸芽会とコナミスポーツ(株)で業務提携 東証プライム市場へ移行 T O B によりヒューリックのグループ会社へ



他社がまねできない少子化を前提としたビジネスモデルで成長

※少子化を前提としたビジネスモデル＝完全1対1の進学個別指導



2 | 当社の強み

生徒の個性は
千 差 万 別

その個人差に的確に対応できる教育こそが
本物の教育であり理想の教育である

集団指導だと…

同じカリキュラムで授業が進むので
勉強ができる生徒は物足りない
勉強が苦手な生徒はついていけない



 **TOMAS** では

百人百様の合格逆算カリキュラムで
一人ひとりの個性に合わせて学習指導
だから合格実績が高い！



お医者さんが患者さんを
一人ひとり診察するように



Point
1

完全 1 : 1 の進学個別指導塾

Point
2

百人百様の個人別 「合格逆算カリキュラム」

Point
3

個別指導で高い合格実績を実現

- | | | |
|--------------------------|----------------------|---------------|
| ・ 東京大学（理Ⅲ含む）・・・20名 | 難関中学・御三家中学 | |
| ・ 京都大学・・・・・・・・・・7名 | ・ 筑波大学附属駒場中学・・・・・・2名 | |
| ・ 医学部医学科・・・・・・・・・・350名 | ・ 開成・・・20名 | ・ 麻布・・・24名 |
| ・ 早稲田、慶應・・・・・・・・・・325名など | ・ 桜蔭・・・13名 | ・ 女子学院・・・8名など |



※2024年2月期のTOMAS・メディックTOMAS・インターTOMASの合格者数

Point
1

100%プロの社会人講師が指導

Point
2

**高い進学実績を公表できる
唯一の家庭教師センター**

Point
3

**毎年多数合格者輩出
特に医学部の合格実績が高い**

※2024年2月期の名門会の合格者数

- 【医学部医学科】 ・ 京大医学部…2名 ・ 関西医科薬科大…14名 など240名合格
- 【国公立難関】 ・ 東京大学… 1名 ・ 京都大学 … 5名 など 76名合格
- 【関関同立】 ・ 同志社大学…25名 ・ 立命館大学……28名
- ・ 関西大学…15名 ・ 関西学院大学…16名



医学部特化の個別指導「MEDIC名門会」を大阪・神戸に開校



Point
1

1956年創立（2003年にM & A）の
名門小学校・幼稚園受験の**パイオニア**

Point
2

創業来蓄積された入試情報、オリジナル問題集

Point
3

名門小学校への群を抜いた**合格実績** ※2024年2月期の合格者数

慶應義塾幼稚舎…23名 早稲田実業初等部…36名

関西学院初等部… 8名 同志社小学校………11名など

難関幼稚園、小学校へ多数合格者輩出

長時間型英才託児（1歳～3歳）

進学指導付き学童保育（小1～小3）



伸芽's しんが〜ずくらぶ クラブ を展開



Point
1

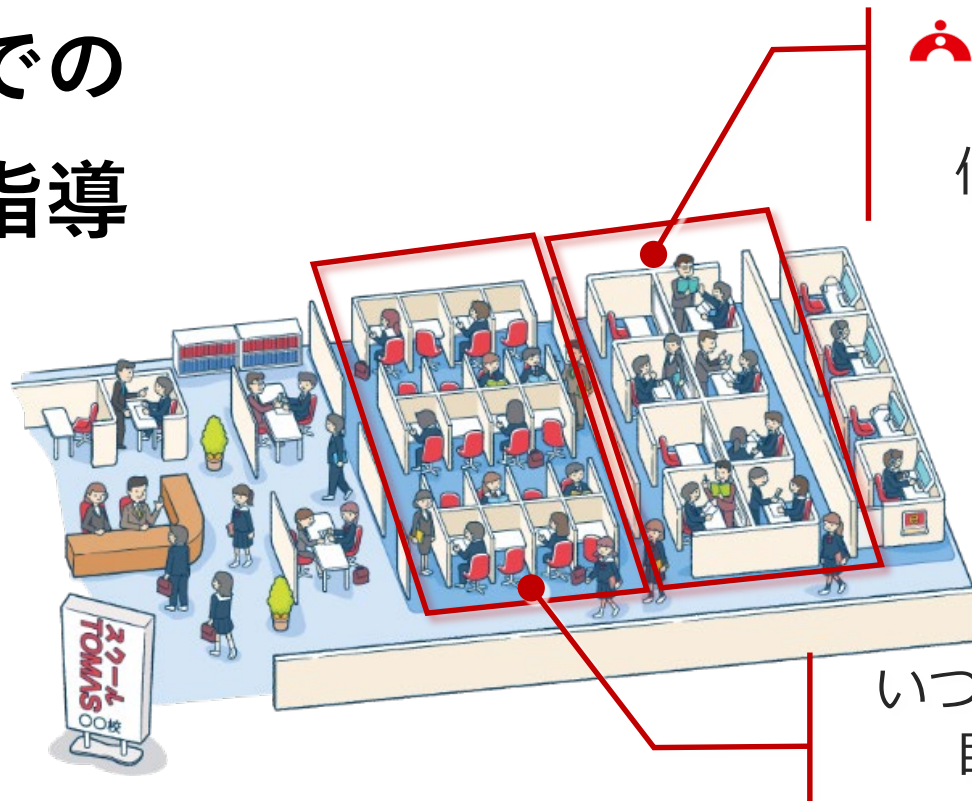
**TOMASのノウハウでの
学校内完全1対1個別指導**

Point
2

**2024年5月末時点
稼働校数87校**

学校内でも
オンラインでも

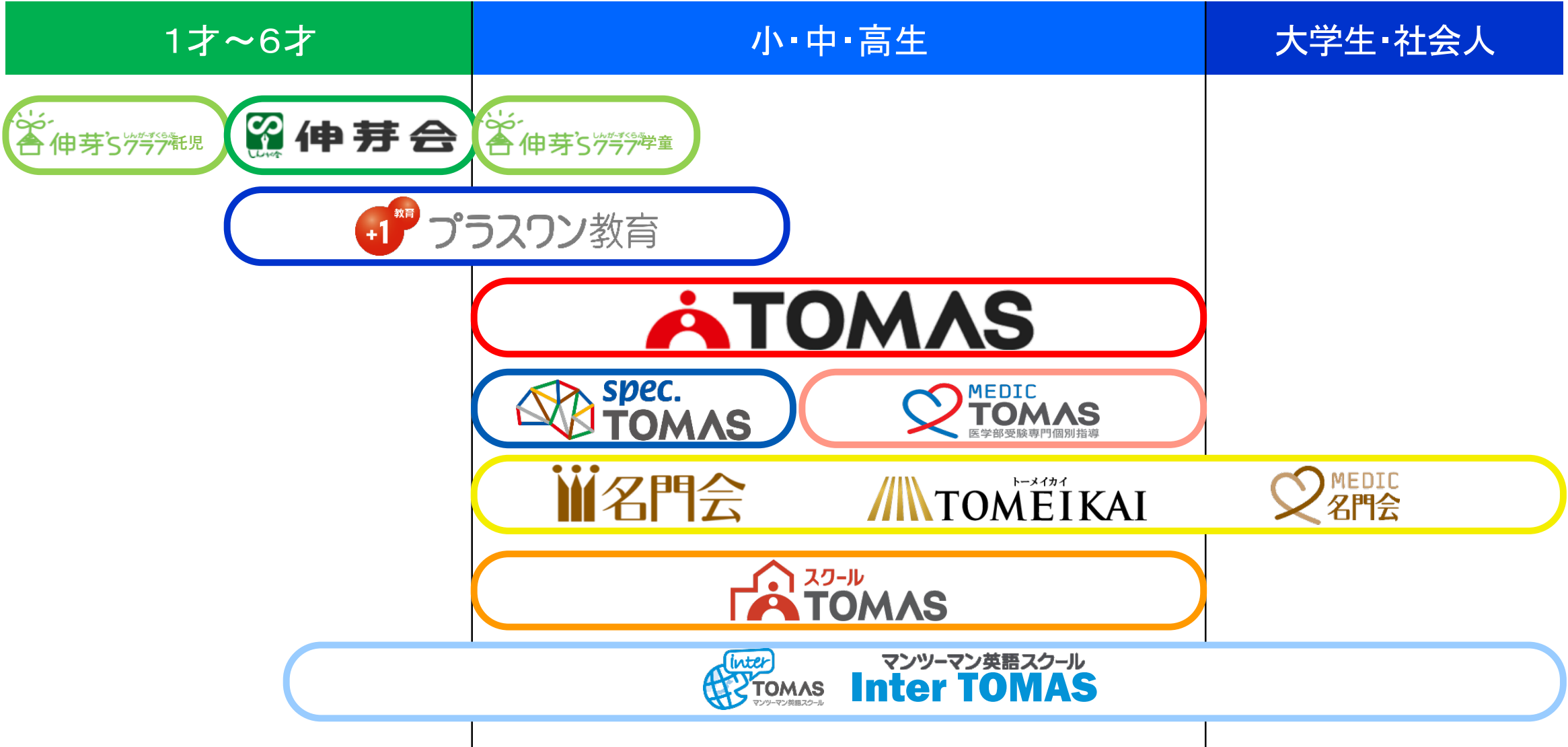
- 生徒一人ひとりの個人差に合わせ学びをサポート
＝学校の進学実績サポート
- 学校の先生の過重労働問題も解消



**TOMASと同じ
完全1対1の
個別指導ブース**

いつでも質問できる
自習システム

1 歳児から社会人までの「囲い込み戦略」



2 | 今後の展望～異業種との提携～

これまでの経緯

2020年9月 ● ヒューリックと資本業務提携
(保有割合5.0%)

当社・ヒューリック・
コナミスポーツの3社間で
業務提携

こども向けサービスを
ワンストップで提供する
教育特化型ビル「こどもではーと」
の共同開発へ



2021年10月 ● ヒューリックとの
資本業務提携強化
(保有割合20.66%)

持分法適用関連会社化

2024年5月 ● 公開買付・第三者割当増資
(保有割合51.0%)

ヒューリックとのさらなる関係強化

教育事業における完全な囲い込み戦略による差別化が促進
⇒ **当社の企業価値向上へ**

今後の事業展望：異業種との提携（3社提携・「こどもでば-と」の開発）



ヒューリック株式会社 ×



株式会社リソ-教育 ×

コナミスポーツ株式会社

テナント向け
シェアスペース

憩い
空間

テナント向けシェアスペース
休憩室、個別ブース

憩い空間
屋上庭園、テラス、菜園体験

こどもの為の
医療施設

こどもクリニック
小児科、アレルギー科、小児皮膚科等

親子の為の
サービス空間

親・子向けサービス用途
フィットネス、運動スクール、スタジオ、
美容院（幼児カット）等

KONAMI
SPORTS CLUB



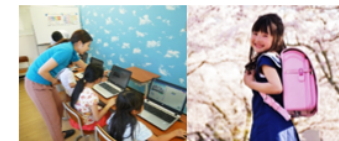
こどもの為の
学童保育・教育施設

子供向けサービス用途
保育所、学童保育、インターナショナルスクール、
習い事、アート教室、プログラミング教室等

TOMAS



伸芽会
伸芽'sクラブ



親子の為の
サービス空間

集客機能・溜まり場・窓口機能
親子カフェ、子育てコンシェルジュ窓口

「こどもでぱ-と」シリーズの展開

2025年春
開業予定

「（仮称）こどもでぱ-と 中野」

「（仮称）こどもでぱ-と たまプラーザ」

2026年
竣工予定

渋谷区再生ステップアッププロジェクト
「MITAKE Link Park（渋谷）」へ
こどもでぱ-と を展開

その他

上記3件を含め、東京都城南エリアや
千葉エリアでの計6物件が具体化
2029年までに20棟まで広げる構想



ロゴ・CG制作：株式会社生活スタイル研究所

今後の事業展望：異業種との提携（コナミスポーツとの業務提携）

伸芽'Sクラブ 学童 × コナミスポーツクラブ

コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー



運動は
得意だけど
勉強もちゃんと
させたい

勉強だけ
じゃなく
スポーツも
できる子に
なってほしい



希望をかなえる



ワンストップ型学童

コナミスポーツ
伸芽'Sアカデミー



学習
指導



習い
ごと



受験
指導



運動

「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」の今後の展開

2022年4月 品川校をコナミスポーツクラブ本店へ開校

2023年4月 品川校好評のため増床

西宮校をコナミスポーツクラブ本店西宮アネックスへ開校

2024年4月 武蔵小杉校をコナミスポーツクラブ武蔵小杉へ開校

今後、上記4校を含め約20校を開校予定



コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校
(コナミスポーツクラブ本店)

3 | リソー教育の株主還元策

株主還元策

- ・ 株主の皆様に対する利益還元は経営の重要課題の一つ
- ・ 内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に考慮し、配当性向50%以上を目途に配当
(ROE10%以上の高水準は維持)

	配当額	配当性向	ROE
2024年 2 月期 (実)	10円	90.6%	19.1%
2025年 2 月期 (予)	10円	90.3%	16.3%

4 | 実 績

株式会社リソー教育の実績につきましては
株主・投資家向け情報の各ページをご参照ください

○決算短信・有価証券報告書 

<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/data/>

○決算説明資料 

<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/financial/>

○IR・プレスリリース 

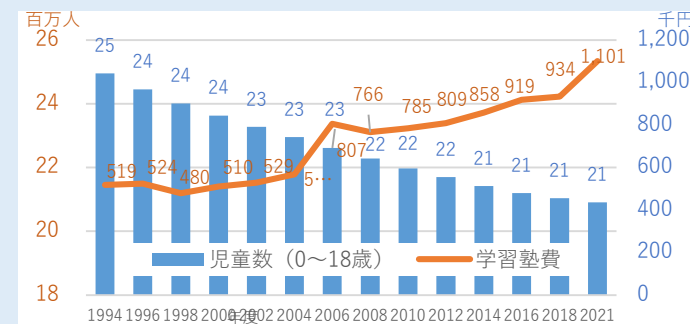
<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/news/>

6 | ご参考資料

学習塾を取り巻く環境

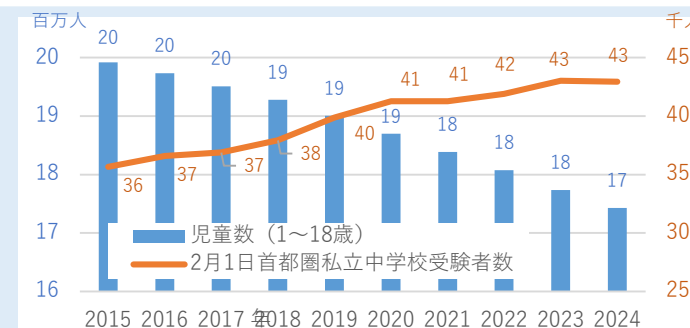
出生数が80万人を切る
少子化の進行

- ・ 子ども一人当たりの教育費が増加
- ・ 首都圏の転入超過
大都市圏での子どもの数の増加



大学入試の難化
公教育への不安感

- ・ 首都圏での受験の早期化
- ・ 私立小学校・中学校受験が
活発化



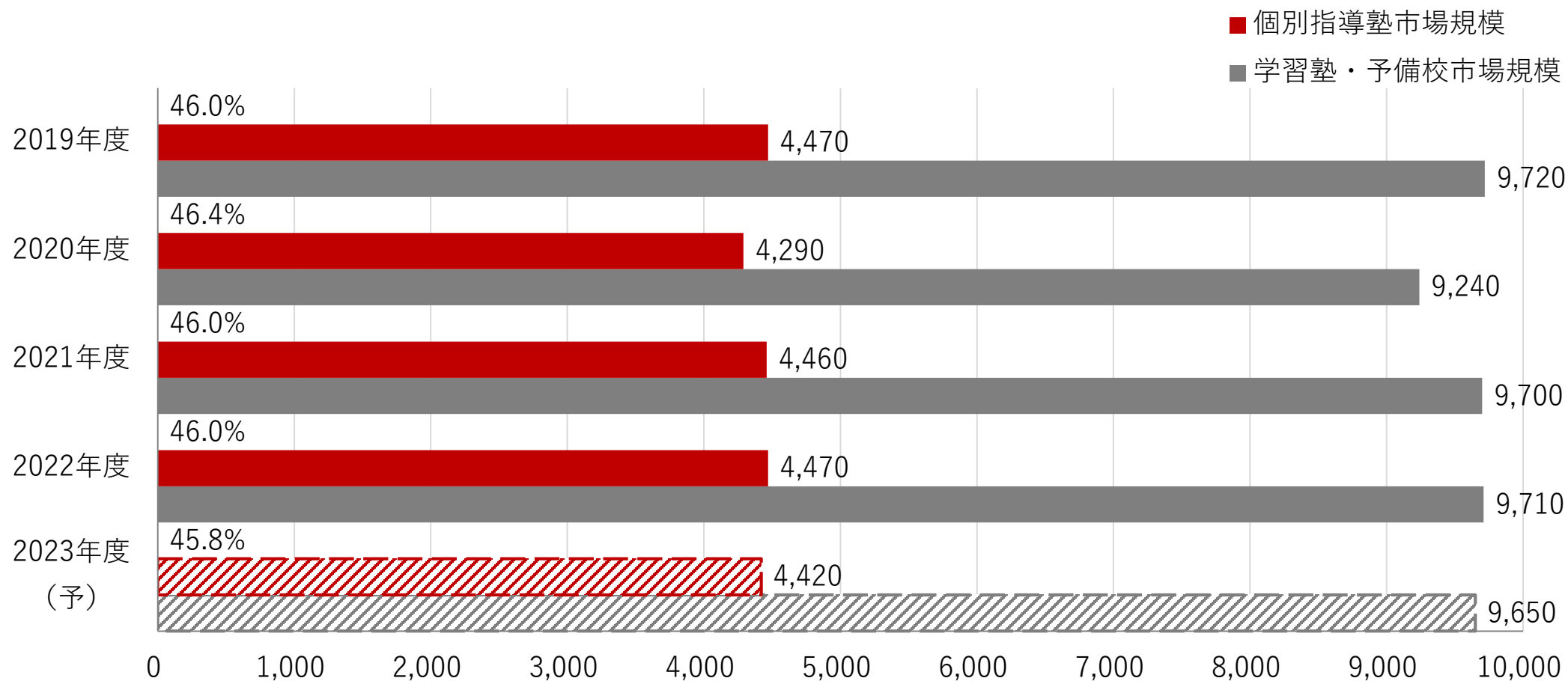
学習塾業界の競争激化
業界再編加速

- ・ より「安心」で「確実」な
教育サービスが求められる
- ・ 差別化された商品が必要

→ **TOMAS**では
少子化を前提とした
サービス提供で
創業以来成長



- ・ 学習塾・予備校市場規模 約1兆円
- ・ 個別指導塾市場規模は約半数を占める

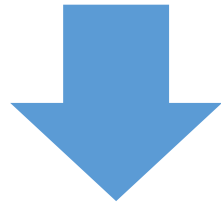


出典：矢野経済研究所「教育産業白書2023年版」をもとに当社作成

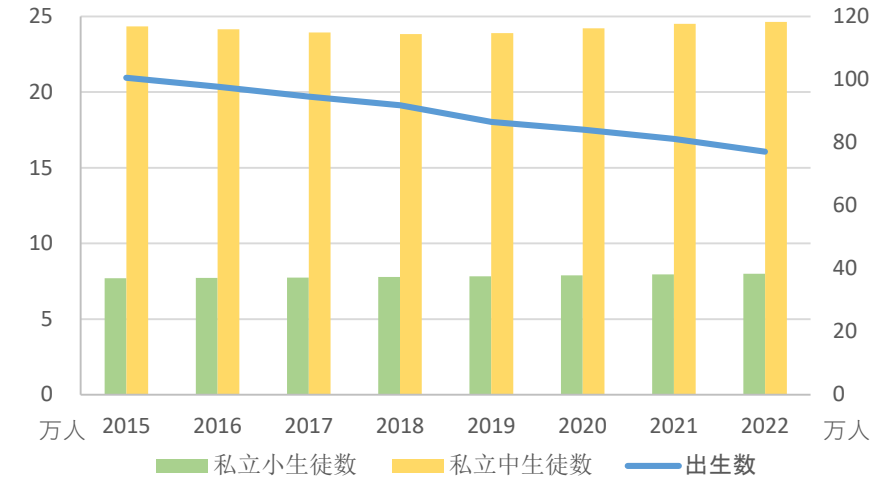
注：事業者売上高ベース、2023年度は予測値（2023年10月現在）

中長期の見通しについて

- ・ 少子化の中、首都圏での小学校・中学校受験者数は増加傾向
- ・ しかし少子化は今後も続く見込み



囲い込み戦略による縦軸（既存事業）だけではなく
異業種との提携等による横軸（新規事業）も
拡大させることにより、継続的な成長を目指す



出典：以下の資料をもとに当社作成

- ・ 私立小学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 小学校」 令和5年版
- ・ 私立中学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 中学校」 令和5年版
- ・ 出生数：厚生労働省「人口動態総覧の年次推移」



こどもでばーとイメージ図

新たな取り組みについて

① TOMAS 中高生専用会員制自習室スタート

現役東大生に質問できる質問対応型会員制自習室



② DX戦略の推進

グループ各社で持っている顧客データベースを統合
→顧客満足度の貢献へ



③ 異業種との提携 — こどもでば-とシリーズの展開 —

2025年春の開業を皮切りに2029年までに20棟展開予定



④ 異業種との提携 — コナミスポーツ伸芽'Sアカデミーの展開 —

コナミスポーツ施設内に伸芽'Sクラブ学童を展開
首都圏、関西エリアで20校まで展開予定



7 | (参考資料) サステナビリティ

リソー教育グループの持続可能な社会に向けた取り組み

今後も持続的に成長し続ける企業であるために

- ・ E S G 経営を重視
- ・ 「持続可能な開発目標（SDGs）」へ積極的な取り組み
教育文化と社会の健全な発展に貢献

すべては子どもたちの未来のために





F I T 太陽光発電エネルギーへ切替え

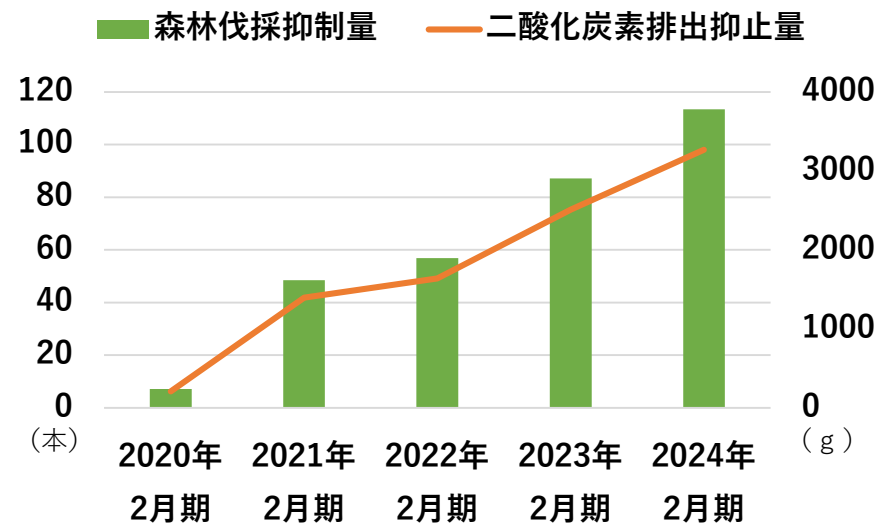
2023年7月より、本社ビルで使用する電力を「トラッキング付FIT
非化石証書※」を活用したCO2排出量ゼロの実質再生可能エネルギー
100%の電力に切替え

ヒューリック株式会社の保有する太陽光発電設備由来の電力を使用する
ことにより環境負荷の低減

※トラッキング付FIT非化石証書とは、石炭・石油などの化石燃料による電気ではなく、F I T 太陽
光発電所（非化石電源）で発電された電気が有する「環境価値」を証書化したものをいいます

機密処理サービス「^{まもる}保護くん」の導入

本社および教室本部等でこれまで
シュレッダーし、廃棄していた書類
を、投入した書類が人目や人手に触
れることなく破碎処理される機密処
理サービス「保護くん」を導入する
ことで、紙資源の再生、CO2排出を
抑制



Social
社会との
つながり

4 質の高い教育を
みんなに



11 住み続けられる
まちづくりを



勉強プラスワンの取り組み

高い学力をはぐくむとともに、勉強以外で何か好きなことを見つけ、子どもたちたちの個性を開花させる「プラスワン教育」に取り組んでいます。

お子様が本物に触れる機会としてトーマス・コンサートやバレエ公演、スポーツを通してチームワークやフェアプレーの精神を学ぶ各種競技大会「TOMAS CUP」を開催

災害支援

甚大な自然災害が発生した場合、被災者の救済や被災地の復旧・復興に役立てていただくため、日本赤十字社などを通じて災害支援に取り組んでいます。



Governance
ガバナンス

8 働きがいも
経済成長も

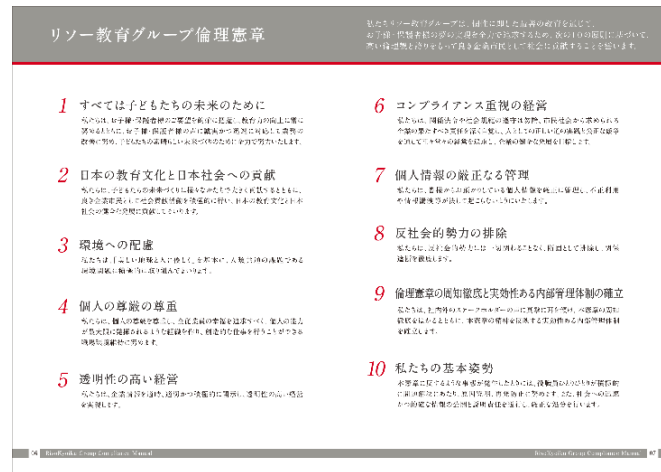


3 すべての人に
健康と福祉を

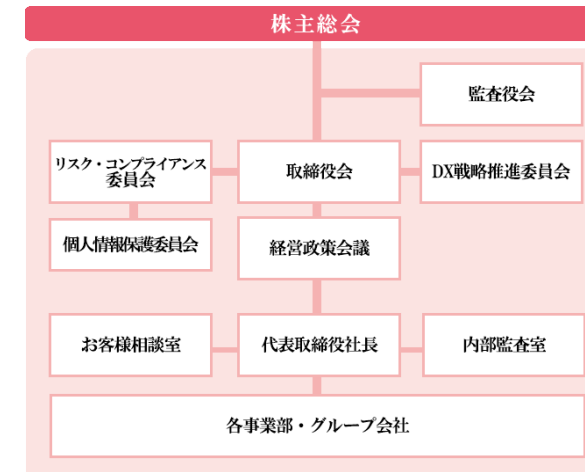


コンプライアンス管理体制

- ・ コーポレート・ガバナンスの確立は経営の最重要課題のひとつ
- ・ 取締役及び監査役制度を軸とした
コーポレート・ガバナンス体制の充実・強化
- ・ あらゆるステークホルダーの信頼と評価を得られるよう
経営の健全性・効率性の確保とその監督機能を強化
- ・ 高い倫理観と、仕事への誇りを持って社会に貢献するための
「倫理憲章」を制定



【リソー教育グループ倫理憲章】



【リソー教育グループのコンプライアンス管理体制】

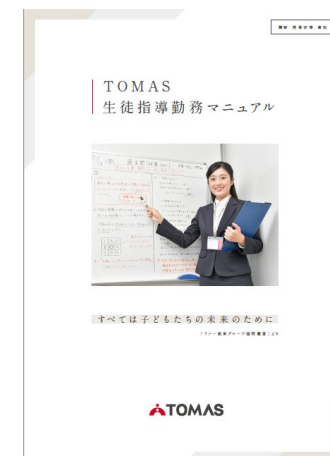
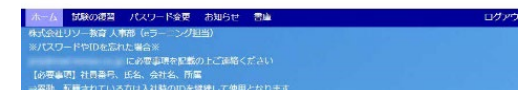
リソー教育グループの人材育成

リソー教育グループは「人」が財産

創業以来、一貫して社員一人ひとりが誇りを持って仕事に取り組める会社を目指しています。



得意ポイント****			
結果	合格率	試験	指導ポイント
簿記実地2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
内閣府検定実地2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
反社会的勢力2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
SNSと情報リテラシー2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
個人情報保護2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
インサイダー取引規制2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
プライバシーにおける不正行為2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
虚偽・クレーム対応と業務上の不正行為2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
コミュニケーションの基礎2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
アンガーマネジメントの基礎2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
労働の基礎知識2023	100%	***点(1回目) 合格	***点
ヘルスマネジメント2023	100%	***点(1回目) 合格	***点



社員

- ・机上研修※入社時
教育サービス業の原点や教育に関する基礎知識などを身に着ける研修を実施
- ・定期的なeラーニングの実施
業務で必要な知識・スキル、コンプライアンス意識を高める研修を継続して実施
- ・様々な制度でモチベーションアップへ
ライフイベントとの両立支援、福利厚生充実など、働くうえで「楽しく健康でいられる」ことを大切にしています

講師

- ・現場研修
塾・講師の使命についてなど、当社の理念や、授業の具体的な進め方、板書のしかた、学習指導レポートの書き方などをわかりやすく記したマニュアルで、安心して講師デビューしていただけるよう丁寧にサポート
- ・働きやすさ、働き甲斐
通いやすい教室の選択ができ、自習室対応やカリキュラム作成業務への手当も支給、保護者や生徒への連絡は社員がおこなうので講師は教えることに集中できる環境です。

I Rお問い合わせ先

株式会社リソー教育 管理企画局 経営企画部

Tel. 03-5996-3701 Fax. 03-5983-8347

e-mail : info@mail.tomas.co.jp

WEBサイト : <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。