

What's ?



東証プライム
4714

～少子化の時代にこそ求められる“本物”の教育サービス～

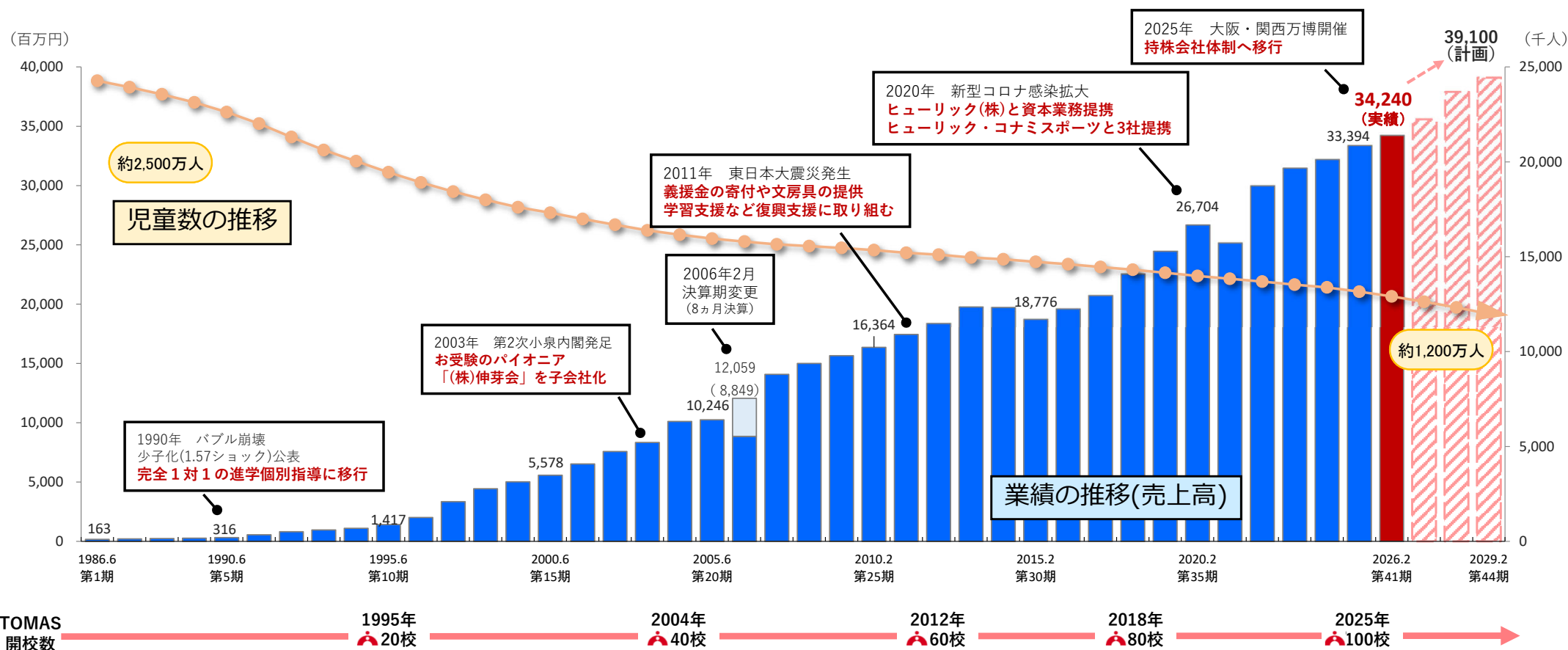


「すべては子どもたちの **未来** のために」
RISO Kyoiku Group

1 | リソー教育グループってどんな会社？

他社がまねできない少子化を前提としたビジネスモデルで成長

※少子化を前提としたビジネスモデル= 完全1対1の進学個別指導



リソー教育グループのあゆみ — 市場におけるあゆみ —

1985年	「(株)日本教育公社」を設立・創業
1998年	「(株)リソー教育」へ商号変更 日本証券業協会に株式を店頭登録
2001年	東証第二部に上場
2002年	東証第一部に指定
2022年	東証プライム市場へ移行

リソー教育グループのあゆみ —事業拡大とグループのあゆみ—

2000年	インターネット個別指導事業の 「(株)日本エデュネット（現・(株)スクールTOMAS）」を設立
2003年	名門小学校・幼稚園受験のパイオニア「(株)伸芽会」を子会社化 家庭教師部門を分社化し、「(株)名門会」を設立
2019年	学校法人駿河台学園と資本業務提携 合併会社「(株)駿台TOMAS」を設立
2020年	ヒューリック(株)と資本業務提携 ヒューリック(株)、コナミスポーツ(株)との3社で業務提携
2024年	ヒューリックのグループ会社へ
2025年	持株会社体制へ移行 「(株)リソー教育グループ」に商号変更 「(株)TOMAS」設立

リソー教育グループ 概要・売上構成比

【持株会社】

株式会社リソー教育グループ

【学習塾事業】

株式会社TOMAS

【家庭教師派遣教育事業】

株式会社名門会

【幼児教育事業】

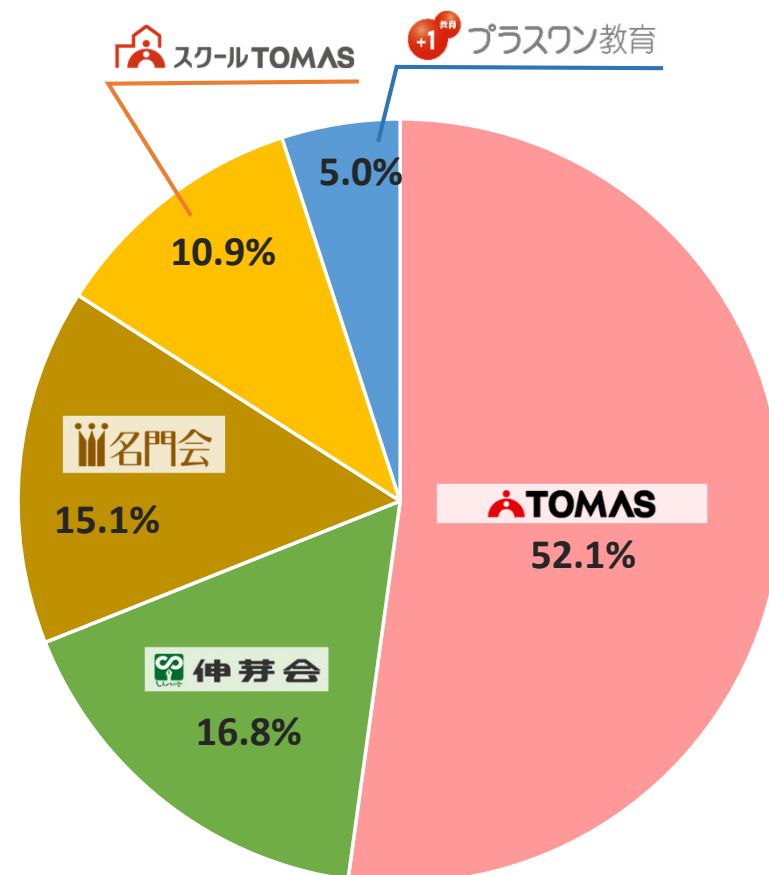
株式会社伸芽会

【学校内個別指導事業】

株式会社スクールTOMAS

【人格情操合宿教育事業】

株式会社プラスワン教育



【2026年2月期 売上構成比】

※Spec.TOMASは株式会社駿台TOMASのブランドで、
売上高、利益は学習塾事業セグメントに含まれております

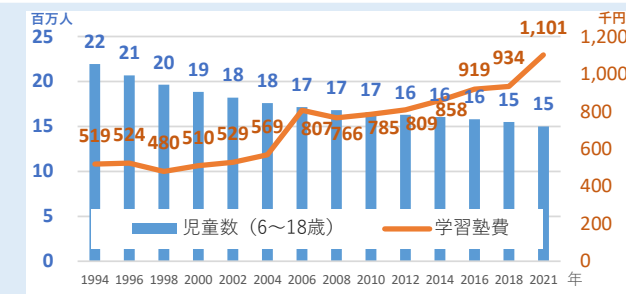
2 | 学習塾を取り巻く環境

学習塾を取り巻く環境

出典) 以下資料を基に当社作成
 児童数: 厚生労働省「人口動態総覧の年次推移」6歳～18歳
 学習塾費: 文部科学省「子どもの学習費調査」
 首都圏私立中学校受験者数: 森上教育研究所「入試状況はどう変化したか」

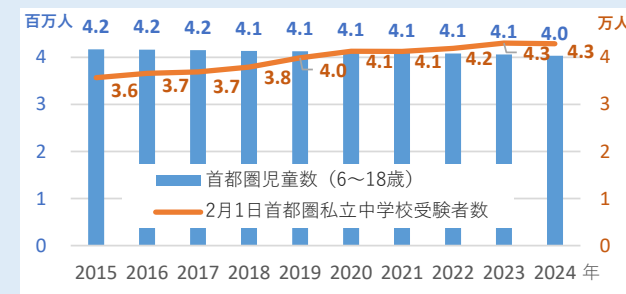
出生数が70万人を切る
 少子化の進行

- ・ 子ども一人当たりの教育費が増加
- ・ 首都圏の転入超過
大都市圏での子どもの数は横ばい



大学入試の難化
 公教育への不安感

- ・ 首都圏での受験の早期化
- ・ 私立小学校・中学校受験が活発化



学習塾業界の競争激化
 業界再編加速

- ・ より「安心」で「確実」な教育サービスが求められる
- ・ 差別化された商品が必要

TOMASでは
 少子化を前提とした
 サービス提供で
 創業以来成長



学習塾を取り巻く環境

● 政治 (Politics)

- ・子育て支援政策の拡充
- ・学習指導要領の改訂
- ・入試制度の多様化
- ・政府による教育ICT化推進 (NEXT GIGA)

制度の変化への柔軟な対応が求められる

● 経済 (Economy)

- ・少子化の加速
- ・講師、社員確保のための人件費上昇
- ・インフレと実質賃金減少

収益性と事業効率のバランスが重要となる

● 社会 (Society)

- ・教育の多様化、パーソナライズ化
- ・保護者、生徒の価値観が多様化

多様な価値観に寄り添う対応力が問われる

● 技術 (Technology)

- ・EdTechの発達 (オンライン授業、AI教材)
- ・IT投資と運用コストの上昇

ICTの導入と活用が競争優位を左右する

3 | 当社の強み

生徒の個性は
千 差 万 別

その個人差に的確に対応できる教育こそが
本物の教育であり理想の教育である

集団指導だと…

同じカリキュラムで授業が進むので
勉強ができる生徒は物足りない
勉強が苦手な生徒はついていけない



 **TOMAS** では

百人百様の合格逆算カリキュラムで
一人ひとりの個性に合わせて学習指導
だから合格実績が高い！



お医者さんが患者さんを
一人ひとり診察するように





完全1対1の進学個別指導

- ・生徒の進度・個性に合わせた百人百様の合格逆算カリキュラムで夢の志望校合格へ
- ・完全1対1の個別指導で高い合格実績を実現 御三家・最難関中学、早慶・最難関附属高、難関大・医学部など

それぞれのプロフェッショナル

（教務社員）保護者・生徒との学習進捗確認・共有、学習の悩み相談
講師との指導内容、進捗の共有
⇒講師は指導に専念

（講師）講師の使命や当社の理念などを定期的に研修を受けている講師が丁寧に指導

（新規入会担当）生徒募集業務を担当（専属社員）
⇒教務社員は保護者とのコミュニケーションに専念

TOMASのブランド

進学個別指導 **TOMAS**

最難関中学受験専門個別指導 **spec. TOMAS**

医学部受験専門個別指導 **MEDIC TOMAS**
医学部受験専門個別指導

マンツーマン英会話スクール **inter TOMAS**
マンツーマン英会話スクール

マーケットにおける不動の地位を確立・独占

進 学

集
団

- A塾
- B塾
- Cスクール
- D塾
- E予備校
- F研
- Gゼミ
- H塾
- I予備校

＼ Only one position ／



完全1対1の進学個別指導塾

個
別

- △△教室
- 補習塾など
- ◇◇塾
- ××教室

- J個別塾
- L塾 (FC)
- N塾社
- K塾(FC)
- M個別塾(FC)

補 習



完全1対1の医学部受験専門個別指導

医学部入試に精通したプロ講師による発問・解説中心の授業で
議論を通して思考力を磨く

万全のサポート体制

- ・医学部入試に精通した教務担任によるカリキュラムの進捗管理・運用、
受験校の選定、面接対策、出願書類作成など総合的にサポート
- ・現役医大生がT.A.（ティーチング・アシスタント）として質問対応や演習指導

合格逆算カリキュラム

医学部合格のためには苦手科目をつくらないことが重要なため
現状と志望校の差を埋める「合格逆算カリキュラム」に加えて
受講科目以外の標準カリキュラムを作成し、志望校合格へ



精鋭講師による完全1対1の個別指導

最難関中学への合格実績が豊富な講師によるホワイトボードを用いた
解説指導・発問を通して自分の言葉で表現する力を伸ばす

最難関校に特化した合格逆算カリキュラム、オリジナル教材・テスト

- ・入試に精通した講師や専門部署が過去の入試を分析して作成した個別指導専用のオリジナル教材を使用し、最難関校合格に向けた逆算カリキュラムで指導
- ・小5までに受験に必要な全単元をひと通り終わらせ、早期に志望校対策に注力

教務担任システムで一貫した成績管理

担任が責任をもって保護者への進捗報告や課題の共有、生徒との学習相談、
講師面談でカリキュラムの進捗確認・指導をおこなお、生徒の成績を一貫して管理

マンツーマン英会話



対象

幼

小

中

高

卒



オリジナルのセミバイリンガル・メソッド

本当に「話せる」「聞ける」力をつける『加圧式音読トレーニング』と『マイストーリートレーニング』からなるオリジナルの学習方法

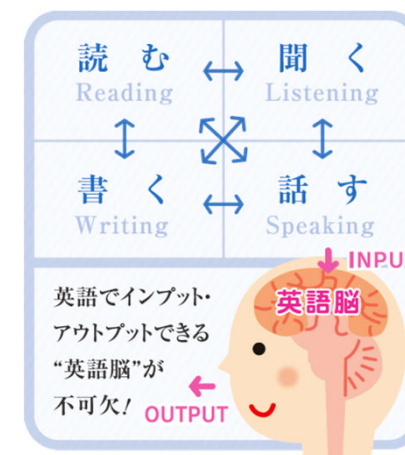
“英会話”×“進学塾”唯一の融合型スクール

- ・英会話だけでなく、学校や受験の英語対策の要望にも対応
- ・一人ひとりが望む英語スキルを想定した総合的な指導

日々の学習量を確保する各種サービス

毎日の学習習慣が身につくよう家庭学習も含めてサポート

- ・受講制限なしの加圧音読講座
- ・公式Youtubeでのディクテーション
- ・メールでの課題管理



家庭教師派遣教育事業

名門会

対象

小

中

高

100%社会人プロ講師へのこだわり

- ・指導経験・実績が豊富なプロの社会人講師
- ・5,000人以上の登録講師で生徒の個性に合わせて指導
- ・定期的な研修、勉強会で指導の質を常に向上

志望校合格から逆算した、個人別カリキュラム

- ・夢の志望校から逆算した「個人別カリキュラム」で指導
- ・進捗状況に合わせてカリキュラムを見直し志望校合格へ導く
- ・高い合格実績（特に医学部への合格実績が高い）東大（理Ⅲ）・京大（医）・大阪大（医）・慶應義塾（医）・東京慈恵会（医）・順天堂（医） など

名門会のブランド

家庭教師センター 名門会

全国版進学個別指導 TOMEIKAI

医学部受験専門個別指導 MEDIC名門会

双方向型オンライン個別指導 名門会Online



医学部受験専門個別指導



対象

中

高

卒

医学部合格へ導く強力なバックアップ体制

- ・ 選抜された正社員のカリキュラムサポーターによる学習全般の実行支援
- ・ ティーチングアシスタントによる問題演習のサポート
- ・ コンシェルジュによる生活環境やメンタルケア

提携学生寮を完備

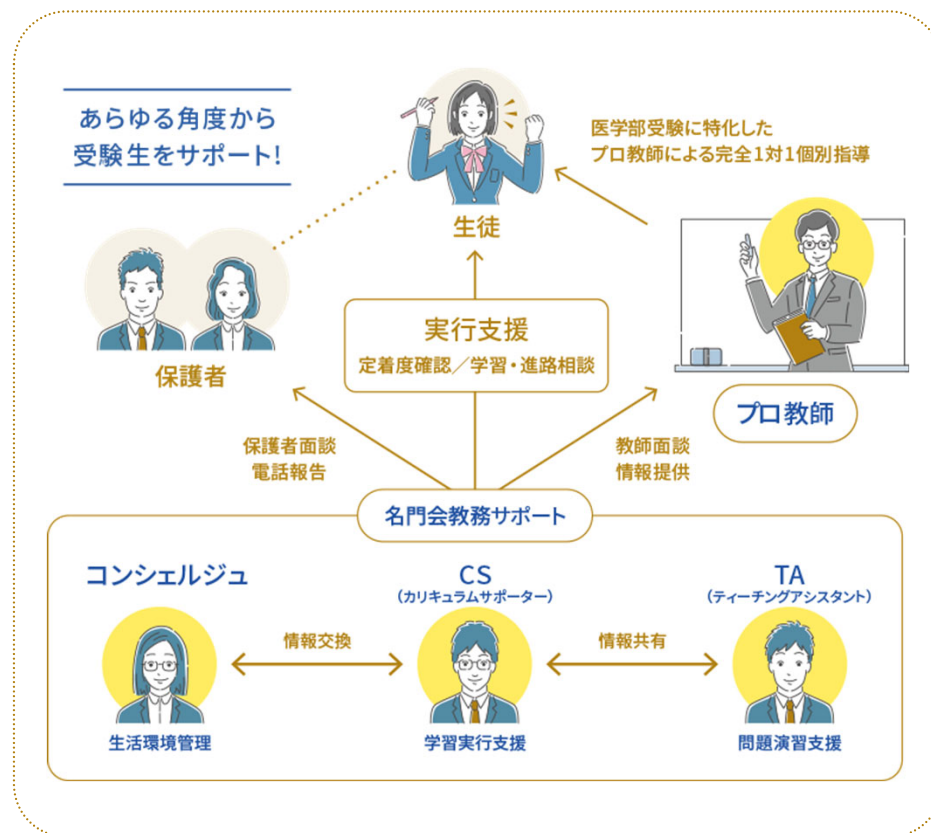
- ・ 提携学生寮と連携して、受験生の生活環境を管理
- ・ 寮長・寮母が常駐し、万一のケガや病気にも対応

大阪本部校

京都校

神戸校

「鳥瞰カリキュラム」と「週間スケジュール」で四者共有



双方向型オンライン個別指導

名門会Online

対象

小

中

高

名門会の高品質な指導をオンラインで

- ・ オンラインなので日本中、世界中どこにいても名門会の高品質な完全1対1の個別指導を受けられる
- ・ 講師の板書と生徒の手元が見える独自システムを用いた双方向型のオンライン個別指導
- ・ ご家庭への「指導報告」「定期面談」でフォローアップ夢の志望校合格へ誘う

優秀な講師をマッチング

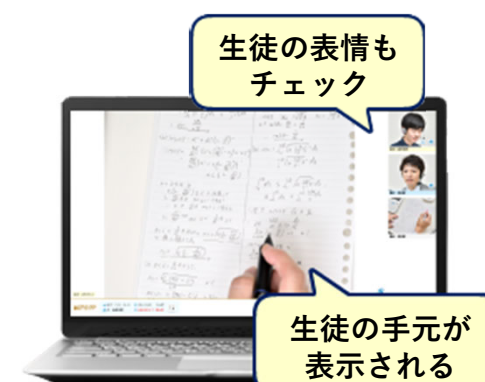
- ・ 優秀な講師で質の高い個別指導を実現
- ・ 社会人プロ講師、有名大学学部生・院生講師の中から最適なマッチング

教務担任による万全な管理体制

- ・ 「生徒」「保護者」「講師」「教務担任」の四者が一体となり日々の課題を解決



【生徒画面】



【講師画面】



名門小学校・幼稚園受験のパイオニア

- ・ 1956年創立
- ・ 日本における民間幼児教育のパイオニア
- ・ 子どもの可能性を伸ばす独自の実践メソッドで名門小学校・幼稚園へ合格者を多数輩出
慶應義塾幼稚舎・早稲田実業初等部など

蓄積されたノウハウ・入試情報

- ・ 創立以来蓄積されたノウハウ・入試情報で入試問題集や各種教材を出版

受験者数全国最大級のオープン模試

- ・ 過去の入試分析情報をもとに、最新の入試動向を予測して問題作成
- ・ 精度の高さに定評
- ・ 累積100万人以上が受験する全国最大級の「伸芽会オープン模試」を開催

伸芽会のブランド

幼児教育  **伸芽会**

受験対応型託児  伸芽'sクラブ 託児

受験対応型学童  伸芽'sクラブ 学童



伸芽会のノウハウで受験の準備をお手伝い

- ・ 仕事と育児の両立を望むワーキングペアレンツを支援
- ・ 幼稚園・小学校受験という選択肢からお子様の未来の可能性を広げるお手伝い
- ・ 幼少期に必要な5つの力
「見る」「聞く」「考える」「話す」「おこなう」力を育み
学び続ける意欲と社会を生き抜く力の土台を築く
- ・ 本物に触れ、感性を磨く本格的な習い事が受けられる「プラスワン教育（オプション）」

伸芽'Sクラブ託児から伸芽会へ

- ・ 伸芽'Sクラブ託児から名門小学校・幼稚園受験のため伸芽会へ



15:00~20:00



伸芽会のノウハウで受験の準備をお手伝い

- ・独自の学習カリキュラムで高学年で伸びるための土台づくり
 - 計算・漢字など中学受験の基礎学力を鍛える「Gタイム」
 - 1学年上の内容を取り入れた独自の教材で先取り学習
- ・お子様のプラスワンを伸ばす情操教育
 - 一流の講師陣による本格的な習い事
 - 四季を通じての野外活動や体験学習

伸芽'Sクラブ学童からTOMASへ

- ・伸芽'Sクラブ学童から中学受験でTOMASへ
夢の志望校合格を徹底サポート



【ブライトキッズアカデミー（英語）】



【プログラミング講座】

TOMASのノウハウで学校内で個別指導

- ・ 学校の中にTOMASと同じ個別指導ブースを設置
- ・ 「TOMAS」のノウハウで学校内で完全1対1の個別指導
- ・ 学校に派遣したチューターもしくはオンラインでいつでも質問できる質問型個別指導（自習室）
- ・ 学校と学習塾が一体となって学習支援
→ 学校の進学実績向上に貢献

学校の先生の働き方改革へ貢献

- ・ 学校、保護者と連携して放課後学習を徹底フォロー
- ・ 学校の教師の長時間労働問題を解決する一つ的手段として貢献



人格情操合宿教育事業

+1 プラスワン教育

対象

小

中

夢中になれる力「プラスワン」を育む **School Tour Ship**

- ・子どもたちを夢中にさせるメソッドで教科書では学べない一人ひとりの『プラスワン』を見つけ「夢中になれる力」を育む

サッカーを通じて人間的な成長もサポート **TOMAS Soccer**

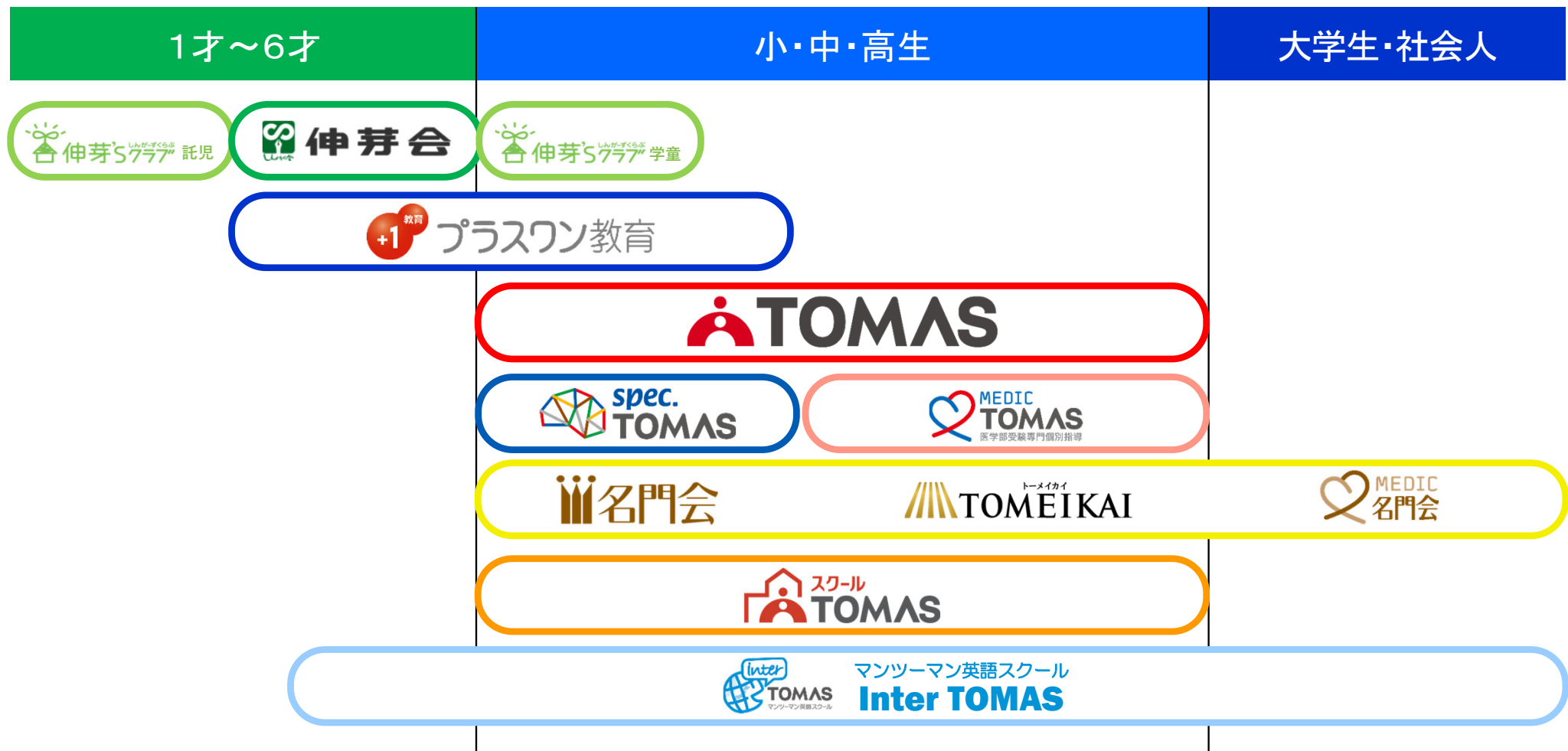
- ・優秀なプロコーチのもと、サッカーのテクニックを磨くだけでなく子どもたちの個性を開花させ、人間的な成長もサポート

体操を通じてやり遂げる力を育む **TOMAS Gymnastics**

- ・ゲーム機等の普及による子どもの運動不足等が問題視されている
- ・TOMAS体操スクールでは基礎体力の向上と様々なスポーツに順応できる身体能力を育む



1歳児から社会人までブランド横断の「囲い込み戦略」



4 | 今後の展望～異業種との提携～

これまでの経緯

2020年9月

- ヒューリックと資本業務提携
(保有割合5.0%)

当社・ヒューリック・
コナミスポーツの3社間で
業務提携

こども向けサービスを
ワンストップで提供する
教育特化型ビル「こどもでぱーと」
の共同開発へ



2021年10月

- ヒューリックとの
資本業務提携強化
(保有割合20.66%)

持分法適用関連会社化

2024年5月

- 公開買付・第三者割当増資
(保有割合51.0%)

ヒューリックとのさらなる関係強化

教育事業における完全な囲い込み戦略による差別化が促進

⇒ **当社の企業価値向上へ**

教育特化型ビル「こどもでば-と」の特徴



HULIC ヒューリック株式会社 × リソー教育グループ × コナミスポーツ(株)

学習塾



学 童



体操教室



子ども
クリニック



親子カフェ



など

こどもでば-とで子育てのお悩み解消！

- 遠くてあきらめていた 複数の習い事も通わせられる
- 兄弟姉妹で別の習い事も同じ場所で受けられて安全
- 保護者の送り迎えの負担も軽減



2025年4月 同時開業



こどもでば-と TOMAS

中野

伸芽'Sクラブ学童



こどもでば-と 伸芽会

たまプラーザ

伸芽'Sクラブ託児

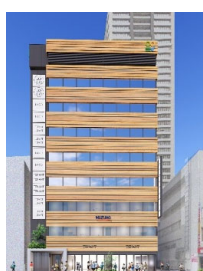
伸芽'Sクラブ学童



今後の開業も
続々決定！



■自由が丘



■本八幡



■渋谷



■麻布



■千代田区

今後の事業展望：異業種との提携（コナミスポーツとの業務提携）

 伸芽'Sクラブ 学童 × コナミスポーツクラブ

コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー



学習指導



習いごと



受験指導



運動

5 | リソー教育グループの株主還元策

株主還元策

	2025年2月期 (実績)	2026年2月期 (実績)	2027年2月期 (予想)
配当額	10円	10円	10円

- ・ 2027年2月期配当は1株あたり10円 (予想)
- ・ 内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に考慮し、配当性向50%以上を目途に配当
(“ROE10%以上”の高水準は維持)

6 | 実 績

株式会社リソー教育グループの実績につきましては
株主・投資家向け情報の各ページをご参照ください

○決算短信・有価証券報告書 
<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/data/>

○決算説明資料 
<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/financial/>

○IR・プレスリリース 
<https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/news/>

7 | （参考資料）サステナビリティ

リソー教育グループの持続可能な社会に向けた取り組み

今後も持続的に成長し続ける企業であるために

- ・ ESG経営を重視
- ・ 「持続可能な開発目標（SDGs）」へ積極的な取り組み
教育文化と社会の健全な発展に貢献

すべては子どもたちの未来のために





FIT太陽光発電エネルギーへ切替え

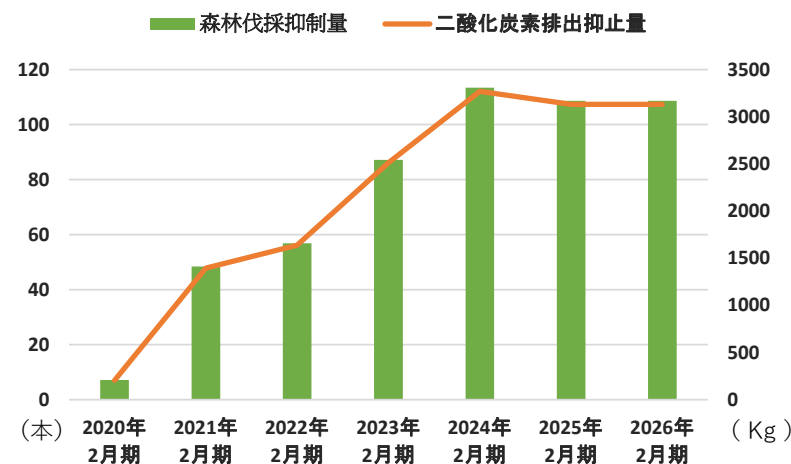
2023年7月より、本社ビルで使用する電力を「トラッキング付FIT非化石証書※」を活用したCO2排出量ゼロの実質再生可能エネルギー100%の電力に切替え

ヒューリック株式会社の保有する太陽光発電設備由来の電力を使用することにより環境負荷の低減

※トラッキング付FIT非化石証書とは、石炭・石油などの化石燃料による電気ではなく、FIT太陽光発電所（非化石電源）で発電された電気が有する「環境価値」を証書化したものをいいます

機密処理サービス「^{まもる}保護くん」の導入

本社および教室本部等で、これまでシュレッダーし、廃棄していた書類を、投入した書類が人目や人手に触れることなく破碎処理される機密処理サービス「^{まもる}保護くん」を導入することで、紙資源の再生、CO2排出を抑制



Social
社会との
つながり

4 質の高い教育を
みんなに



11 住み続けられる
まちづくりを



勉強プラスワンの取り組み

高い学力をはぐくむとともに、勉強以外で何か好きなことを見つけ
子どもたちの個性を開花させる「プラスワン教育」

お子様が本物に触れる機会としてトーマス・コンサートやバレエ公演
スポーツを通してチームワークやフェアプレーの精神を学ぶ各種競技
大会「TOMAS CUP」を開催

災害支援

甚大な自然災害が発生した場合、被災者の救済や被災地の復旧・復興に
役立てていただくため、日本赤十字社などを通じて災害支援





安心・安全への取り組み

(個別指導ブース、自習室へ防犯カメラを設置)

より安心・安全な学習環境を整えるため監視カメラを全校に設置
個別指導ブースに全方位カメラ、自習室に一方向カメラを設置し
教室の安全対策をハード面から一層強化

(責任者のブース巡回、講師への研修)

教室責任者がブースを巡回し、授業の様子をチェックするほか
講師への研修をおこなうなど、ソフト面でも引き続き安全対策

個別指導ブースのカメラモニター



自習室のカメラモニター



教室責任者がブースを巡回



講師へ研修し、心得手帳を配布



リソー教育グループの人材育成

リソー教育グループは「人」が財産

創業以来、一貫して従業員一人ひとりが誇りを持って仕事に取り組める会社を目指しています。

社員

(机上研修)※入社時

教育サービス業の原点や教育に関する基礎知識などを身に付ける研修を実施

(定期的なeラーニングの実施)

業務に必要な知識・スキル・コンプライアンス意識を高める研修を継続して実施

(様々な制度でモチベーションアップ)

ライフイベントとの両立支援、福利厚生の充実など、働くうえで「楽しく健康でいられる」ことを大切にしている

講師

(現場研修)

塾・講師の使命についてなど、当社の理念や、授業の具体的な進め方、板書のしかた、学習指導レポートの書き方などをわかりやすく記したマニュアルで、安心して講師デビューしていただけるよう丁寧にサポート

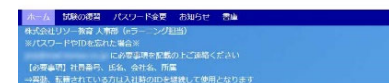
(働きやすさ、働き甲斐)

通いやすい教室の選択ができ
自習室対応やカリキュラム作成業務への手当も支給
保護者や生徒への連絡は社員がおこなうので
講師は教えることに集中できる環境



研修ポイント

研修	研修	研修	研修ポイント
基礎研修2023	100%	***点(1回) 合格	***点
学習指導レポート作成2023	100%	***点(1回) 合格	***点
授業準備力2023	100%	***点(1回) 合格	***点
SNSと情報リテラシー2023	100%	***点(1回) 合格	***点
個人指導指導2023	100%	***点(1回) 合格	***点
インストラクター研修2023	100%	***点(1回) 合格	***点
プライベートにおける学習指導2023	100%	***点(1回) 合格	***点
事故・クレーム対応と業務上の不正行為2023	100%	***点(1回) 合格	***点
コミュニケーションの基礎2023	100%	***点(1回) 合格	***点
アンガーマネジメントの基礎2023	100%	***点(1回) 合格	***点
研修の振り返り2023	100%	***点(1回) 合格	***点
ヘルスケアマネジメント2023	100%	***点(1回) 合格	***点



I Rお問い合わせ先

株式会社リソー教育グループ グループ管理本部 経営企画部

Tel. 03-5996-3701

e-mail : info@mail.tomas.co.jp

WEBサイト : <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。

「すべては子どもたちの未来のために」

RISO Kyoiku Group

