



株式会社リソー教育

2023年2月期第3四半期決算説明会

2023年1月12日

イベント概要

| | |
|----------|--|
| [企業名] | 株式会社リソー教育 |
| [企業 ID] | 4714 |
| [イベント言語] | JPN |
| [イベント種類] | 決算説明会 |
| [イベント名] | 2023 年 2 月期第 3 四半期決算説明会 |
| [決算期] | 2023 年度 第 3 四半期 |
| [日程] | 2023 年 1 月 12 日 |
| [ページ数] | 24 |
| [時間] | 15:30 – 15:56 (合計：26 分、登壇：14 分、質疑応答：12 分) |
| [開催場所] | インターネット配信 |
| [会場面積] | |
| [出席人数] | |
| [登壇者] | 2 名 代表取締役社長 天坊 真彦 (以下、天坊) 取締役副社長 (CFO) 久米 正明 (以下、久米) |

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



登壇

天坊：皆様、こんにちは。リソー教育の天坊です。よろしくお願いいたします。

久米：リソー教育の久米です。よろしくお願いいたします。

天坊：定刻になりましたので、2023年2月期第3四半期決算説明会を開始いたします。今回も引き続き、新型コロナウイルス感染防止策の一環として、オンラインでの決算説明会開催とさせていただきます。皆様にはご不便をおかけいたしますが、ご理解のほど、何卒よろしくお願いいたします。

久米：毎回同じ流れですけれども、本日は2023年2月期第3四半期の実績と、実績および今後の見通し、その背景、株主還元策、今後の展望についてご説明した後、Q&A機能にてお送りいただきましたご質問へ回答させていただきます。説明中でもQ&Aより質問をお送りいただけますので、よろしくお願いいたします。

では、まず当期2023年2月期第3四半期の実績について、社長の天坊よりご説明いたします。

天坊社長、よろしくお願いいたします。

サポート

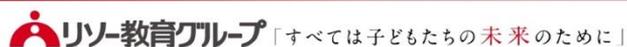
日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



(1) 2023年2月期第3四半期実績(3月~11月)

(単位：百万円)

| | 売上高 | | 営業利益 | | 経常利益 | | 当期純利益 | |
|---------------------------|---------------|---------------|--------------|-------------|--------------|-------------|--------------|-------------|
| | | 前期増減 | | 前期増減 | | 前期増減 | | 前期増減 |
| 2021年2月期 第3四半期 | 17,886 | △1,509 | 149 | △1,521 | 338 | △1,340 | 40 | △1,017 |
| 2022年2月期 第3四半期 | 22,064 | +4,177 | 2,074 | +1,924 | 2,079 | +1,740 | 1,314 | +1,273 |
| 2023年2月期 第3四半期 | 23,245 | +1,181 | 1,624 | △450 | 1,660 | △419 | 1,022 | △292 |



3

天坊：2023年2月期第3四半期の実績についてご説明いたします。

売上高は前期比11億8,100万円増の232億4,500万円、営業利益は前期比4億5,000万円減の16億2,400万円、経常利益は前期比4億1,900万円減の16億6,000万円、当期純利益は前期比2億9,200万円減の10億2,200万円となりました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com



3

(2) 実績の背景について

| | 2022年11月末生徒数 | | |
|--|--------------|-----------|-------|
| | 2021年11月比 | 2020年11月比 | |
|  リソ教育グループ | 27,134人 | 0.1% | +6.0% |

(売上高)

- ・学習塾事業、学校内個別指導事業および人格情操合宿教育事業が前期を上回り、前年同期比5.4%増で推移

(利益)

- ・優秀な人材確保のための社員、従業員、講師の給与のベースアップによる人件費の増加・上期における採用広告等の広告宣伝費の増加
 - ・世界的なエネルギー需要の高まりによる資源価格、原油価格の上昇や円安による光熱費等をはじめとした諸物価の高騰
- ⇒費用の増加により前年同期と比較して利益が減少

続いて、実績の背景につきましてご説明いたします。

2022年11月末時点のグループ全体の生徒数は2万7,134人、前期比でプラス0.1%、前々期比ではプラス6%となりました。

当期第3四半期の売上高は、学習塾事業、学校内個別指導事業および人格情操合宿教育事業が前期を上回り、前年同期比5.4%増となりました。

利益につきましては、優秀な人材確保のための社員、従業員、講師の給与のベースアップによる人件費の増加や、上期における採用広告等の広告宣伝費の増加、世界的なエネルギー需要の高まりによる資源価格、原油価格の上昇や円安による光熱費等をはじめとした、諸物価の高騰により前年同期より減少いたしました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

【2022年11月末現在】

TOMAS

| | | |
|----------|----------------|--------------------|
| 2022年 3月 | 二俣川校・浜田山校・尾山台校 | 開校 |
| | 川口校 | <u>リニューアル</u> |
| 5月 | 三鷹校 | <u>リニューアル</u> |
| 8月 | 武蔵小杉校 | <u>リニューアル</u> |
| 9月 | 立川校 | <u>リニューアル</u> |
| 10月 | 錦糸町校 | <u>リニューアル</u> |
| 11月 | 上大岡校 | <u>リニューアル</u> |
| 2023年 1月 | 海老名校 | 開校 (予定) |
| 2月 | 国立校 | <u>リニューアル (予定)</u> |



2022年 5月 三鷹校 **開校**



セグメント別の状況では、まず学習塾事業では2022年3月にTOMAS二俣川校、浜田山校、尾山台校を新規開校、川口校をリニューアル。5月にTOMAS三鷹校をリニューアル、インターTOMAS三鷹校を新規開校。8月にTOMAS武蔵小杉校、9月にTOMAS立川校、10月にTOMAS錦糸町校、11月にTOMAS上大岡校をリニューアルいたしました。

2022年11月末時点の教室数は、学習塾が96校、英会話スクールが12校になっております。

今後につきましては、今月の2023年1月にTOMAS海老名校を新規開校、2月にTOMAS国立校をリニューアルする予定です。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

【2022年11月末現在】

| | | | |
|--------------|----------|--------|--------|
| 名門会 | 2022年4月 | 三宮駅前校 | リニューアル |
| | 2022年10月 | 御器所校 | 開校 |
| | | つくば駅前校 | リニューアル |
| MEDIC 名門会 | 2022年3月 | 大阪本部校 | 開校 |
| | 2022年4月 | 神戸校 | 開校 |



続いて、家庭教師派遣教育事業の名門会ですが、2022年4月に名門会三宮駅前校をリニューアル、10月に名門会御器所校を開校、名門会つくば駅前校をリニューアルいたしました。

また、新ブランドの「MEDIC 名門会」では、3月に大阪本部校、4月に神戸校を開校し、2022年11月末時点で、名門会が36校、TOMEIKAIが12校、MEDIC 名門会が2校となっております。

幼児教育事業



【2022年11月末現在】

 伸芽'Sクラブ学童 (コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー)

2022年4月 品川校 **開校**

 伸芽'Sクラブ託児 2022年8月 晴海トリトン校 **開校**

 伸芽'Sクラブ学童 2022年8月 晴海トリトン校 **開校**

 伸芽会
24教室

 伸芽'Sクラブ託児
8校

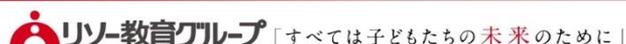
 伸芽'Sクラブ学童
19校



【2024年2月期予定】

 伸芽会 2023年3月 二子玉川教室 **リニューアル (予定)**

 伸芽'Sクラブ学童 2022年4月 二子玉川校 **開校 (予定)**



7

続いて、幼児教育事業の伸芽会ですが、2022年4月に伸芽会とコナミスポーツが展開する新ブランドの「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校」を開校。8月に伸芽'Sクラブ託児と、伸芽'Sクラブ学童の晴海トリトン校を開校し、2022年11月末時点で伸芽会が24教室、伸芽'Sクラブ託児が8校、伸芽'Sクラブ学童が19校になっております。

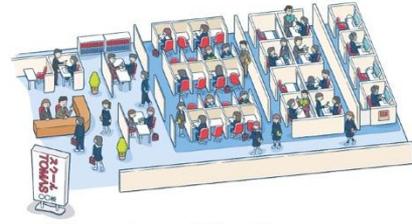
今後につきましては、来期に2023年3月に伸芽会の二子玉川教室をリニューアル予定、4月に伸芽'Sクラブ学童の二子玉川校を開校予定です。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



7



- ・ T O M A S のノウハウでの学校内完全 1 対 1 個別指導
- ・ いつでも質問できる自習システム
- ・ インターネット教材サポート型個別指導・ AI教材型個別指導
- ・ 2022年11月末時点導入契約校数 110校・稼働校数84校

学校内でも
オンラインでも

- 生徒一人ひとりの個人差に合わせ学びをサポート
＝学校の進学実績サポート
- 学校の先生の過重労働問題も解消

続いて、学校内個別指導事業のスクール TOMAS ですが、学校内完全 1 対 1 個別指導、いつでも質問できる自習システムといった従来のサービスに加え、オンライン型個別指導、AI 教材型個別指導という新サービスを展開した結果、2022 年 11 月末時点の導入契約校数は 110 校、そのうち稼働校数は 84 校となっております。

スクール TOMAS は学校の進学実績サポートだけではなく、学校の先生方の長時間労働問題を解決する一つ的手段として評価されており、今後さらなる問い合わせの増加を期待しています。

また、既に導入している学校の導入学年、こちらが年々広がっていくことを想定していることから、今後の増収を見込んでおります。

続いて、2023 年 2 月期の配当につきまして、副社長の久米よりご説明申し上げます。

久米副社長、お願いいたします。

(3) 株主還元策

- ・株主の皆様に対する利益還元を経営の重要課題の一つ
- ・2022年2月期の配当をベースに・経営環境を勘案し検討

| 2021年2月期 配当（実績） | 2022年2月期 配当（実績） | 2023年2月期 配当（予想） |
|--------------------|--------------------|--------------------|
| 1株あたり9.5円 | 1株あたり16円 | 1株あたり 16円 |

久米：毎回お話ししてはいますが、当社は株主還元を経営の最重要課題の一つとして捉えております。この方針は変わっておりません。

今期の配当予想につきましては従前から発表している通り、2022年2月期の配当をベースに1株あたり16円の配当を予定しております。ここに変更はございません。

引き続き、株主の皆様への還元力強化と企業価値向上に努めてまいります。よろしくお願いいたします。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



ヒューリック株式会社との資本業務提携

☑2020年9月より資本業務提携

☑2021年11月の第三者割当により
当社の株式を20.66%保有 → 筆頭株主へ

☑都心の主要エリア（駅前一等地）に豊富な物件を所有
⇒ 他社より有利な立地での教室展開
⇒ 当社の成長拡大へ



天坊：次に、今後の展望として、異業種との業務提携についてご説明いたします。この点は今期、毎回ずっとお話をさせていただいているものなので、簡単にご説明申し上げます。

まず、ヒューリック株式会社との資本業務提携の強化についてです。

当社は、不動産デベロッパーのヒューリック株式会社と2020年に資本業務提携を締結いたしました。また、2021年11月の第三者割当により当社の筆頭株主となって、提携関係がさらに強化されました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

伸芽'Sアカデミー 学童 × コナミスポーツクラブ

コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー

対象 小1
小2 小3



運動は得意だけど勉強もちゃんとさせたい



勉強だけでなくスポーツもできる子になってほしい

希望をかなえる



ワンストップ型学童

コナミスポーツ 伸芽'Sアカデミー



学習指導



習いごと



受験指導



運動

リソ-教育グループ 「すべては子どもたちの未来のために」

12

続きまして、伸芽会とコナミスポーツ株式会社との業務提携ですが、本提携では新ブランド「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」を展開しております。

コナミスポーツ伸芽'Sアカデミーはワンストップ型学童の新ブランドで、全国にあるコナミスポーツが有する施設へ積極展開していく予定です。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

SCRIPTS
Asia's Meetings, Globally

「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」の進捗状況、今後の展開

2022年4月 **品川校（第1号校）** をコナミスポーツ本店へ開校
おかげさまで満員御礼

2023年4月 **西宮校（第2号校）** を
コナミスポーツ本店西宮アネックスへ開校予定
その他、大阪エリア1校、神戸エリア1校を開校予定

今後、上記4校を含め約20校を開校予定



コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校
(コナミスポーツクラブ本店)

 **リソ-教育グループ** 「すべては子どもたちの未来のために」

13

昨年4月1日には第1号校舎として、品川校をコナミスポーツ本店に開校しました。こちらは大変ご好評をいただいております、拡大・増床を予定しております。

続く第2号校は、今年4月に西宮校として、コナミスポーツ本店西宮アネックスへ開校予定で、この他に大阪エリアで1校、神戸エリアで1校の開校を予定しております。

今後につきましてはこの4校を含め、約20校を開校する予定です。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

 **SCRIPTS**
Asia's Meetings, Globally

教育特化ビル 『  こどもでば-と 』
Kodomo Depart

東京都、神奈川県などの主要駅へ2029年までに20棟まで広げる構想



続きまして、ヒューリック、コナミスポーツ、2社それぞれとの提携に加えまして、3社間で業務提携し、教育特化型ビル「こどもでば-と」の開発を進めています。当社は「こどもでば-と」におきまして、当社の各ブランドを展開していきます。

また、同じビル内には、コナミスポーツの子ども向けスポーツジムや、子どもクリニック、カフェなど様々な子ども向けサービステナントも入る予定です。子どもたちが通いやすい環境の提供が可能となるので、当社の囲い込み戦略がよりスムーズに進められると期待しています。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
 フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

「こどもでぱーと」シリーズの展開

 ヒューリック株式会社 開発の複合施設

“子ども”の“子ども”による“子ども”のための新たな成長拠点
「MITAKE Link Park」へ展開

 伸芽'Sクラブ 託児  伸芽会  伸芽'Sクラブ 学童 の開校（予定）

「創造文化教育施設」の運営 ● Library & Study スペース

● Art & Event スペース



 リソ教育グループ 「すべては子どもたちの未来のために」

15

この「こどもでぱーと」につきましては、渋谷区が実施する都市再生ステップアッププロジェクトの事業予定者として、ヒューリックが選定されたことが昨年4月に発表されております。

その開発予定建物「MITAKE Link Park」内において、「こどもでぱーと」を展開する予定で、伸芽会、伸芽'Sクラブ託児、伸芽'Sクラブ学童等の開校を予定しております。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



「こどもでばと」の進捗状況

以下のエリアにて6件、再開発・建替え案件が進行中

城南エリア 3件
(目黒区・港区・品川区)

城西エリア 1件 (中野区)

城東エリア 1件 (江東区)

千葉エリア 1件 (市川市)

東京都、神奈川県などの主要駅へ2029年までに
20棟まで広げる構想

 リソー教育グループ「すべては子どもたちの未来のために」

16

竣工予定は2026年になりますが、その他にも計6件の再開発・建替え案件が進行しております。2029年までに首都圏に20棟まで広げる構想であります。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

 **SCRIPTS**
Asia's Meetings, Globally



KIDS SMILE HOLDINGS との業務提携

キッズスマイル ホールディングス

☑2015年2月より伸芽会とKids Smile Projectで業務提携
オリジナル教育プログラム
「KID'S PREP. PROGRAM」を共同開発

☑2022年3月より親会社同士でも業務提携
伸芽会 ⇄ Kids Smile Projectで役員を相互派遣し
さらなる関係強化へ

⇒コンテンツ力、ブランド力、集客力の強化を図り
囲い込み戦略を推進



 リソー教育グループ 「すべては子どもたちの未来のために」

17

続きまして、Kids Smile Holdings との業務提携についてご説明いたします。

伸芽会では2015年より株式会社 Kids Smile Project と業務提携しておりましたが、より包括的に提携関係を行うために、この2社の親会社である当社リソー教育と Kids Smile Holdings を含め、4社間での業務提携を昨年3月に発表いたしました。

伸芽会と Kids Smile Project で相互に役員を派遣して、オリジナル教育プログラムと本業務提携にて構築する事業スキームを全国にある保育園や認定子ども園等へ展開いたします。

加えて、Kids Smile Project の会員約4,000名と、全国の保育園、認定子ども園に通われる会員で、小学校受験および中学校受験を希望する顧客層へ伸芽会、TOMAS、名門会等のサービスの紹介を進めております。

この他に優秀な保育者の確保を目的とした採用システム、研修制度の確立によって優秀な人材の確保を行い、コンテンツ力、ブランド力、集客力の強化を図り、今後の成長戦略の基盤を築いてまいります。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



- ・ コロナ禍で学校へのICT教育インフラ整備が急務



- ・ **大手通信会社KDDI株式会社のグループ会社**
KDDI まとめてオフィスが学校へインターネット環境や
タブレットの手配などICTのインフラ整備（ハード）

- ・  **スクール TOMAS** がハードを活かして学習支援（ソフト）

- ・ 導入校の相互紹介・新規開拓

次に、スクール TOMAS と KDDI まとめてオフィス社との業務提携についてご説明いたします。

KDDI まとめてオフィス社は、インターネット環境やタブレットの手配など、ハード面を学校に提供しています。スクール TOMAS は、そのハードを活用してソフト面で学習支援を行っている関係です。2社で公教育の ICT 教育のインフラ整備を担う業務提携になります。

KDDI まとめてオフィス社のサービスを導入する学校に、スクール TOMAS のサービスを、スクール TOMAS を導入する学校には KDDI まとめてオフィス社のサービスを紹介する相互紹介だけでなく、新規の学校への展開もそれぞれ行っていきます。

この提携が今後も、スクール TOMAS の導入校数増加に寄与すると考えています。

説明としては最後になりますが、大学入学共通テストも今週末に迫っています。中学受験も埼玉では始まっています。いよいよ、受験本番というところです。

文部科学省が子どもの学習費調査で、小中学生の学習塾への支出が過去最高となっている結果を発表しております。まさにコロナ禍ということもあり、ICT を活用した学習支援が手厚い私立校への進学を目指すご家庭が増えている、より受験への意識が高まっていることの表れだと思えます。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

当社は引き続き、独自の感染防止対策を施した上で、あくまでもやはり対面指導にこだわり、本物の教育サービスの提供に努めてまいります。

ご清聴いただき、ありがとうございました。

サポート

| | | | |
|---------|---------------|---------|--------------------------|
| 日本 | 050-5212-7790 | 米国 | 1-800-674-8375 |
| フリーダイヤル | 0120-966-744 | メールアドレス | support@scriptsasias.com |



質疑応答

久米 [M]：それでは、ここからは質疑応答の時間とさせていただきます。

では、よろしくお願いいたします。

天坊 [A]：事前にいただいているご質問がいくつかありますので、まずご回答を申し上げます。

外部環境も含めてお話をお聞きしたい、というご質問がございます。

外部環境というと、学習塾業界の外部環境ということかと思えます。同業他社さんが直前に、弊社と同じ時期に発表されていますけれども、やはり同様の状況です。増収で減益という状況が続いているようです。

学習塾業界で他の経営者の方々と話す機会もあるんですけども、方々一様に、やはり今期は問い合わせの数や入会者数が前期より減っているとおっしゃっている方が多いです。

コロナ禍のいびつな環境といえますか、前々期の少なかった反動で、前期がかなりバブルだったことも考えられるのではないかと思います。ただ、そういう環境を申し上げていても仕方がないので、弊社はよりサービスに一層手を抜かず、しっかりやっけていこうと考えています。

次のご質問です。東京都が学校内学習塾を始めようとしています。自治体と御社のスクール TOMAS が関与できる余地はあるのでしょうか。

この前、新聞記事にもなっておりましたけれども、東京都が学校内での学習塾を始めようという記事がございました。

弊社でも一時期、都立の高校2校に導入していたことがありますが、自治体ですとどうしても入札になってしまって、価格が安いところが参入する環境です。

そうすると、弊社のサービスですとなかなか合わないこともあって、今のところは弊社ではなかなか難しいのかもしれないと考えております。状況がまた変わってくるとも思いますので、常にそういったところは気にするようにしております。

続いてのご質問です。

久米 [A]：こちらは私から答えます。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



ご質問は、人件費や広告費、諸経費は今期どの程度、増加分を見込んでおけばいいのでしょうか。来期に向けたコストをどう考えればよろしいでしょうか。当社のブランド力からすれば、5~10%の値上げは受けいれられると思いますが価格戦略をどうお考えでしょうか、というご質問です。

まず、今期の人件費増については、社員を増やしたり、ある程度ベースアップをしたということと、それから講師人件費が上がっています。飲食店などでもアルバイト募集が始まったこともあって、競争になっている部分もあって、どうしても人件費が増加しています。それから諸経費、いわゆる水道光熱費もやはり値上がりをしています。

当社は学習塾で、夜まで電気を点けているので、その部分もフルにかかってくるということです。ざっくり言うと人件費で3億5,000万から4億ですね。それから、水道光熱費、公共料金関係で1億強です。広告宣伝費で1億弱ということで、前期より5億から5億5,000万ぐらいのコスト増があったということです。

その費用増加分について、来期は値上げをさせていただくということで、ご質問の通り5%から10%ぐらいのところで考えています。

天坊 [A]：そうですね。他にも値上げに関する内容について共有いただきたく、というご質問もいただいています。

来期はTOMAS、名門会、伸芽会で受講料の値上げを考えています。今、副社長が申し上げた通り、5%から10%の範囲内だと考えています。これはもう決めて、来期の契約も進めておりますので、皆さんに提示している状況下でございます。

以上、ご説明申し上げます。

続いて、幼児教育事業の将来展望について関心がある、というご質問です。

そうですね。やはり今は受験のニーズがどんどん低年齢化しているところがあります。

こちらはいろいろな不透明なところがあるというところで、受験のニーズはどんどん低年齢化している状況です。ですから、小学校受験、もちろん首都圏に限るところもございますけれども、小学校受験、幼稚園受験という人数がどんどん増えている傾向にあるので。そういう意味では、その幼児教育という受験に特化した形になるとは思いますが、よりこの先でニーズが増えてくるのではと考えています。

弊社はより、伸芽会でしっかりとその辺りのニーズを捕まえて、さらに伸ばしていければと考えています。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



次に、ヒューリックとの「こどもでぱーと」以外の施策や、さらなる資本関係強化などはありませんでしょうかというご質問です。

久米 [A]：資本強化についてはなかなか答えづらいですけど、今、公表している通りヒューリックさんは約 20%で筆頭株主です。あと駿河台学園が約 7%、弊社の岩佐が約 10%、それから自己株式があります。この辺りが大株主になっておるんですが、ヒューリックさんのいろいろなお考えもあるでしょう。方向性としては関係を深めていくということだとは思っています。

それから「こどもでぱーと」以外については、今いろいろなご提案をいただいている、弊社でもできることはやろうということになっています。例えば、「こどもでぱーと」以外での物件の紹介は逐次いただいております。その他、教育事業に関するアライアンスのご提案もいただいているので、もちろん将来的には「こどもでぱーと」以外の関係が当然出てくると思っています。

天坊 [A]：物件の場所はとてもいいので、立地的には本当にありがたいお話だと思っています。

次の質問です。インフレ講師採用競争価格戦略。価格戦略についてはお答えしましたので、講師採用競争についてご回答いたします。これは人件費増でもお話した通り、やはり弊社にとって講師は命といいますか、それこそが商品ですので、採用・研修により力を入れていきたいと考えています。

採用については、やはり個別指導業界の中では一番高い時給を出すことは常に変わらないですけれども、よりもっと福利厚生ですとか就職、就活の支援ですとか、そういったことも実施しながらさらに差別化できればと考えています。

他にも、ココカラ T チャーズといった採用専門の会社を設立して、そこもだんだん本格化しておりますので、より講師採用には力を入れていければと考えています。

久米 [M]：よろしいですか。他にありますかでしょうか。

それでは、終わりでよろしいですか。

天坊 [M]：いろいろとご質問いただき、ありがとうございました。他にご質問がまたあれば、随時、経営企画部にお問い合わせいただければと思います。

では、これにて 2023 年 2 月期第 3 四半期決算説明会を閉会いたします。本日はどうもありがとうございました。

久米 [M]：どうもありがとうございました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com



[了]

脚注

1. 音声不明瞭な箇所については[音声不明瞭]と記載
2. 会話は[Q]は質問、[A]は回答、[M]はそのどちらでもない場合を示す

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



免責事項

本資料で提供されるコンテンツの信憑性、正確性、完全性、最新性、網羅性、適時性等について、当社は一切の瑕疵担保責任及び保証責任を負いません。さらに、利用者が当社から直接又は間接に本サービスに関する情報を得た場合であっても、当社は利用者に対し本規約において規定されている内容を超えて如何なる保証も行うものではありません。

本資料または当社及びデータソース先の商標、商号は、当社との個別の書面契約なしでは、いかなる投資商品（価格、リターン、パフォーマンスが、本サービスに基づいている、または連動している投資商品、例えば金融派生商品、仕組商品、投資信託、投資資産等）の情報配信・取引・販売促進・広告宣伝に関連して使用をしてはなりません。

本資料を通じて利用者に提供された情報は、投資に関するアドバイスまたは証券売買の勧誘を目的としておりません。本資料を利用した利用者による一切の行為は、すべて会員自身の責任で行っていただきます。かかる利用及び行為の結果についても、利用者自身が責任を負うものとします。

本資料に関連して利用者が被った損害、損失、費用、並びに、本資料の提供の中断、停止、利用不能、変更及び当社による本規約に基づく利用者の情報の削除、利用者の登録の取消し等に関連して会員が被った損害、損失、費用につき、当社及びデータソース先は賠償又は補償する責任を一切負わないものとします。なお、本項における「損害、損失、費用」には、直接的損害及び通常損害のみならず、逸失利益、事業機会の喪失、データの喪失、事業の中断、その他間接的、特別的、派生的若しくは付随的損害の全てを意味します。

本資料に含まれる全ての著作権等の知的財産権は、特に明示された場合を除いて、当社に帰属します。また、本資料において特に明示された場合を除いて、事前の同意なく、これら著作物等の全部又は一部について、複製、送信、表示、実施、配布（有料・無料を問いません）、ライセンスの付与、変更、事後の使用を目的としての保存、その他の使用をすることはできません。

本資料のコンテンツは、当社によって編集されている可能性があります。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

