

What's ?



株式会社リソ教育

東証プライム  
4714

～少子化の時代にこそ求められる“本物”の教育サービス～



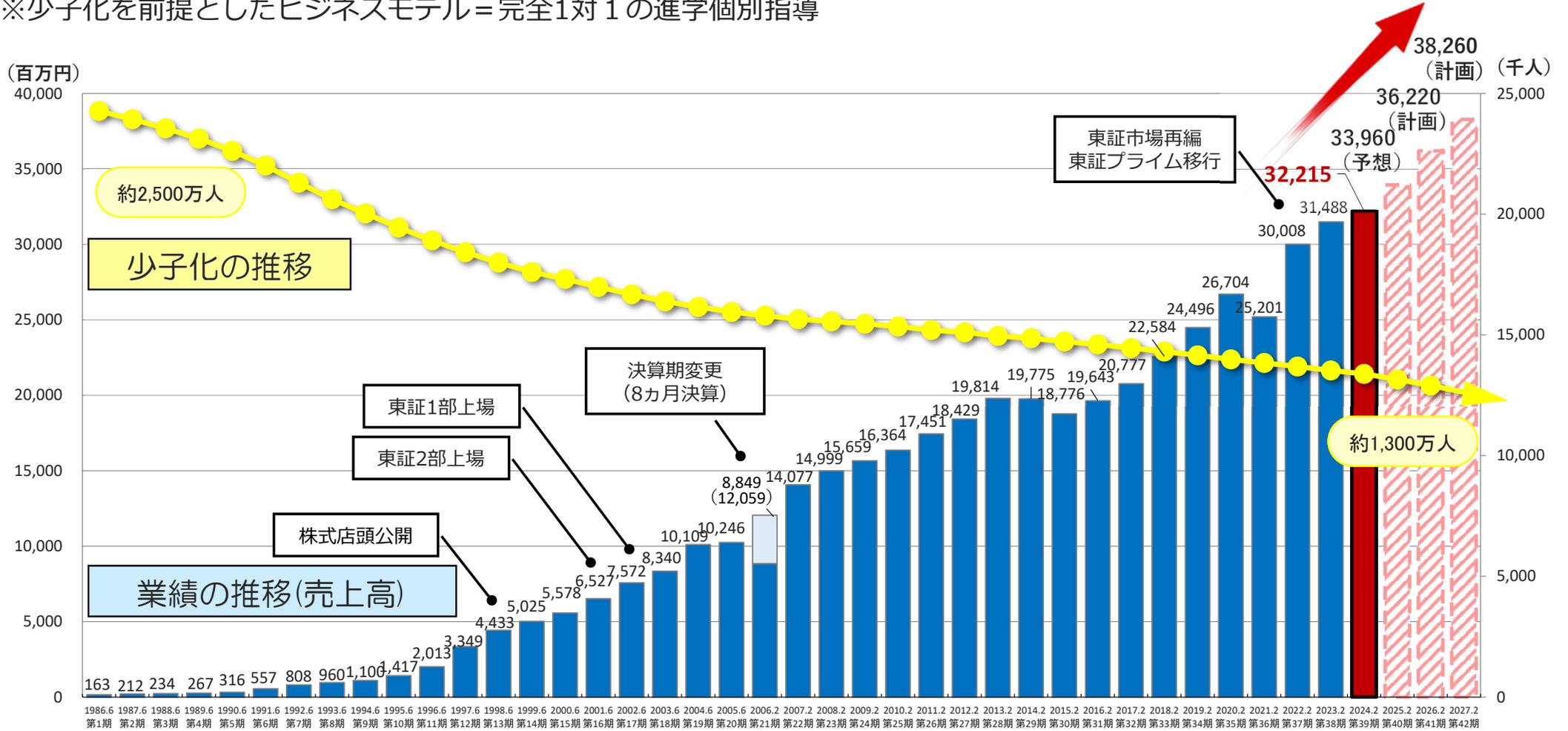
「すべては子どもたちの**未来**のために」

RISO Kyoiku Group

# 1 | リソー教育ってどんな会社？

# 他社がまねできない少子化を前提としたビジネスモデルで成長

※少子化を前提としたビジネスモデル=完全1対1の進学個別指導



# リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
 <p>男女雇用機会均等法が成立 阪神タイガース優勝 元号が昭和から平成へ</p>	<p><b>1985年</b></p>	<p><b>岩佐実次（現・創業者名誉会長）が「(株)日本教育公社」を設立 1対6を限度とした学習塾を開始</b></p>
<p>バブル崩壊 少子化(1.57ショック)公表</p>	<p><b>1989年</b></p>	<p><b>名門会家庭教師センターを設立 家庭教師部門へ進出</b></p>
<p>山一証券が自主廃業 たまごっちが大ヒット</p>	<p><b>1990年</b></p>	<p><b>全室黒板付き個室の「個人教授システム」を開発 教室を「東京マンツーマンスクール」に改称</b></p>
<p>冬季オリンピックが長野で開催</p>	<p><b>1997年</b></p>	<p><b>東京マンツーマンスクールの愛称を「トーマス」に決定</b></p>
	<p><b>1998年</b></p>	<p>日本証券業協会に株式を店頭登録 <b>「(株)リソー教育」へ商号変更</b></p>



# リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
 <p>新紙幣2000円札発行</p>	2000年	<p>双方向性オンライン個別指導 「(株)日本エデュネット」を設立 ※現スクールTOMAS（学校内個別指導）</p>
<p>小泉政権発足</p>	2001年	<p>東証第二部に上場</p>
<p>学習指導要領改定により 「ゆとり教育」スタート</p>	2002年	<p>東証第一部に指定 社会性を育む合宿教育事業 「(株)スクールツアーズ」設立</p>
<p>阪神タイガースが 18年ぶりにリーグ優勝</p>	2003年	<p>お受験のパイオニア「(株)伸芽会」を子会社化</p>



# リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
東日本大震災が発生	2011年	伸芽会が長時間型英才託児「伸芽'Sクラブ託児」 長時間学童保育「伸芽'Sクラブ学童」を開設
山中教授にノーベル 医学生理学賞	2012年	医学部受験に特化した個別指導 「メディックTOMAS」を開設
日銀、マイナス金利導入 SMA P解散	2016年	伸芽'Sクラブ託児を入口とした1歳からの 「囲い込み戦略」スタート
元号が平成から令和へ	2019年	学校法人駿河台学園との合併会社 「(株)駿台TOMAS」を設立



# リソー教育グループのあゆみ

できごと	年	当社のあゆみ
<p>新型コロナ感染拡大により緊急事態宣言</p>	<p><b>2020年</b></p>	<p><b>ヒューリック(株)と資本業務提携</b> ヒューリック、コナミスポーツとの3社で業務提携 「 <b>こどもでば-と</b>」構想始動</p> 
<p>夏季オリンピック「東京2020」開催</p>	<p>2021年</p>	<p>伸芽会とコナミスポーツ(株)で業務提携</p>
<p>「北京五輪」で日本最多メダル</p>	<p>2022年</p>	<p><b>東証プライム市場へ移行</b></p> 
<p> 新NISA開始 日銀がマイナス金利解除</p>	<p><b>2024年</b></p>	<p><b>T O B によりヒューリックのグループ会社へ</b></p>

# リソー教育グループ 概要図

【学習塾事業】

株式会社リソー教育

【家庭教師派遣教育事業】

株式会社名門会

【幼児教育事業】

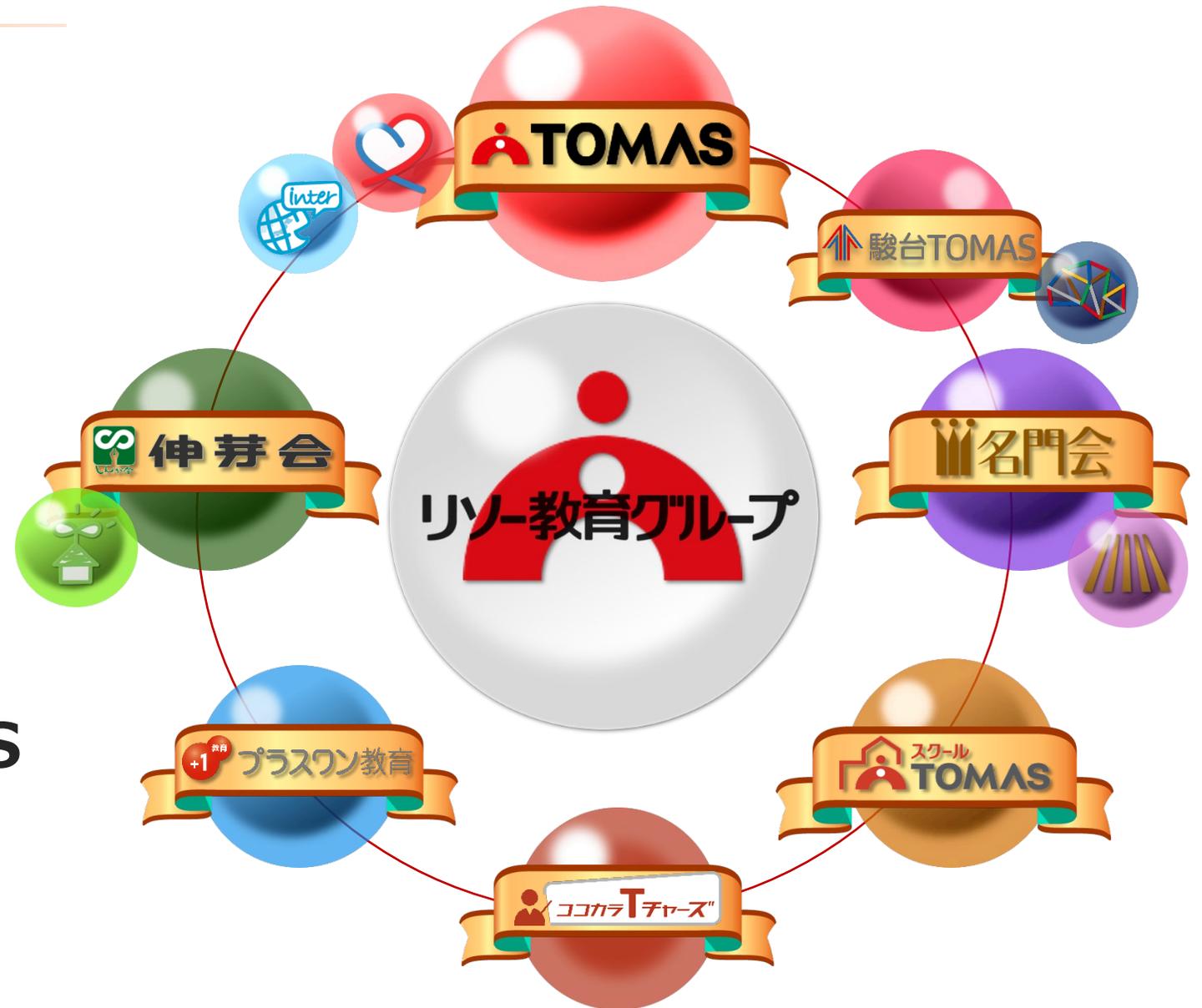
株式会社伸芽会

【学校内個別指導事業】

株式会社スクールTOMAS

【人格情操合宿教育事業】

株式会社プラスワン教育



# リソ教育グループ 概要図

学習塾事業



家庭教師派遣  
教育事業



幼児教育事業



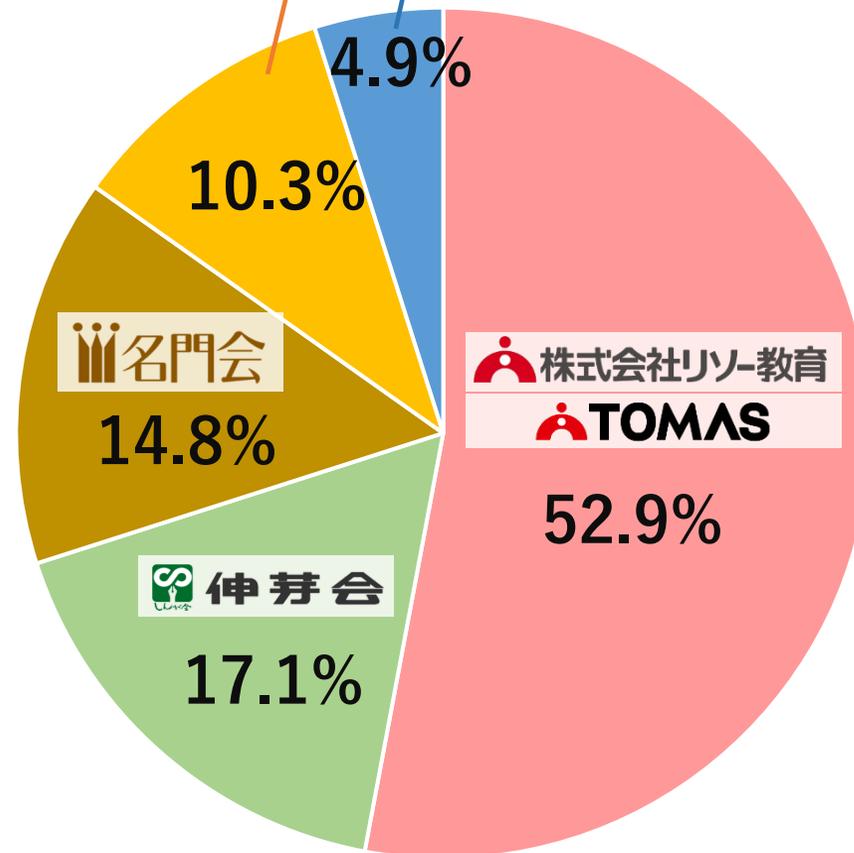
学校内  
個別指導事業



人格情操合宿  
教育事業



+1 プラスワン教育



【2025年2月期 売上構成比】

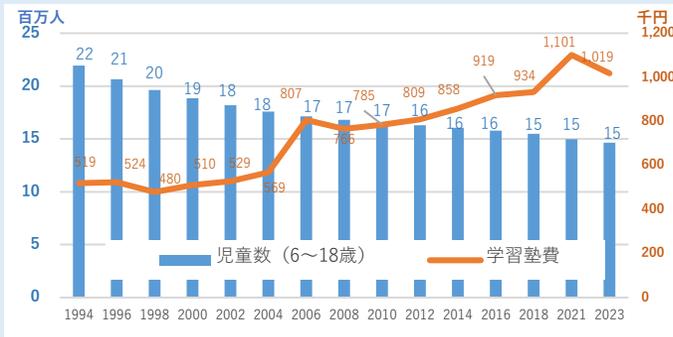
## 2 | 学習塾を取り巻く環境

# 学習塾を取り巻く環境

出典) 以下資料を基に当社作成  
 児童数: 厚生労働省「人口動態総覧の年次推移」6歳~18歳  
 学習塾費: 文部科学省「子どもの学習費調査」  
 首都圏私立中学校受験者数: 森上教育研究所「入試状況はどう変化したか」

出生数が70万人を切る  
 少子化の進行

- ・ 子ども一人当たりの教育費が増加
- ・ 首都圏の転入超過  
 大都市圏での子どもの数の増加



大学入試の難化  
 公教育への不安感

- ・ 首都圏での受験の早期化
- ・ 私立小学校・中学校受験が活発化



学習塾業界の競争激化  
 業界再編加速

- ・ より「安心」で「確実」な教育サービスが求められる
- ・ 差別化された商品が必要

→ **TOMAS**では  
 少子化を前提とした  
 サービス提供で  
 創業以来成長



# 学習塾を取り巻く環境

## ● 政治 (Politics)

- ・子育て支援政策の拡充
- ・学習指導要領の改訂
- ・入試制度の多様化
- ・政府による教育ICT化推進 (NEXT GIGA)

制度の変化への柔軟な対応が求められる

## ● 経済 (Economy)

- ・少子化の加速
- ・講師、社員確保のための人件費上昇
- ・インフレと実質賃金減少

収益性と事業効率のバランスが重要となる

## ● 社会 (Society)

- ・教育の多様化、パーソナライズ化
- ・保護者、生徒の価値観が多様化

多様な価値観に寄り添う対応力が問われる

## ● 技術 (Technology)

- ・EdTechの発達 (オンライン授業、AI教材)
- ・IT投資と運用コストの上昇

ICTの導入と活用が競争優位を左右する

## 2 | 当社の強み

生徒の個性は  
千差万別

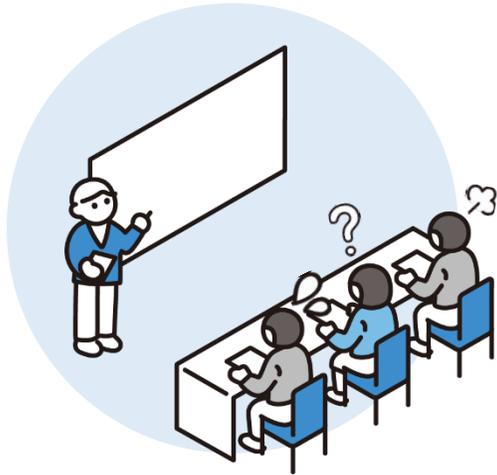
その個人差に的確に対応できる教育こそが  
**本物の教育であり理想の教育**である

集団指導だと…

同じカリキュラムで授業が進むので  
勉強ができる生徒は物足りない  
勉強が苦手な生徒はついていけない

**TOMAS** では

百人百様の合格逆算カリキュラムで  
一人ひとりの個性に合わせて学習指導  
だから合格実績が高い！



お医者さんが患者さんを  
一人ひとり診察するように





**【特徴】完全1対1の進学個別指導**

- ・生徒の進度・個性に合わせた**百人百様の合格逆算カリキュラム**で夢の志望校合格へ
- ・完全1対1の個別指導で**高い合格実績を実現** 御三家・最難関中学、早慶・最難関附属高、難関大・医学部など

**【特徴】それぞれのプロフェッショナル**

- ( 教務社員 ) 保護者との学習進捗共有、学習の悩み相談  
 講師との指導内容、進捗の共有  
 生徒の学習進捗確認、学習の悩み相談
- ( 講師 ) 講師の使命についてや当社の理念など  
 定期的に研修を受けている講師が指導
- ( 新規入会担当 ) 生徒募集業務を担当 ( 専属社員 )  
 教務社員は保護者とのコミュニケーションに専念

**TOMASのブランド**

進学個別指導  TOMAS

最難関中学受験専門個別指導  spec. TOMAS

医学部専門個別指導  MEDIC TOMAS

マンツーマン英会話スクール  inter TOMAS

# マーケットにおける不動の地位を確立・独占

## 進学

集団

- A塾
- B塾
- Cスクール
- D塾
- E予備校
- F研
- Gゼミ
- H塾
- I予備校

Only one position



完全1対1の進学個別指導塾

個別

- △△教室
  - ◇◇塾
  - ××教室
- 補習塾など

- J個別塾
- L塾 (FC)
- N塾社
- K塾(FC)
- M個別塾(FC)

## 補習



### 【特徴】完全1対1の医学部受験専門個別指導

医学部入試に精通したプロ講師による発問・解説中心の授業で  
議論を通して思考力を磨く

### 【特徴】万全のサポート体制

- ・医学部入試に精通した教務担任によるカリキュラムの進捗管理・運用、  
受験校の選定、面接対策、出願書類作成など総合的にサポート
- ・現役医大生がT.A.（ティーチング・アシスタント）として質問対応や演習指導

### 【特徴】合格逆算カリキュラム

医学部合格のためには苦手科目をつくらないことが重要なため  
現状と志望校の差を埋める「合格逆算カリキュラム」に加えて受講科目以外の  
標準カリキュラムを作成し志望校合格へ



**【特徴】 精鋭講師による完全1対1の個別指導**

最難関中学への合格実績が豊富な講師によるホワイトボードを用いた解説指導・発問をとおして自分の言葉で表現する力を伸ばします

**【特徴】 最難関校に特化した合格逆算カリキュラム、オリジナル教材・テスト**

入試に精通した講師や専門部署が過去の入試を分析して作成した個別指導専用のオリジナル教材を使用し、最難関校合格に向けた逆算カリキュラムで指導。  
小5までに受験に必要な全単元をひと通り終わらせ、早期に志望校対策に注力します

**【特徴】 教務担任システムで一貫した成績管理**

担任が責任をもって保護者への進捗報告や課題の共有、生徒との学習相談、講師面談でカリキュラムの進捗確認・指導し、生徒の成績を一貫して管理



【特徴】オリジナルのセミバイリンガル・メソッド

本当に「話せる」「聞ける」力をつける『加圧式音読トレーニング』と『マイストーリートレーニング』からなるオリジナルの学習方法

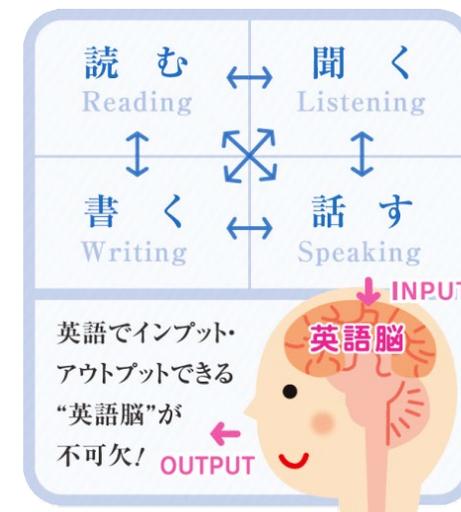
【特徴】“英会話”×“進学塾”唯一の融合型スクール

- ・英会話だけでなく、学校や受験の英語対策の要望にも対応
- ・一人ひとりが望む英語スキルを想定した総合的な指導

【特徴】日々の学習量を確保する各種サービス

毎日の学習習慣が身につくよう家庭学習も含めてサポート

- ・受講制限なしの加圧音読講座
- ・公式Youtubeでのディクテーション
- ・メールでの課題管理



家庭教師派遣教育事業

名門会

対象

小

中

高



## 100%社会人プロ講師へのこだわり

- ・ 指導経験・実績が豊富なプロの社会人講師
- ・ 5,000人以上の登録講師で生徒の個性に合わせて指導
- ・ 定期的な研修、勉強会で指導の質を常に向上

## 志望校合格から逆算した、個人別カリキュラム

- ・ 夢の志望校から逆算した「個人別カリキュラム」で指導
- ・ 進捗状況に合わせてカリキュラムを見直し志望校合格へ導く
- ・ 高い合格実績（特に医学部への合格実績が高い）東大（理Ⅲ）・京大（医）・大阪大（医）・慶應義塾（医）・東京慈恵会（医）・順天堂（医）など

## 名門会のブランド

家庭教師センター 名門会

全国版進学個別指導 TOMEIKAI

医学部受験専門個別指導 MEDIC名門会

オンライン個別指導 名門会Online

### 医学部合格へ導く強力なバックアップ体制

- ・ 選抜された正社員のカリキュラムサポーターによる学習全般の実行支援
- ・ ティーチングアシスタントによる問題演習のサポート
- ・ コンシェルジュによる生活環境やメンタルケア

### 提携学生寮を完備

- ・ 提携学生寮と連携して、受験生の生活環境を管理
- ・ 寮長・寮母が常駐し、万一のケガや病気にも対応

2022年3月開校

大阪本部校

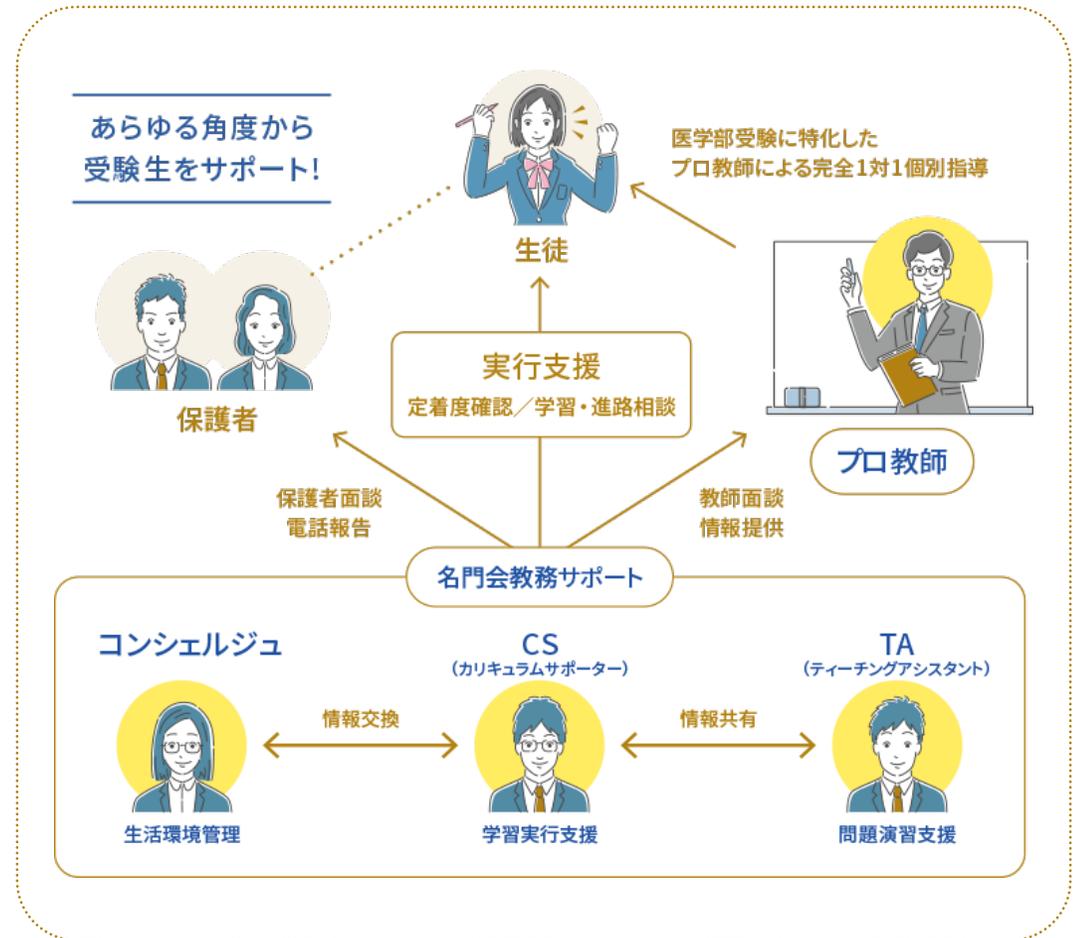
2022年4月開校

京都校

2025年5月開校

神戸校

### 「鳥瞰カリキュラム」と「週間スケジュール」で四者共有



### 名門会の高品質な指導をオンラインで

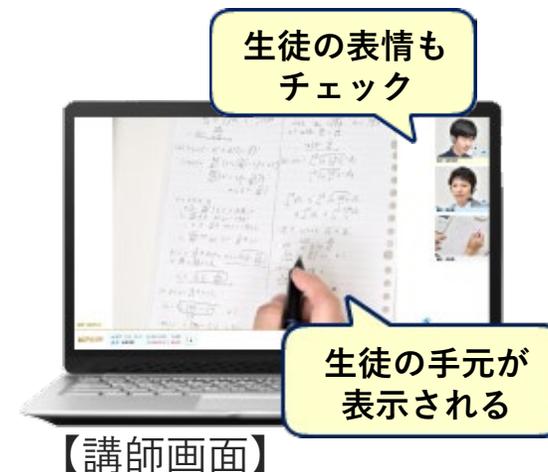
- ・ オンラインなので日本中、世界中どこにいても名門会の高品質な完全1対1の個別指導を受けられる
- ・ 講師の板書と生徒の手元が見える双方向授業
- ・ ご家庭への「指導報告」「定期面談」でフォローアップ夢の志望校合格へ誘う

### 優秀な講師をマッチング

- ・ 優秀な講師で質の高い個別指導を実現
- ・ 社会人プロ講師、有名大学学部生・院生講師の中から最適なマッチング

### 教務担任による万全な管理体制

- ・ 「生徒」「保護者」「講師」「教務担任」の四者が一体となり日々の課題を解決





## 名門小学校・幼稚園受験のパイオニア

- ・ 1956年創立
- ・ **日本における民間幼児教育のパイオニア**
- ・ 生徒一人ひとりの発達に応じた個人別合格プログラムで  
名門小学校・幼稚園へ合格者を多数輩出 慶應義塾幼稚舎・早稲田実業初等部など  
難関幼稚園、小学校へ多数合格者輩出

## 蓄積されたノウハウ・入試情報

- ・ 創立以来蓄積されたノウハウ・入試情報で**入試問題集や各種教材を出版**

## 受験者数 全国最大級のオープン模試

- ・ 過去の入試分析情報をもとに、最新の入試動向を予測して問題作成
- ・ 精度の高さに定評
- ・ 累積100万人以上が受験する全国最大級の「**伸芽会オープン模試**」を開催

## 伸芽会のブランド

幼児教育  **伸芽会**

受験対応型託児  **伸芽'sクラブ** 託児

受験対応型学童  **伸芽'sクラブ** 学童

受験対応型託児



対象

1歳

2歳

3歳



8:00~20:00



## 伸芽会のノウハウで受験の準備をお手伝い

- ・ 仕事と育児の両立を望むワーキングペアレンツを支援
- ・ 幼稚園・小学校受験という選択肢からお子様の未来の可能性を広げるお手伝い
- ・ 幼少期に必要な5つの力  
「見る」「聞く」「考える」「話す」「おこなう」力を育み  
学び続ける意欲と社会を生き抜く力の土台を築く
- ・ 本物に触れ、感性を磨く本格的な習い事が受けられる「プラスワン教育（オプション）」

## 伸芽'Sクラブ託児から伸芽会へ

- ・ 伸芽'Sクラブ託児から名門小学校・幼稚園受験のため伸芽会へ

受験対応型学童



対象

小1

小2

小3

## 伸芽会のノウハウで受験の準備をお手伝い

- ・独自の学習カリキュラムで高学年で伸びるための土台づくり
  - 計算・漢字など中学受験の基礎学力を鍛える「Gタイム」
  - 1学年上の内容を取り入れた独自の教材で先取り学習
- ・お子様のプラスワンを伸ばす情操教育
  - 一流の講師陣による本格的な習い事
  - 四季を通じての野外活動や体験学習

## 伸芽'Sクラブ学童からTOMASへ

- ・伸芽'Sクラブ学童から中学受験でTOMASへ  
夢の志望校合格を徹底サポート



15:00~20:00



【ブライトキッズアカデミー（英語）】



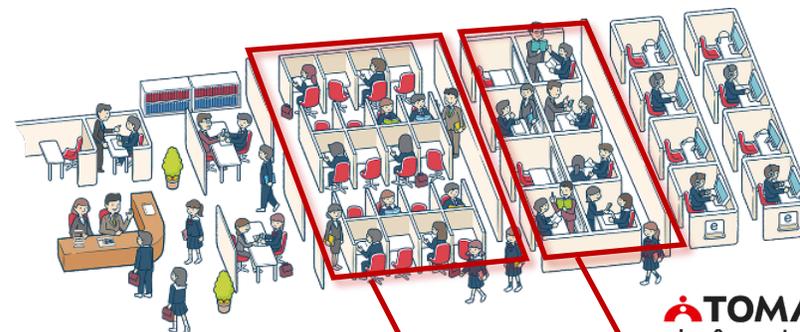
【プログラミング講座】

## TOMASのノウハウで学校内で個別指導

- 学校の中にTOMASと同じ個別指導ブースを設置
- 「TOMAS」のノウハウで学校内で完全1対1の個別指導
- 学校に派遣したチューターもしくはオンラインでいつでも質問できる質問型個別指導（自習室）
- 学校と学習塾が一体となって学習支援  
→学校の進学実績向上に貢献

## 学校の先生の働き方改革へ貢献

- 学校、保護者と連携して放課後学習を徹底フォロー
- 学校の教師の長時間労働問題を解決する一つ的手段として貢献



 TOMASと同じ  
完全1対1の  
個別指導ブース

いつでも質問できる  
自習システム



夢中になれる力「プラスワン」を育む **School Tour Ship**

- 子どもたちを夢中にさせるメソッドで教科書では学べない一人ひとりの『プラスワン』をみつけ「夢中になれる力」を育みます



**School Tour Ship**

サッカーを通じて人間的な成長もサポート **TOMAS Soccer**

- 優秀なプロコーチのもと、サッカーのテクニックを磨くだけでなく子供たちの個性を開花させ、人間的な成長もサポート



**TOMAS Soccer**

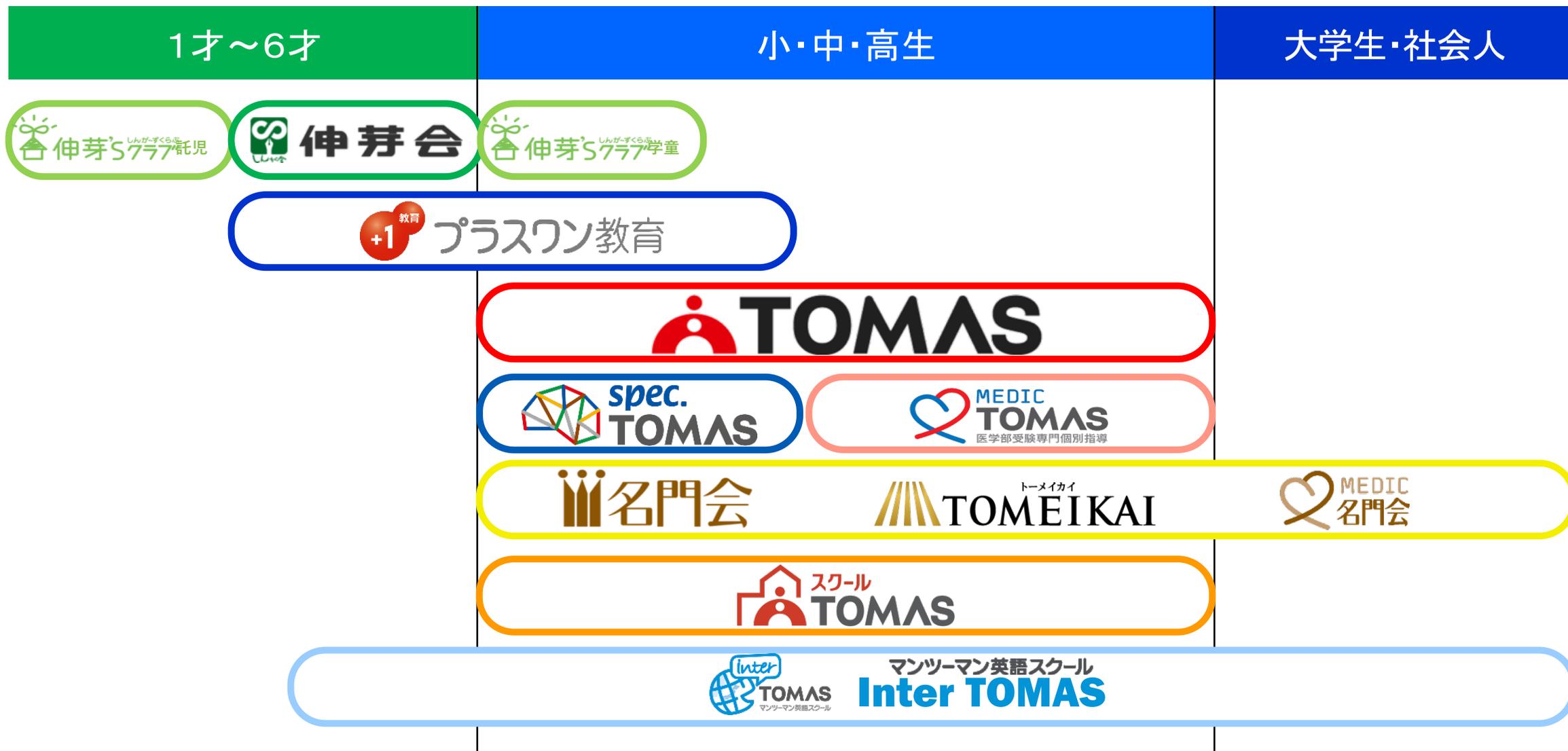
体操を通じてやり遂げる力を育む **TOMAS Gymnastics**

- ゲーム機等の普及による子どもの運動不足等が問題視されています TOMAS体操スクールでは基礎体力の向上と様々なスポーツに順応できる身体能力を育みます



**TOMAS Gymnastics**

# 1歳児から社会人までブランド横断の「囲い込み戦略」



### 3 | 今後の展望～異業種との提携～

# これまでの経緯

2020年9月 ● ヒューリックと資本業務提携  
(保有割合5.0%)

当社・ヒューリック・  
コナミスポーツの3社間で  
業務提携

こども向けサービスを  
ワンストップで提供する  
教育特化型ビル「こどもではーと」  
の共同開発へ



2021年10月 ● ヒューリックとの  
資本業務提携強化  
(保有割合20.66%)

持分法適用関連会社化

2024年5月 ● 公開買付・第三者割当増資  
(保有割合51.0%)

ヒューリックとのさらなる関係強化

教育事業における完全な囲い込み戦略による差別化が促進  
⇒ **当社の企業価値向上へ**

# 今後の事業展望：異業種との提携（3社提携・「こどもでば-と」の開発）

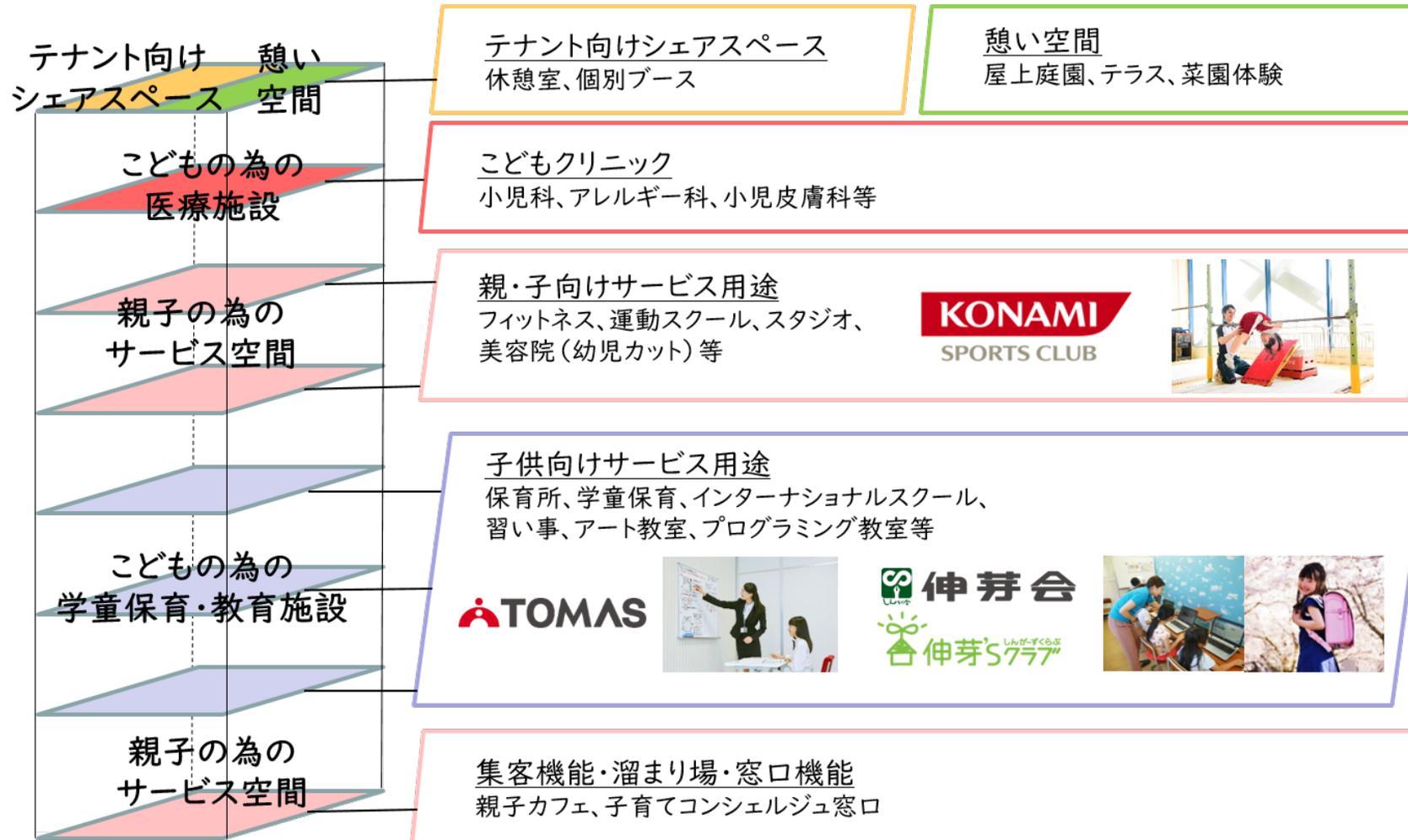


ヒューリック株式会社 ×



株式会社リソ-教育 ×

コナミスポーツ株式会社



## 「 こどもでば-と」シリーズの展開

2025年  
4月開業

 こどもでば-と 中野

 こどもでば-と たまプラーザ

2027年  
開業

渋谷区再生ステップアッププロジェクト  
「MITAKE Link Park (渋谷)」へ

 こどもでば-と を展開

その他

上記3件を含め、本八幡や麻布など  
計6物件が具体化  
20棟まで広げる構想

 こどもでば-と  
Kodomo Depart



# 今後の事業展望：異業種との提携（コナミスポーツとの業務提携）

伸芽'Sクラブ 学童 × コナミスポーツクラブ

## コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー



運動は得意だけど勉強もちゃんとさせたい



勉強だけでなくスポーツもできる子になってほしい

希望をかなえる



ワンストップ型学童

コナミスポーツ  
伸芽'Sアカデミー



学習指導



習いごと



受験指導



運動

## 「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」の今後の展開

2022年4月 **品川校**をコナミスポーツクラブ本店へ**開校**

2023年4月 **品川校**好評のため**増床**

**西宮校**をコナミスポーツクラブ本店西宮アネックスへ**開校**

2024年4月 **武蔵小杉校**をコナミスポーツクラブ武蔵小杉へ**開校**

今後、上記4校を含め約20校を開校予定



コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校  
(コナミスポーツクラブ本店)

## 4 | リソー教育の株主還元策

# 株主還元策

- ・株主の皆様に対する利益還元は経営の重要課題の一つ
- ・内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に考慮し、**配当性向50%以上**を目途に配当  
(ROE10%以上の高水準は維持)

	配当額	配当性向	ROE
2024年2月期 (実)	10円	92.9%	19.1%
2025年2月期 (実)	10円	95.4%	17.1%
2026年2月期 (予)	10円	85.0%	※16.7%

※2026年2月期の予想ROEは当期純利益 (予想) ÷ 2025年2月期自己資本 × 100

## 5 | 実績

株式会社リソー教育の実績につきましては  
株主・投資家向け情報の各ページをご参照ください

○決算短信・有価証券報告書



<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/data/>

○決算説明資料



<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/financial/>

○IR・プレスリリース

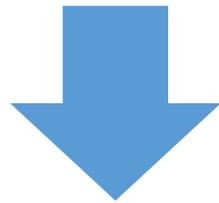


<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/news/>

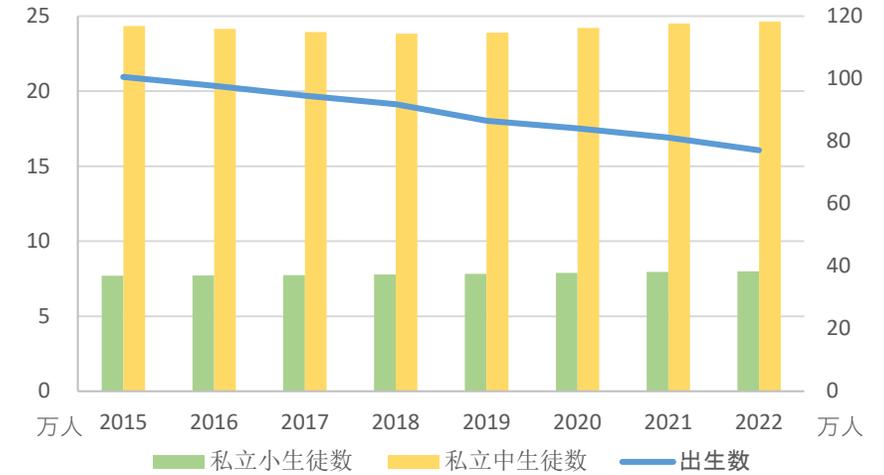
## 7 | ご参考資料

## 中長期の見通しについて

- ・ 少子化の中、首都圏での小学校・中学校受験者数は増加傾向
- ・ しかし少子化は今後も続く見込み



困り込み戦略による縦軸（既存事業）だけではなく  
異業種との提携等による横軸（新規事業）も  
拡大させることにより、継続的な成長を目指す



出典：以下の資料をもとに当社作成

- ・ 私立小学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 小学校」令和5年版
- ・ 私立中学生生徒数：文部科学省「文部科学統計要覧 中学校」令和5年版
- ・ 出生数：厚生労働省「人口動態総覧の年次推移」



こどもでぱーとイメージ図

# 新たな取り組みについて

## ① TOMAS 中高生専用会員制自習室スタート

現役東大生に質問できる質問対応型会員制自習室



## ② DX戦略の推進

グループ各社で持っている顧客データベースを統合  
→顧客満足度の貢献へ



## ③ 異業種との提携 — こどもでば-とシリーズの展開 —

2025年春の開業を皮切りに2029年までに20棟展開予定



## ④ 異業種との提携 — コナミスポーツ伸芽'Sアカデミーの展開 —

コナミスポーツ施設内に伸芽'Sクラブ学童を展開  
首都圏、関西エリアで20校まで展開予定



## 8 | (参考資料) サステナビリティ

# リソー教育グループの持続可能な社会に向けた取り組み

今後も持続的に成長し続ける企業であるために

- ・ E S G 経営を重視
- ・ 「持続可能な開発目標（SDGs）」へ積極的な取り組み  
教育文化と社会の健全な発展に貢献

すべては子どもたちの**未来**のために





## FIT太陽光発電エネルギーへ切替え

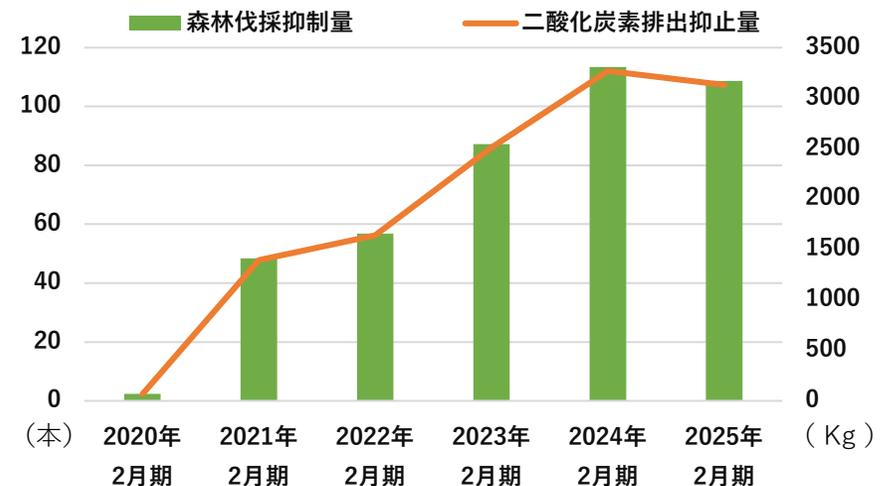
2023年7月より、本社ビルで使用する電力を「トラッキング付FIT非化石証書※」を活用したCO2排出量ゼロの實質再生可能エネルギー100%の電力に切替え

ヒューリック株式会社の保有する太陽光発電設備由来の電力を使用することにより環境負荷の低減

※トラッキング付FIT非化石証書とは、石炭・石油などの化石燃料による電気ではなく、FIT太陽光発電所（非化石電源）で発電された電気が有する「環境価値」を証書化したものをいいます

## 機密処理サービス「<sup>まもる</sup>保護くん」の導入

本社および教室本部等でこれまでシュレッダーし、廃棄していた書類を、投入した書類が人目や人手に触れることなく破碎処理される機密処理サービス「保護くん」を導入することで、紙資源の再生、CO2排出を抑制



Social  
社会との  
つながり

4 質の高い教育を  
みんなに



11 住み続けられる  
まちづくりを



## 勉強プラスワンの取り組み

高い学力をはぐくむとともに、勉強以外で何か好きなことを見つけ、子どもたちたちの個性を開花させる「プラスワン教育」に取り組んでいます。

お子様が本物に触れる機会としてトーマス・コンサートやバレエ公演、スポーツを通してチームワークやフェアプレーの精神を学ぶ各種競技大会「TOMAS CUP」を開催

## 災害支援

甚大な自然災害が発生した場合、被災者の救済や被災地の復旧・復興に役立てていただくため、日本赤十字社などを通じて災害支援に取り組んでいます。



Governance  
ガバナンス

8 働きがいも  
経済成長も



3 すべての人に  
健康と福祉を



## コンプライアンス管理体制

- ・ コーポレート・ガバナンスの確立は経営の最重要課題のひとつ
- ・ 取締役及び監査役制度を軸とした  
コーポレート・ガバナンス体制の充実・強化
- ・ あらゆるステークホルダーの信頼と評価を得られるよう  
経営の健全性・効率性の確保とその監督機能を強化
- ・ 高い倫理観と、仕事への誇りを持って社会に貢献するための  
「倫理憲章」を制定

リソー教育グループ倫理憲章	
<p><b>1</b> すべては子どもたちの未来のために</p> <p>私たちは、子ども教育の発展と社会の発展、教育の向上に責任を担っています。教育の質の向上と、子どもたちの未来のために、教育の発展と社会の発展に貢献していきます。</p>	<p><b>6</b> コンプライアンス重視の経営</p> <p>私たちは、明確な法令や社内規程の遵守を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。また、法令や社内規程の遵守を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>
<p><b>2</b> 日本の教育文化と日本社会への貢献</p> <p>私たちは、日本の教育文化と日本社会への貢献を使命としています。また、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>	<p><b>7</b> 個人情報の厳正なる管理</p> <p>私たちは、個人情報の厳正なる管理を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>
<p><b>3</b> 環境への配慮</p> <p>私たちは、環境への配慮を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>	<p><b>8</b> 反社会的勢力の排除</p> <p>私たちは、反社会的勢力の排除を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>
<p><b>4</b> 個人の尊厳の尊重</p> <p>私たちは、個人の尊厳の尊重を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>	<p><b>9</b> 倫理憲章の周知徹底と実効性ある内部管理体制の確立</p> <p>私たちは、倫理憲章の周知徹底と実効性ある内部管理体制の確立を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>
<p><b>5</b> 透明性の高い経営</p> <p>私たちは、透明性の高い経営を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>	<p><b>10</b> 私たちの基本姿勢</p> <p>私たちは、私たちの基本姿勢を徹底し、社会からの信頼を得ることを目指します。</p>

【リソー教育グループ倫理憲章】



【リソー教育グループのコンプライアンス管理体制】

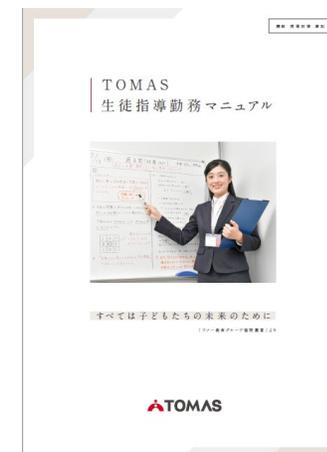
# リソー教育グループの人材育成

リソー教育グループは「人」が財産

創業以来、一貫して社員一人ひとりが誇りを持って仕事に取り組める会社を目指しています。



研修	修了率	研修	受講ポイント
海外管理2023	100%	***点(1回)合格	***点
内閣府特別実習2023	100%	***点(1回)合格	***点
反社会的勢力2023	100%	***点(1回)合格	***点
SNSと情報リテラシー2023	100%	***点(1回)合格	***点
個人情報保護法2023	100%	***点(1回)合格	***点
インサイダー取引規制2023	100%	***点(1回)合格	***点
プライベートにおける不正行為2023	100%	***点(1回)合格	***点
遺失・クレーム対応に関する不正行為2023	100%	***点(1回)合格	***点
不正エージェンシーの基礎2023	100%	***点(1回)合格	***点
アンガーマネジメントの基礎2023	100%	***点(1回)合格	***点
労働の基礎知識2023	100%	***点(1回)合格	***点
ヘルスマネジメント2023	100%	***点(1回)合格	***点



## 社員

- ・机上研修※入社時  
教育サービス業の原点や教育に関する基礎知識などを身に着ける研修を実施
- ・定期的なeラーニングの実施  
業務で必要な知識・スキル、コンプライアンス意識を高める研修を継続して実施
- ・様々な制度でモチベーションアップへ  
ライフイベントとの両立支援、福利厚生の充実など、働くうえで「楽しく健康でいられる」ことを大切にしています

## 講師

- ・現場研修  
塾・講師の使命についてなど、当社の理念や、授業の具体的な進め方、板書のしかた、学習指導レポートの書き方などをわかりやすく記したマニュアルで、安心して講師デビューしていただけるよう丁寧にサポート
- ・働きやすさ、働き甲斐  
通いやすい教室の選択ができ  
自習室対応やカリキュラム作成業務への手当も支給  
保護者や生徒への連絡は社員がおこなうので講師は教えることに集中できる環境です。

## I Rお問い合わせ先

株式会社リソー教育 管理企画局 経営企画部

Tel. 03-5996-3701 Fax. 03-5983-8347

e-mail : [info@mail.tomas.co.jp](mailto:info@mail.tomas.co.jp)

WEBサイト : <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。