



 リソー教育グループ

# 第32期決算説明会資料

「すべては子どもたちの **未来** のために」

RISO Kyoiku Group

## — 目次 —

### 1 | 平成29年2月期実績結果 ( P 3 - P 4 )

平成29年2月期実績および株主還元策

### 2 | リソー教育グループ各社（既存事業）の概況 ( P 6 - P 16 )

### 3 | 新規事業の概要 ( P 18 - P 20 )

### 4 | リソー教育グループの現在・未来経営計画 ( P 22 - P 23 )

### 5 | リソー教育グループの社会貢献活動 ( P 25 - P 27 )

# 1 | 平成29年2月期実績結果

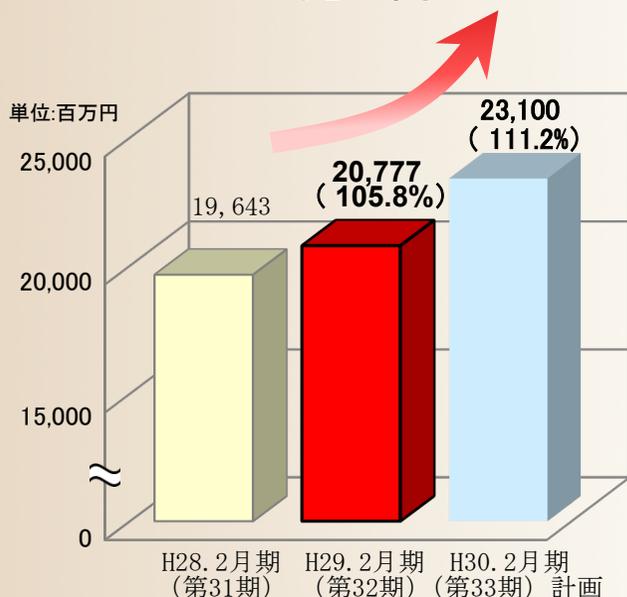
# (1) 平成29年2月期実績比較

(単位:百万円)

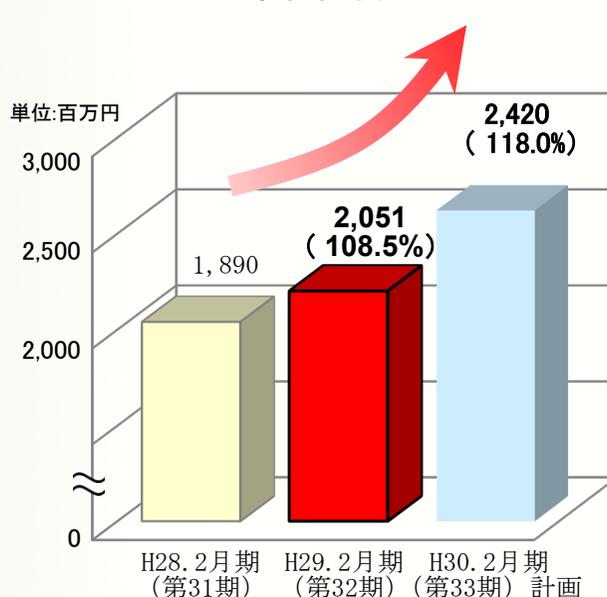
	売上高		営業利益		経常利益		当期純利益			
	増減	前期比		前期比	増減	前期比		前期比		
平成28年2月期 (第31期) 実績	19,643	—	104.6%	1,890	187.9%	1,857	—	189.8%	1,428	60.0%
平成29年2月期 (第32期) 実績	20,777	+11億	105.8%	2,051	108.5%	2,032	+1.7億	109.4%	1,275	※89.3%
平成30年2月期 (第33期) 計画	23,100	+23億	111.2%	2,420	118.0%	2,400	+3.6億	118.1%	1,400	109.8%

※平成28年2月期の当期純利益には特別利益(売上返戻等引当金戻入額 約4億円)が含まれております。

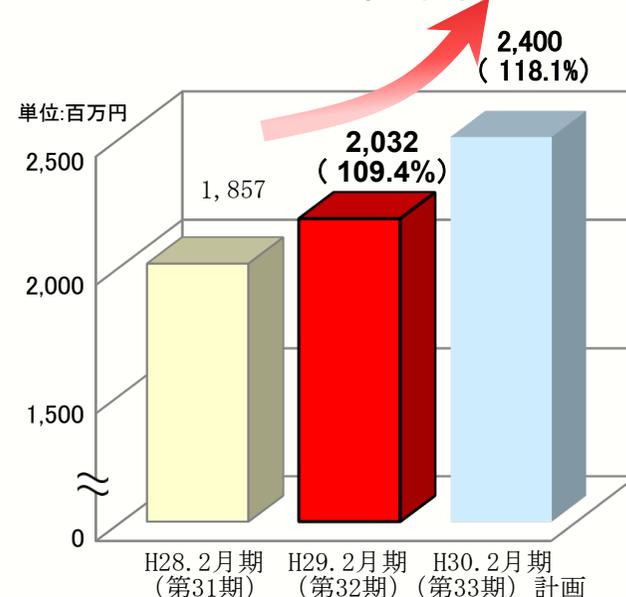
<売上高>



<営業利益>



<経常利益>



## (2) 株主還元策

### 配当の基本方針

株主の皆様への利益還元は経営上の重要課題のひとつ  
今期も「**株主還元率 100%**」を実施予定

### 平成30年2月期配当予想(増配)

	H28.2月期 (実績)	H29.2月期 (実績)	H30.2月期 (予想)
第1四半期	-	-	7円
第2四半期	-	12円	7円
第3四半期	-	6円	7円
期末	10円	7円	7円
通期	10円	25円	28円

⇒ 配当利回り4.0% (@700円換算)



## 2 | リソー教育グループ各社(既存事業)の概況

— リソー教育グループ 概要図 —



**MEDIC TOMAS**  
医学部受験専門個別指導  
医学部受験専門  
個別指導

**(株)リソー教育**  
学習塾事業  
完全1:1の進学個別指導専門塾

**(株)名門会**  
家庭教師派遣教育事業  
100%プロの社会人講師が指導

**TOMEIKAI**  
進学個別教室

**(株)スクールTOMAS**  
学校内個別指導事業

**TOMASイングリッシュ**  
トレーニングセンター  
オンライン英会話事業

**(株)TOMAS企画**  
生徒募集勧誘事業  
TOMAS・伸芽会の生徒募集

**(株)伸芽会**  
幼児教育事業  
名門幼稚園・小学校受験指導

**伸芽'Sクラブ**  
しんが-ぶくらぶ  
受験対応型長時間  
英才託児・学童保育

**(株)プラスワン教育**  
人格情操合宿教育事業

**(株)インターTOMAS**  
英会話事業

**リソー教育グループ**

(1) **TOMAS** — 学習塾事業 —

対象：小・中・高生



**完全1:1の個別指導進学塾**

※他の個別指導塾は1:2や1:3

**百人百様の個人別カリキュラム**

➔ **個別指導**で合格実績**No. 1**



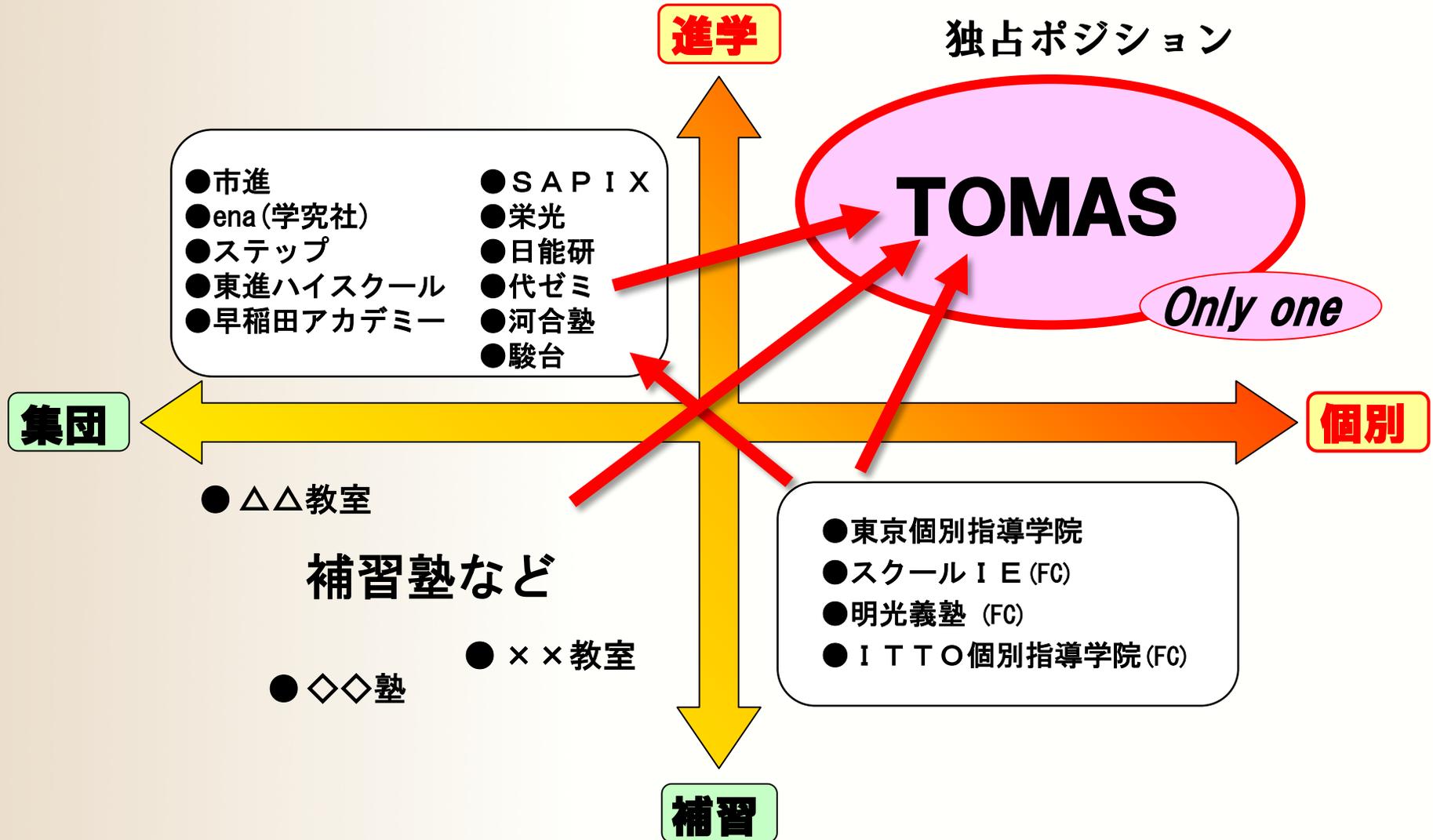
**医学部受験専門個別指導設置**

**東大(理Ⅲ)・京大(医)・慶應(医)などの超難関校へ  
毎年合格者多数輩出**

**首都圏(東京・神奈川・埼玉・千葉)で 71校 展開**

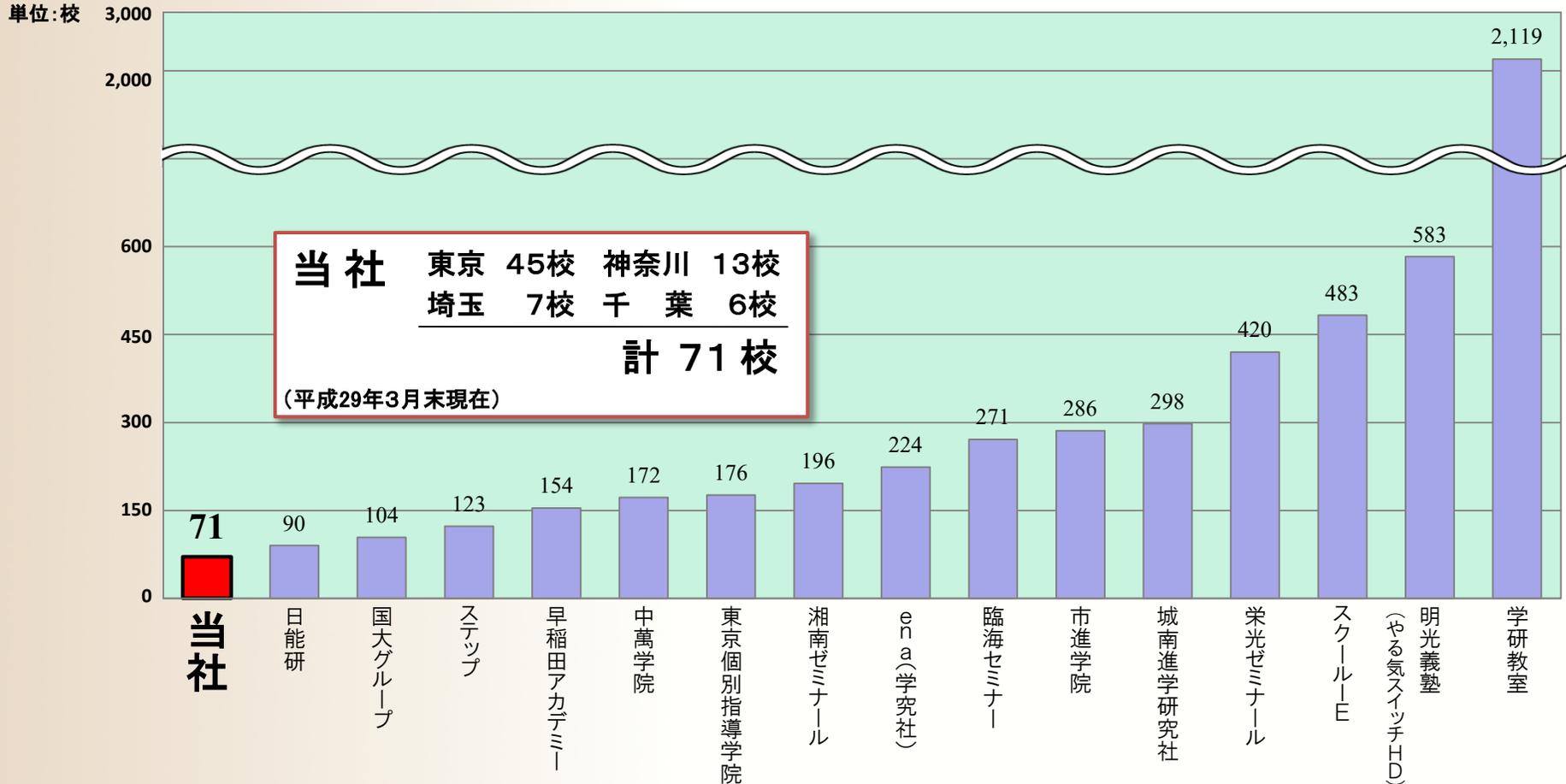


# マーケットにおける不動の地位を確立・独占



# 首都圏市場マーケットがガラ空き状態

## 「首都圏サテライト校戦略」で120校開校へ



※首都圏に展開する学習塾・予備校（各社開示資料より引用）

(2) **名門会** — 家庭教師派遣教育事業 —  
対象：小・中・高生



**100%プロの社会人講師が指導**

**高い進学実績を公表できる**  
**唯一**の家庭教師センター

**毎年多数合格者輩出**  
**特に医学部の合格実績が高い**

東大(理Ⅲ)・京大(医)・東京医科歯科大(医)・  
東京慈恵会(医)・順天堂(医) など



(3)  **伸芽会** 対象：就学前児童

— 名門幼稚園・小学校受験教育事業 —



創立・創業**61**年(平成15年にM&A)の  
名門幼稚園受験・小学校受験の**パイオニア**

お受験業界において

**No.1**レベルの**合格実績**

一人ひとりの発達に応じた**個人別合格プログラム**

慶應義塾幼稚舎・早稲田実業初等部など  
難関幼稚園、小学校へ多数合格者輩出

関東エリア(21教室)

関西エリア (3教室) **24教室** 展開



(4)  **伸芽会 英才託児事業**



対象：1歳児・2歳児・3歳児



「お受験」対応型 **長時間託児**  
双方を兼ね備えた他には類をみない託児



社会のニーズに応える事業  
仕事と育児を両立させるお母さんへの支援



人気が高く、開校と同時に満員、順番待ちの状況

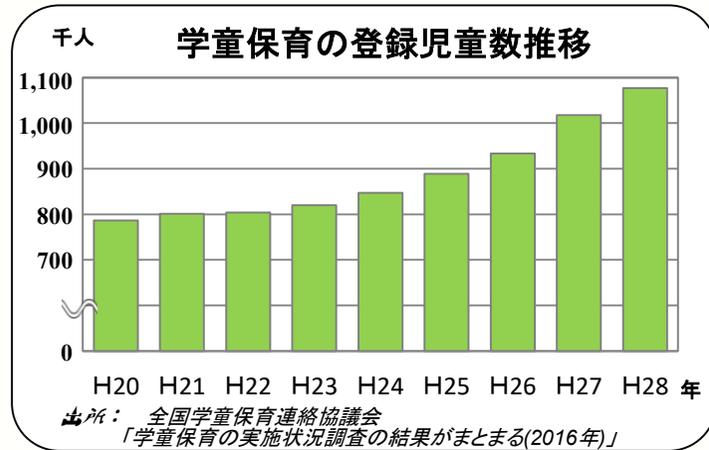
(5)  **伸芽会 学童保育・知識事業**

 **伸芽'sクラブ** しんが〜ずくらぶ 対象：小学1年生～小学3年生

 「進学指導」付き **長時間学童保育**  
 ご家庭に代わって、学習を丸ごとサポート  
 お子様の可能性を引き出す学童

 **学童保育の在籍生徒数**  
 → **前期比50%増**

 **英才教育＋長時間学童保育**



【ブライتكッズアカデミー(英語)】



【プログラミング講座】

(6)  **スクール  
TOMAS**

— 学校内個別指導事業 —

 集団授業である「学校」の中に  
**進学個別指導の「TOMAS」**を設置  
(日本初の試み)

 私立中高一貫校を中心に  
**「TOMAS」の進学個別指導のノウハウ**を  
約**30校**が導入済

 少子化で生き残りをかける学校の  
**進学実績**をサポート



(7) **+1** 教育 プラスワン教育

**+1** ツアー事業

さまざまな体験を通じて、  
子どもたちに必要な**行動力・判断力・  
挑戦心・協調性**(情操教育)を育成

**+1** スクール事業

体操教室 **5校**、サッカー教室 **8校**を展開中  
さらに新校開校予定



(8)  マンツーマン英語スクール  
**inter TOMAS** 対象: 幼児～社会人

 本物の個別指導をベースに  
成果を追究した英会話スクール

 「聞く」「話す」「読む」「書く」の4技能に対応した  
オリジナルメソッドによる指導

 英会話 + 資格・受験・留学  
TOEFL、TOEIC、GMAT・GRE、英検、  
受験英語、幼児英語、MBA留学、  
ビジネス英会話 等  
各々の目的に合わせたコース

 首都圏に**8校**  
荻窪・目黒・池袋・横浜・市ヶ谷・渋谷・国立・千葉



## 3 | 新規事業の概要

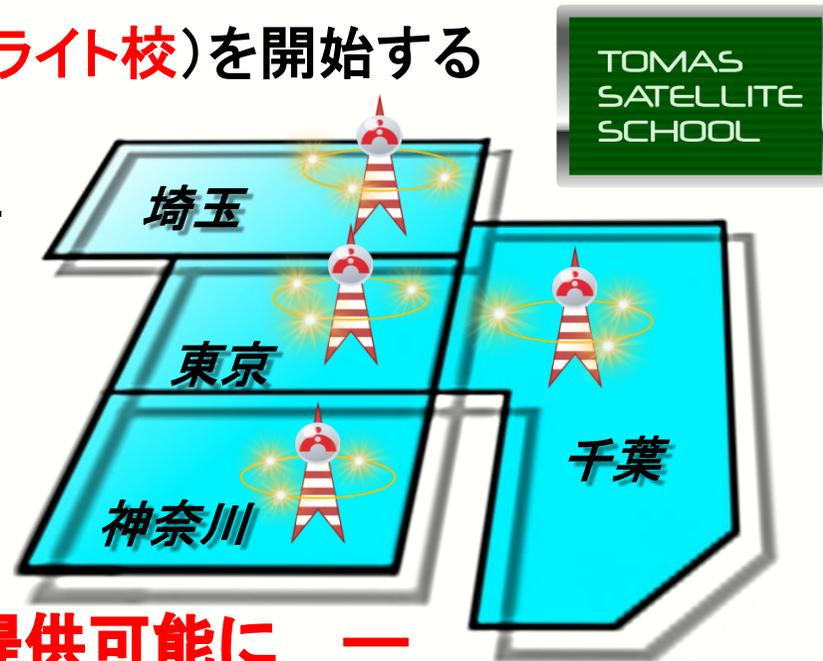
# (1) TOMAS 首都圏サテライト校戦略

新規事業

 **首都圏の基盤を固める** → 1都3県限定  
これまでターミナル(主要)駅を中心に展開していたが  
主要駅周辺の中堅駅にも教室展開(サテライト校)を開始する

 不動産物件を見つけやすい広さ50~60坪  
→ 生徒数約150名規模の教室

 年間約10校展開予定  
5年間で約120校展開へ



— よりきめ細かい教育サービスが提供可能に —

平成29年3月 同時開校  
戸越校・浅草橋校・  
国立校・センター北校

<開校予定>  
平成29年6月 向ヶ丘遊園校  
平成29年7月 戸塚校

(2) 名門会 個別指導教室(全国版)  
トーマス名門会  
「TOMEIKAI」

新規事業

名門会が完全1:1の進学個別指導教室  
トーマス名門会  
TOMEIKAIを全国展開



「TOMEIKAI (TOMAS名門会)」  
完全1:1の進学個別指導

各都道府県に2~3校を開校予定  
→ 150校開校を計画

東京のブランドを全国に展開

平成29年3月 同時開校  
熊本校・鹿児島中央校・長崎校・  
浜松校・松本校



(3)  **スクール TOMAS** **ハローe先生 事業** 

**新規事業**

※学校法人向けのオンライン英会話事業の拠点をセブ島(フィリピン)に開設

## マンツーマンの個別英会話を学校内に開校

-  2020年の大学入試改革を控え **英会話が重要科目** に！  
→セブ島(フィリピン)に設立した事業所に講師を集めて  
日本の私立・公立学校へオンライン授業を実施
-  スクールTOMASの学校内個別指導事業との  
**シナジー効果**が高い
-  講師は当社が現地で優秀な人材に  
日本語教育を実施し、他社と差別化



## 4 | リソー教育グループの現在・未来経営計画

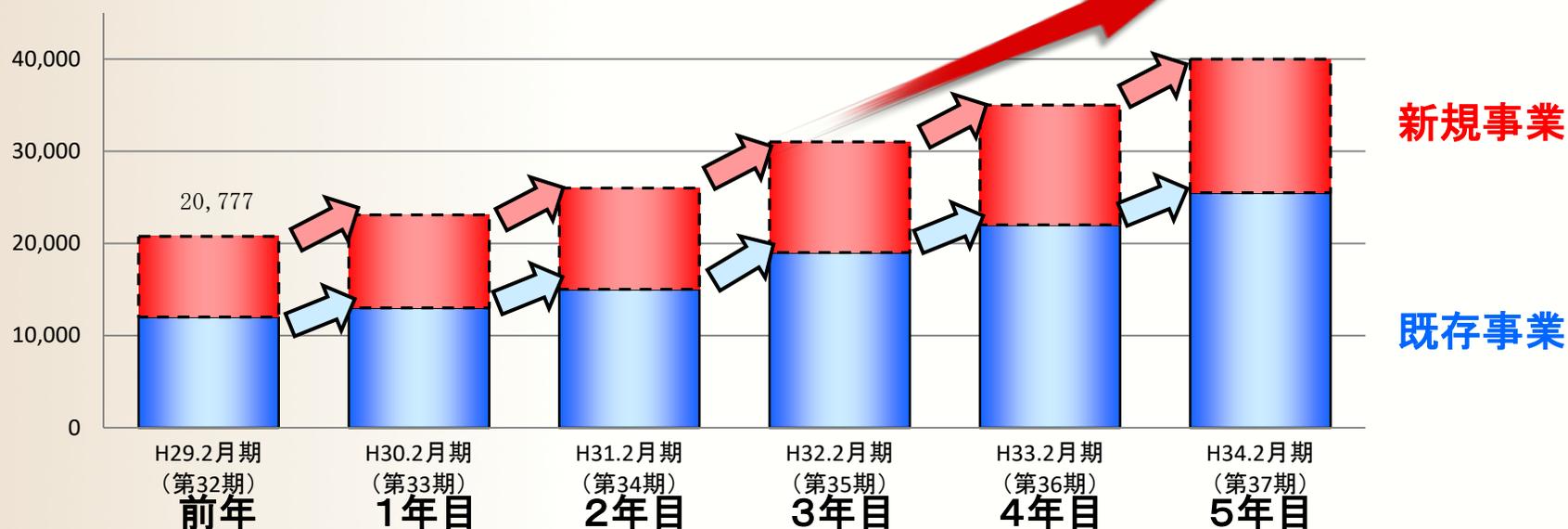
# (1) 中期経営計画と当社予想(平成29年2月期 ~ 平成31年2月期)

(単位:百万円)

	平成29年2月期 (実績)	平成30年2月期 (計画)		平成31年2月期
		中期計画	開示	中期計画
売上高	20,777	22,200	<b>23,100</b>	23,800 <span>+α</span>
経常利益	2,032	2,400	<b>2,400</b>	2,800 <span>+α</span>
当期純利益	1,275	1,500	<b>1,400</b>	1,800 <span>+α</span>

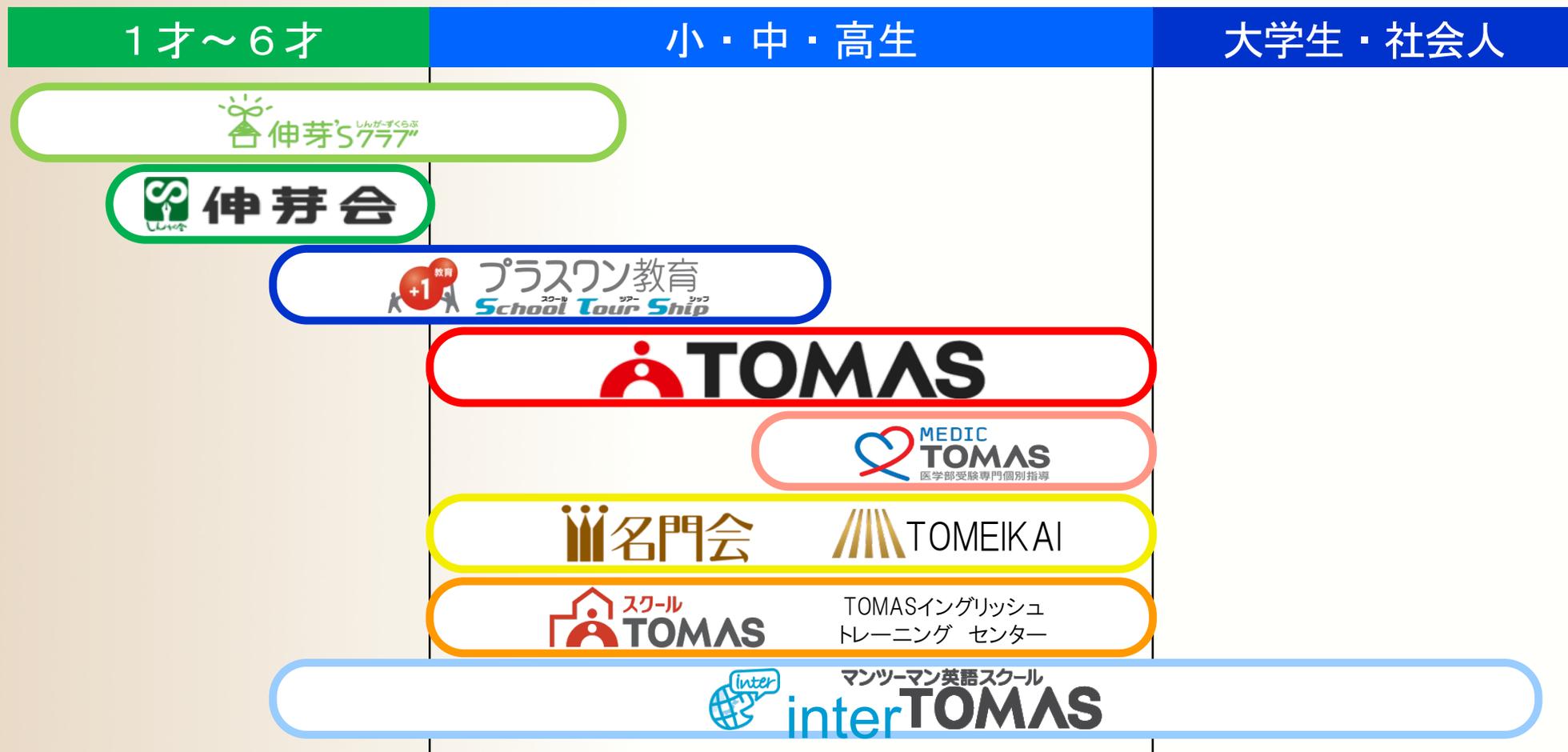
(既存事業 + 新規事業) = ?

(単位:百万円)



### (3) 対象年齢軸の拡大

「伸芽'Sクラブ」により1歳児からの「**囲い込み戦略**」



## 5 | リソー教育グループの社会貢献活動

## <さまざまな支援活動>

### 公益財団法人リソー教育岩佐財団

- 自然災害の被災地出身である大学生へ奨学金を給付
- 平成23年11月～東日本大震災被災地域出身の大学生に対する給付奨学金の授与
- 平成24年3月COP3京都議定書15周年プロジェクト『光・水・風』～3.11 復興への祈り～Kyoto 2012 への協賛
- 平成27年3月熊本地震被災地出身の大学生に対する給付奨学金の授与

さらに対象拡大を検討

### —東日本大震災復興支援—

- 早稲田大学と協力し、巡回移動教室開催
- 被災地への義援金・文房具寄付
- チャリティイベントの開催・協賛
- 被災地の子供たちを東京のイベントへ招待



早稲田大学協力  
移動巡回理科教室  
<福島県内にて>

### —熊本地震復興支援—

- 日本赤十字社を通じて義援金寄付
- 地震の影響で中止となった将棋大会「火の国こども王将戦」への支援(協賛)



火の国こども王将戦  
—トーナメント—

## 復興支援チャリティイベント

# トーマス♪コンサート

(平成11年～) in サントリーホール

♪第18回(平成29年4月)

指揮:山下 一史

演奏:シエナ・ウィンドオーケストラ

♪第17回(平成28年4月)

指揮:海老原 光

ゲスト:坪井 夏美(ヴァイオリニスト)

♪第16回(平成27年4月)

指揮:岩村 力

ゲスト:周防 亮介(ヴァイオリニスト)

♪第15回(平成26年4月)

指揮:円光寺 雅彦

ゲスト:宮田 大(チェリスト)

♪第14回(平成25年4月)

指揮:岩村 力

ゲスト:毛利 文香(ヴァイオリニスト)

スペシャルゲスト:黒柳 徹子

♪第13回(平成24年3月)

指揮:円光寺 雅彦

スペシャルゲスト:平原 綾香



THIS IS MECENAT  
2016

トーマスコンサートが  
公益社団法人企業メセナ協議会が  
認定する「This is MECENAT 2016」に  
選定されました。(2年連続)



## チャリティバレエ (平成17年～)

\*平成28年12月

NBAバレエ団「くるみ割り人形」

\*平成27年12月

NBAバレエ団「くるみ割り人形」

\*平成26年12月

NBAバレエ団「くるみ割り人形」

\*平成25年12月

NBAバレエ団「くるみ割り人形」

\*平成25年8月

東京バレエ団「ねむれる森の美女」

\*平成24年12月

井上バレエ団「 Coppélia 」

\*平成23年12月

吉田都 & 谷桃子バレエ団  
「白鳥の湖・シンデレラ」



# TOMAS CUP (平成17年～)

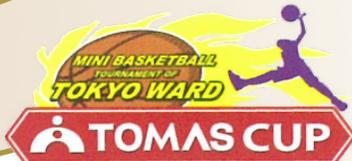
各種競技大会「TOMAS CUP」として後援・協賛しています



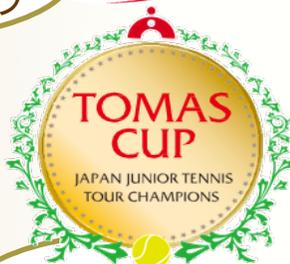
サッカー



ゴルフ



バスケット



テニス

## TOMAS DAY

夏休み東京ドーム 日ハム公式戦  
「TOMAS DAY」(平成21年～)



# Kidzania™ (平成18年～)

「キッズニア東京」オフィシャルスポンサー

業界唯一のオフィシャルスポンサーとして  
パビリオンを出展



リソ教育グループ



## IRお問い合わせ先

### 管理企画局 経営企画部

Tel. 03-5996-3701 Fax. 03-5983-8347

e-mail: [kaz.noto@mail.tomas.co.jp](mailto:kaz.noto@mail.tomas.co.jp)

WEBサイト: <http://www.riso-kyoikugroup.com/>



本資料は、当社の事業概要・業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。また、本資料は平成29年2月末日現在のデータに基づいて作成されております(一部、直近データに基づきます)。

本資料に記載した意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証し又は約束するものではありません。

なお今後、予告なしに変更することがあります。