

# 株式会社リソー教育

## 第33期 報告書

平成29年3月1日から

平成30年2月28日まで



「すべては子どもたちの未来のために」

RISO Kyoiku Group

リソー教育グループは、高い学力をはぐくむとともに、子どもたちの個性を開花させる「プラスワン教育」に取り組んでいます。



進学個別指導塾



医学部受験専門個別指導塾



名門小学校・幼稚園受験塾



英才型託児保育



英才型学童保育



マンツーマン英語スクール



100% 社会人プロ家庭教師



全国進学個別指導塾



学校内個別指導塾



情操教育専門塾





## 株主の皆様へ

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。  
 当社は1985年の創業以来、「生徒の個性・個人差は千差万別。その個人差を的確に対応できる教育こそが、本物の教育であり、理想の教育である」という経営理念のもと、完全1対1の個別指導システムを開発し、質の高い教育サービスを目指してまいりました。  
 2017年8月には、当社の株式が「JPX日経中小型株指数」構成銘柄に採用され、業績だけでなく内部管理体制についても評価していただいたと自負しております。



株式会社リソー教育  
代表取締役社長 天坊 真彦

## 今期の振り返りと来期の予想

当社にとって今期は、「創業の原点に立ち返り、本物の教育サービスを改めて追求し、本格的な成長ステージへ移行」した年でした。業績面では、期末決算発表のとおり、既存事業の在籍生徒数が着実に増加していること、また新規事業の成長も追い風となるなど、予想以上に伸長した年となりました。特に、主力事業であるTOMASでは、首都圏サテライト校戦略という新しい戦略により校舎数拡大といった積極的な事業展開が着実に進み、売上拡大に大きく貢献しました。新規事業の伸芽'Sクラブ(受験対応型託児・学童事業)は、売上・在籍数ともに顕著な伸びを示しており、今後幼児教育の無償化が始まれば、来期以降更に勢いづくものと期待しております。

## 今後の教育業界についての見通し

2020年度から始まる大学入試改革は、英語教育はもとより、中学校受験のあり方についても変化を及ぼしました。今後業界再編の動きは更に加速するものと思われます。そんな中当社は、スクールTOMASの英会話事業やインターTOMASといった自前の英語教育ノウハウに加え、進学個別指導塾の先駆者として掲げてきた『完全1対1の個別指導システム』、『百人百様の合格カリキュラム』の有用性を存分に発揮することで、この変化を好機に更なる業績拡大を図ります。

### 教育業界を取り巻く環境

「聞く」「話す」  
「読む」「書く」

2020年大学入試改革を受けて、全国的に中高一貫校への受験需要が増加。英語4技能化への対応など変革への関心が高まる。

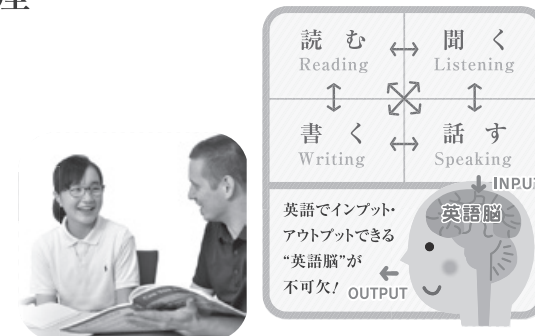


「人づくり革命」(2019年の消費税率引上げ分で幼児教育無償化、高等教育の負担軽減)を受けて、教育関連への投資に注目が集中。



## TOMAS × Inter TOMAS コラボレーション講座

完全1対1の進学個別指導塾TOMASとマンツーマン英語スクールインターTOMASによるコラボレーション講座が始動。  
 新大学入試を見据えた英語学習を、TOMASで、インターTOMAS独自のカリキュラムによりおこないます。英語4技能評価への対応に不可欠なのは「英語脳」。インターTOMASでは、英語に必要なFluency(流暢性)を鍛える「セミバイリンガル・メソッド」を用い、2020年大学入試改革に対応した英語脳トレーニングを実施しています。



## スクール TOMAS 八幡先生事業

学校法人向けのオンライン英会話事業の拠点をセブ島ITパーク内(フィリピン)に開設。2020年の大学入試改革を控え英会話が重要視される中、日本の学校へオンライン授業を実施しています。  
 マンツーマンによる英会話指導を学校内でおこなうこの事業は、スクールTOMASの学校内個別指導事業とのシナジー効果が高く業績拡大が見込めます。英語教育に力を入れている中高一貫校も導入しています。



## 受験対応型学童保育 伸芽'Sクラブ 英検取得カリキュラム導入

名門小学校受験・幼稚園受験のパイオニアである伸芽会が運営する受験対応型学童保育『伸芽'Sクラブ』では、2020年の大学入試改革に伴う英語4技能化を意識して、音として、リズムとして英語を捉える英語教育の導入や、英検取得のカリキュラムを導入。6年生の段階で英検2級習得を目指します。



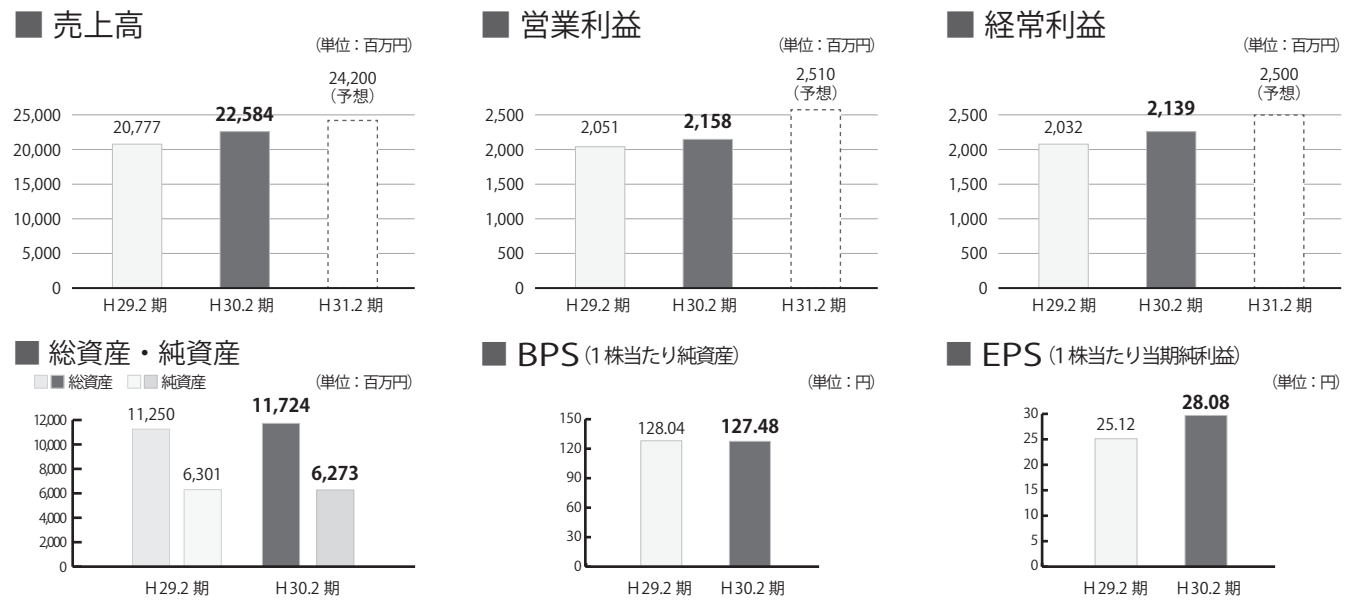


# 連結業績ハイライト

# セグメント別の概況

当連結会計年度の売上高は 22,584 百万円（前期比 8.7%増）、営業利益は 2,158 百万円（前期比 5.2%増）、経常利益は 2,139 百万円（前期比 5.3%増）となりました。

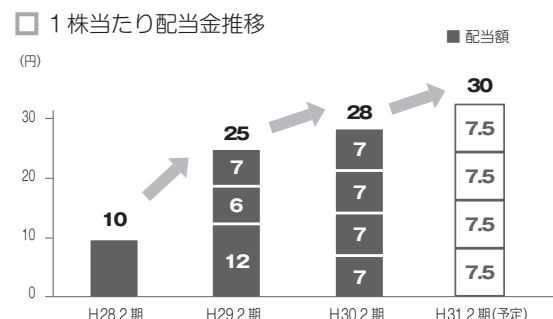
売上高については、首都圏サテライト校戦略による新校開校に伴いTOMASの生徒数が増加したことや、新規事業のスクールTOMAS、プラスワン教育も順調で、特に伸芽会の新規事業である長時間英才託児事業および学童事業の伸芽'Sクラブの生徒数が予想を超えるペースで伸びたことにより、前期を上回りました。利益面でも、売上高が増加したことにより、前期比増加となりました。



## 配当政策 (株主還元率 100%の継続)

当社は、株主様への利益還元を重要政策のひとつと位置付けており、配当性向 100%を目途に安定的な配当をおこなうことを基本方針としております。

当期の配当につきましては、年間配当金を1株当たり 28 円とすることで決定しております。また、平成 31 年 2 月期の配当金につきましては、1株当たり 30 円 (四半期配当額 7.5 円) を予定しております。



**売上構成比 50.3%** TOMAS (学習塾事業部門)

「首都圏サテライト校戦略」の実施によりTOMAS 7校 (国立校、センター北校、戸越校、浅草橋校、向ヶ丘遊園校、戸塚校、武蔵境校)、メディックTOMAS 1校 (横浜校) を新規開校。期末生徒数前期比 9.4%増。売上高は 11,556 百万円 (前期比 9.1%増) となりました。

**売上構成比 5.8%** スクールTOMAS (学校内個別指導事業部門)

全国の学校へ向けた積極的な営業展開並びに、大学入試改革を背景とした学校法人向けオンライン英会話システム『ハローe先生』導入校増加に伴い、売上高は 1,332 百万円 (前期比 5.2%増) となりました。

**売上構成比 20.9%** 名門会 (家庭教師派遣教育事業部門)

進学個別指導塾TOMEIKAI を全国に 5 校 (松本校、浜松校、長崎校、熊本校、鹿児島中央校) 新規開校。期末生徒数前期比 3.3%増。売上高は 4,799 百万円 (前期比 4.6%増) となりました。

**売上構成比 6.5%** プラスワン教育 (人格情操合宿教育事業部門)

情操分野を育む多彩な体験学習サービスを提供し、サッカースクール 1 校 (銀座校)、体操スクール 1 校 (成城学園校) を新規開校。売上高は 1,488 百万円 (前期比 9.1%増) となりました。

**売上構成比 16.5%** 伸芽会 (幼児教育事業部門)

既存事業「伸芽会」、新規事業「伸芽'Sクラブ」ともに業績好調。伸芽'Sクラブ 2 校 (国立校、月島校) を新規開校。期末生徒数前期比 16.7%増。売上高は 3,789 百万円 (前期比 13.0%増) となりました。

## リソー教育グループ既存事業生徒数増加について

平成 30 年 2 月末日のTOMAS生徒数は、前年同月比 9.4%の増加、名門会は前年同月比 3.3%の増加、伸芽会は前年同月比 16.7%の増加となりました。  
この生徒数定着増加は、来期、平成 31 年 2 月期 (第 34 期) の決算にも大きく貢献するものとして期待しております。  
(前年比較生徒数推移)

	TOMAS	名門会	伸芽会
平成 30 年 2 月末	109.4%	103.3%	116.7%





「すべては子どもたちの未来のために」  
RISO Kyoiku Group

# 今期トピックス

# 会社情報・株主情報

3月 4月 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月

<p>第13回クリスマスバレー大会 第11回火の国Jrも王将戦 伸芽、Sクラブ 1校開校</p>	<p>TBSラジオ番組スタート</p>	<p>武藤選手とのスポンサー契約締結</p>	<p>TOMAS 1校開校 メディックTOMAS 1校開校</p>	<p>TOMAS CUP将棋シニア名人対抗戦 『JPX日経中小型株指数』構成銘柄採用</p>	<p>TOMAS 2校開校 プラスワン教育 1校開校</p>	<p>伸芽、Sクラブ 1校開校 第18回トーマス・コンサート開催</p>	<p>プラスワン教育 1校開校 TOMAS 4校開校 TOMEAikai 5校開校</p>
--	---------------------	------------------------	---------------------------------------	--	------------------------------------	--	---

## 4月

第18回  
トーマス・コンサート開催



**THIS IS  
MECNAT  
2017**

本物に触れる体験を多くのお子様へ。そんな想いで進学・進級のお祝いの時期に開催するクラシック・コンサート。「This is MECENAT」に3年連続で選定されました。

## 8月

『JPX日経中小型株指数』  
構成銘柄採用



2017年8月、当社株式が中小型株を対象とする投資魅力の高い銘柄を選定する指数「JPX日経中小型株指数」を構成する200銘柄に採用されました。

## 10月

ドイツ FSV マインツ所属  
プロサッカー選手武藤嘉紀氏  
とのスポンサー契約締結

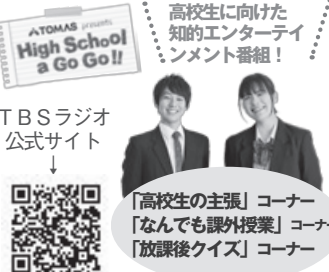


かつてTOMASに通っていたOBであり、慶應義塾大学在学中FC東京とプロ契約をするなど文武両道を極める武藤選手。

2017年10月、当社とスポンサー契約を締結しました。

## 11月

リソー教育1社提供番組  
TBSラジオ「High School a Go Go!」  
毎週月曜夜9時スタート



2017年11月よりTBSラジオにて毎週月曜 21:00～21:30 オンエア。番組MCは石井大裕アナウンサー。各地の高校を訪問する「高校生の主張」コーナーでは、名門校を訪問。

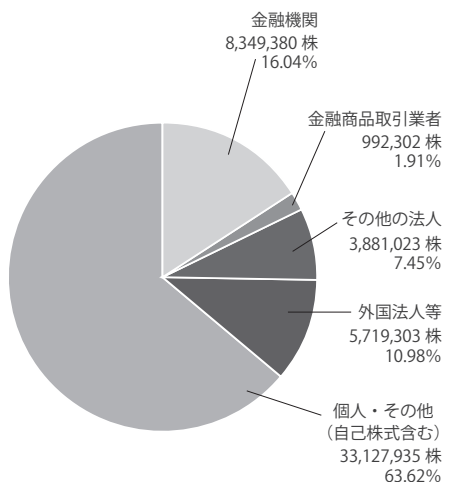
## ■会社概要 (平成30年2月28日現在)

会社名	株式会社リソー教育 (証券コード 4714)
本社所在地	東京都豊島区目白3丁目1番40号
設立	昭和60年7月6日
従業員数	263名【グループ合計702名】
資本金	28億9,041万円
子会社	名門会、伸芽会、スクールTOMAS、インターTOMAS、プラスワン教育、TOMAS企画、リソーウェルフェア
孫会社	TOMAS ENGLISH TRAINING CENTER, INC.

## ■株式情報 (平成30年2月28日現在)

発行可能株式総数	142,200,000株
発行済株式総数	52,069,943株
単元株数	100株
株主数	18,677名

## ■所有者別株式数分布状況



## 役員

取締役相談役	岩佐 実次
代表取締役社長	天坊 真彦
取締役副社長	久米 正明
代表取締役専務	平野 滋紀
代表取締役常務	上田 真也
取締役	菊池 旬悦
取締役	若目田 壮志
取締役	能戸 和典
社外取締役	佐藤 敏郎
社外取締役	小西 徹
常勤監査役	富田 利秀
監査役	阿部 一博
監査役	中里 拓哉

## 大株主 (上位5位)

岩佐実次	14,044,650株	26.97%
日本道路興運(株)	3,604,413株	6.92%
日本トラスティ・サービス信託銀行(株) (信託口)	3,406,600株	6.54%
(株)リソー教育	2,860,618株	5.49%
UBS AG LONDON A/C	1,532,800株	2.94%
IPB SEGREGATED CLIENT ACCOUNT		

## ■株主メモ

事業年度 毎年3月1日から翌年2月末日まで  
定時株主総会 毎年5月  
配当金受領株主確定日 第1四半期 毎年5月31日 第2四半期 毎年8月31日  
第3四半期 毎年11月30日 第4四半期 毎年2月末日  
株主名簿管理人 三菱UFJ信託銀行株式会社  
同事務取扱場所 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号  
郵便物送付先及び連絡先 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部  
電話 0120-232-711 (通話料無料)

## ■公告の方法

(ご注意)

電子公告 <https://www.riso-kyoikugroup.com/ir/densi/>  
ただし、電子公告によることができない事故その他やむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載いたします。

- 株主様の住所変更、その他各種手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問合せください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱えませんのでご注意ください。
- 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本支店でお支払いいたします。



株式会社リソー教育  
東証一部：サービス 4714

〒171-0031 東京都豊島区目白 3-1-40 目白リソービル  
ホームページ <https://www.riso-kyoikugroup.com/>



ミックス  
責任ある木質資源を  
使用した紙

