



株式会社リソー教育

2024年2月期第1四半期決算説明会

2023年7月12日

イベント概要

[企業名]	株式会社リソー教育		
[企業 ID]	4714		
[イベント言語]	JPN		
[イベント種類]	決算説明会		
[イベント名]	2024 年 2 月期第 1 四半期決算説明会		
[決算期]	2024 年度 第 1 四半期		
[日程]	2023 年 7 月 12 日		
[ページ数]	19		
[時間]	15:30 – 15:49 (合計：19 分、登壇：15 分、質疑応答：4 分)		
[開催場所]	インターネット配信		
[会場面積]			
[出席人数]			
[登壇者]	2 名		
	代表取締役社長	天坊 真彦 (以下、天坊)	
	取締役副社長 (CFO)	久米 正明 (以下、久米)	

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



登壇

天坊：皆様、こんにちは。リソー教育の天坊です。よろしくお願いいたします。

久米：リソー教育の久米です。よろしくお願いいたします。

天坊：定刻になりましたので、2024年2月期第1四半期決算説明会を開始いたします。今回は第1四半期ということで、オンラインでの決算説明会開催とさせていただきました。皆様にはご不便をおかけいたしますが、ご理解のほど、何卒よろしくお願いいたします。

－ 目次 －

1 | 2024年2月期第1四半期実績・株主還元策 (P3 - P10)

(1) 2024年2月期第1四半期実績

(2) 実績の背景

(3) 株主還元策

2 | 2024年2月期の見通し (P12 - P13)

3 | 今後の展望 (P15 - P17)

4 | (参考資料) リソー教育グループ概要 (P19 - P33)

5 | (参考資料) サステナビリティ (P35 - P38)

「すべては子どもたちの**未来**のために」
RISO Kyoiku Group

1

久米：本日も、毎回と同じような形で、資料をもとに、2024年2月期第1四半期の実績と実績の背景、株主還元策、中期経営計画、今後の展望について説明した後、ご質問へご回答を申し上げます。よろしくお願いいたします。

それではまず、当期2024年2月期第1四半期の実績について、社長の天坊よりご説明をいたします。天坊社長、よろしくお願いいたします。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com



(1) 2024年2月期 第1四半期実績 (2023年3月～5月)

(単位：百万円)

	売上高		営業利益		経常利益		当期純利益	
		前期増減		前期増減		前期増減		前期増減
2022年2月期 第1四半期	6,111	+1,946	△203	+1,113	△161	+1,157	△167	+869
2023年2月期 第1四半期	6,443	+332	△348	△145	△329	△168	△262	△95
2024年2月期 第1四半期	6,692	+249	△369	△20	△362	△33	△276	△14

天坊：2024年2月期第1四半期の実績についてご説明いたします。

売上高は前期比2億4,900万円増の66億9,200万円、営業利益は前期比2,000万円減のマイナス3億6,900万円、経常利益は前期比3,300万円減のマイナス3億6,200万円、当期純利益は前期比1,400万円減のマイナス2億7,600万円となりました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

【2024年2月期  TOMAS 開校・リニューアル】

2023年4月 中目黒校 開校
5月 センター北校 リニューアル
千葉校 リニューアル

6月 練馬校 リニューアル
四ツ谷校 リニューアル



当第1四半期での各社の教室開校状況です。

学習塾事業の TOMAS では、4月に中目黒校を新規開校、5月にセンター北校・千葉校をリニューアルいたしました。

2023年5月末時点の教室数は、学習塾が99校、英会話スクールが12校になっております。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

【2024年2月期  開校・リニューアル】

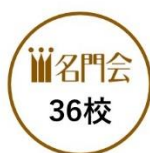
2023年3月 千葉駅前校 閉校

4月 京都駅前校2号館 **開校**

6月 広島駅前校 **拡大リニューアル**

西広島駅前校 広島駅前校へ統合

2024年2月  TOMEIKAI 2校 閉校 (予定)




家庭教師派遣教育事業の名門会では、3月に千葉駅前校を閉校、4月に京都駅前校2号館を開校いたしました。

2023年5月末時点の教室数は、名門会が36校、MEDIC名門会が2校、TOMEIKAIが12校になっております。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

【2024年2月期 開校・リニューアル】

 **伸芽会** 2023年3月 二子玉川教室 リニューアル

 **伸芽'Sクラブ学童** 2023年4月 二子玉川校 **開校**

コナミスポーツ
伸芽'Sアカデミー 2023年4月 品川校 リニューアル

西宮校 **開校**

 **伸芽会**
24教室

 **伸芽'Sクラブ**
託児
8校

 **伸芽'Sクラブ**
学童
19校



幼児教育の伸芽会では、3月に伸芽会で二子玉川教室をリニューアル、4月に伸芽'Sクラブ学童二子玉川校を新規開校、コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校をリニューアル、西宮校を新規開校いたしました。

2023年5月末時点の教室数は、伸芽会が24教室、伸芽'Sクラブ託児が8校、伸芽'Sクラブ学童が19校になっております。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

○ 「学校（集団）」の中に**進学個別指導塾 TOMAS**を設置

○ 「TOMAS」の進学個別指導ノウハウを
稼働校数80校（2023年5月末現在）

○ 少子化で生き残りをかける学校の
経営支援と進学実績をサポート



学校内個別指導のスクール TOMAS では、5月末の稼働校数が80校となっております。

(2) 実績の背景について — 売上高・利益 —

(売上高)

- ・ 学習塾事業、学校内個別指導事業および人格情操合宿教育事業が前期を上回って推移

→ 売上高 前年同期比 249百万円 (3.9%) 増

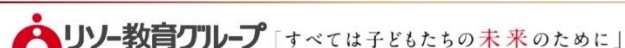
(営業利益)

- ・ 講師人件費が増加
- ・ 各種システムの利用料や保守に伴う支払手数料が増加

→ 営業利益 前年同期比 20百万円減

※季節変動要因

受験後の卒業等により生徒数が変動し、第1四半期連結会計期間が底となり講習会授業を実施する第2・第4四半期連結会計期間に大きく膨らむ



8

次に、2024年2月期第1四半期の実績の背景です。

売上高は、学習塾事業、学校内個別指導事業、人格情操合宿教育事業が前期を上回り、前年同期比3.9%増で推移いたしました。

一方、利益につきましては、講師人件費の増加に加え、各種システムの利用料や保守に伴う支払手数料の増加によりまして、営業利益が前年同期比で2,000万円減少いたしました。

なお、学習塾には季節的な変動要因がございまして、新学期スタート時期である第1四半期連結会計期間は業績が底となる傾向があり、また夏休み・冬休みと大きな講習会事業を実施する第2・第4四半期連結会計期間は業績が大きく膨らむ傾向があります。当社もその傾向がありまして、現状は第2・第4四半期連結会計期間と比較して、第1・第3四半期連結会計期間の収益性が低くなっている状況です。その点も併せてご理解いただくと幸いです。


サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



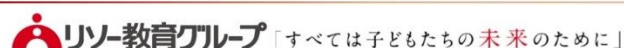
8

(2) 実績の背景について — リソー教育グループの在籍生徒数（5月末） —

	2023年5月末生徒数	
	2022年2月比	2021年2月比
 リソー教育グループ	24,581人	△1.7%

在籍数確保の施策

TOMAS	<ul style="list-style-type: none"> 重点校舎を選定し、営業を集中して展開。 顧客サービスの徹底により退会防止を図る。
名門会	<ul style="list-style-type: none"> 営業部門をリソー教育へ集約・一元化し、営業力を強化。
伸芽会	<ul style="list-style-type: none"> 営業部門のマンパワーアップ。 計画的な個別面談により退会防止を図る。



9

次に、在籍生徒数についてご説明いたします。

リソー教育グループでの全生徒数は、前期比で1.7%減少しました。その前の2021年と比較すると、1.7%増加になっています。

在籍生徒数確保のために、各セグメントで次の施策を実施いたします。

TOMASでは、重点校を選定して、そこに営業部門を集中させます。また、顧客サービスのさらなる徹底で退会防止を図っていきます。

名門会では、独自に行っていた生徒募集の営業部門をリソー教育へ集約・一元化することで営業力を強化し、効率的な生徒募集勧誘活動を行っていきます。

伸芽会では、新規入会数増加のために、営業部門のマンパワーアップを図ってまいります。また、計画的な個別面談を徹底して実施することで、退会防止を図っていきます。

次に、当社の株主還元策について、取締役副社長の久米よりご説明いたします。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
 フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com



9

(3) 株主還元策

- ・ 株主の皆様に対する利益還元を経営の重要課題の一つ
 - ・ 内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に考慮し、配当性向50%以上を目途に配当
- ・ 2024年2月期は **1株あたり配当10円**を予定

配当性向
74.9%

配当利回り※
3.8%

※2023年7月11日時点

久米：今期の配当方針については、先般4月21日に開示しております。株主様への利益還元を重要な課題と捉えておりますことから、安定的な利益還元配慮しつつ、企業の持続的成長および企業価値の創造のための内部留保の充実度合い、利益の状況および経営環境等を総合的に判断した上で、配当性向50%以上を目途として検討を実施することを基本方針として発表しております。

2024年2月期の配当予想は1株あたり10円といたしました。配当性向50%以上と発表しており、今回の10円で配当しますと74.9%です。配当利回りは、昨日7月11日の終値ベースで考えますと3.8%になります。引き続き、株主の皆様への還元力強化と企業価値向上に努めてまいります。

続いて、2024年2月期の予想、中長期改善策につきまして、天坊よりご説明を申し上げます。社長、お願いします。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

2024年2月期 予想

(単位：百万円)

	売上高		営業利益		経常利益		当期純利益	
		前期比		前期比		前期比		前期比
2024年2月期 (予想)	34,000	+8.0%	3,000	+24.9%	3,000	+22.8%	2,060	+38.0%

利益改善策

- ・ 2023年3月からTOMASおよび名門会で5～7%の値上げを実施
- ・ 名門会、伸芽会の不採算校の統廃合実施
- ・ 経費の見直し、削減

⇒利益構造の改善へ



天坊：では、2024年2月期の見通しをご説明申し上げます。

業績の予想については、今年1月20日に発表しております通り、売上高が340億円、営業利益が30億円、経常利益が30億円、当期純利益が20億6,000万円と予想しておりまして、これは変更しておりません。

2023年2月期の実績を受け、2024年2月期では、今からお話しする改善策を実施して、利益構造の改善を図りたいと考えております。

まず、今年3月から、TOMASそして名門会で授業料の改定を実施し、値上げをさせていただいております。優秀な講師を時給アップで確保して、より充実した授業を行うために、前期から比較して授業料を5%から7%上げさせていただいたということです。さらに、名門会、伸芽会においては、不採算校の統廃合を検討しておりまして、既に着手しております。また、さまざまな経費の見直し、そして削減を行うことで、利益構造の改善を図ってまいります。


サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

中長期の施策について

- ・ 2024年2月期を初年度とする3ヵ年計画
(策定次第、適時開示にてお知らせ)
- ・ 異業種との業務提携、提携関係強化による「囲い込み戦略」の推進
- ・ 当社およびヒューリック(株)ならびにコナミスポーツ(株)の3社で開発する「こどもでぱーと」の開業により、より長く通っていただける環境を整備



 リソ-教育グループ 「すべては子どもたちの未来のために」

13

中長期の見通しとしましては、後ほどご説明いたしますが、異業種との提携、そして提携強化による囲い込み戦略の推進や、当社、ヒューリック、コナミスポーツの3社で提携して開発を進めている、こどもでぱーとの開業によりまして、より長期に安心して通っていただける環境を整備してまいります。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

 **SCRIPTS**
Asia's Meetings, Globally

「 こどもでば-と」シリーズの展開

2025年春
開業予定

「(仮称) こどもでば-と 中野」

「(仮称) こどもでば-と たまプラーザ」

2026年
竣工予定

渋谷区再生ステップアッププロジェクト
「MITAKE Link Park (渋谷)」へ

 こどもでば-と を展開

その他

上記3件を含め、東京都城南エリアや
千葉エリアでの計6物件が具体化
2029年までに20棟まで広げる構想



ロゴ・CG制作：株式会社生活スタイル研究所

こどもでば-とにつきましては、以前からご説明しておりますが、改めて詳しく説明させていただきます。

当社リソー教育、ヒューリック、コナミスポーツ、この3社で業務提携し開発を進めている、子ども向けのサービスをワンストップで提供する「場」になります。基本的には、ビル1棟を想定しています。

ヒューリックさんが、中規模ビルの新規開発もしくは既存物件の改修を行いまして、そのビルで展開するこどもでば-とにおいて、当社は各ブランドを展開いたします。また、同じビル内には、コナミスポーツの子ども向けスポーツジムだったり、子どもクリニックだったり、カフェなどさまざまな子ども向けのサービステナントが入り、そこに行けば子ども向けの全てのことが賄えてしまう場、子どものための場を作る予定です。

4月10日に発表いたしました通り、この度、東京都の中野駅前にこどもでば-と中野、そして横浜市のだまプラーザ駅前にこどもでば-と たまプラーザの開発が決定いたしました。開業は2025年春頃を予定しております。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com

また、昨年4月に発表しました、2026年に竣工する渋谷区のMITAKE Link Parkにて展開することも一歩を含めまして、計6物件が具体化しております、2029年までには20棟まで広げる構想であります。

伸芽'Sアカデミー 学童 × コナミスポーツクラブ
コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー

対象 小1
小2 小3

2022年4月 **品川校（第1号校）**をコナミスポーツ本店へ開校
満員のため2023年4月に増床

2023年4月 **西宮校（第2号校）**を
コナミスポーツ本店西宮アネックスへ開校
その他、大阪エリア1校、神戸エリア1校を開校予定

今後、上記4校を含め約20校を開校予定



コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー品川校
(コナミスポーツクラブ本店)

リソ-教育グループ「すべては子どもたちの未来のために」

16

また、伸芽会は、コナミスポーツさんとも業務提携をしております、勉強もスポーツもという保護者さんの夢を叶える新ブランド「コナミスポーツ伸芽'Sアカデミー」を展開しております。

昨年4月には、第1号校舎として、品川校をコナミスポーツ本店に開校しました。こちらは大変ご好評いただいております、生徒が入りきらない状況で、今年4月に拡大・増床いたしました。また、続く第2号校も、今年4月に西宮校として、コナミスポーツ本店西宮アネックスに開校いたしました。

今後につきましては、この2校を含めまして首都圏、関西エリアで約20校を開校する予定です。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com





KIDS SMILE HOLDINGS との業務提携


キッズスマイル ホールディングス

○2022年3月より当社および伸芽会と
Kids Smile HDおよびKids Smile Projectの4社で業務提携

○2023年3月より**資本業務提携により提携関係を強化**

- ・顧客情報の相互活用・相互支援
 - ・伸芽会 ⇄ Kids Smile Projectで役員の相互派遣
 - ・オリジナル教育プログラム「KID'S PREP. PROGRAM」を
全国の保育園、認定こども園へ展開
 - ・優秀な人材確保のための採用制度確立
- ⇒**コンテンツ力、ブランド力、集客力の強化を図り
囲い込み戦略を推進**



 リソ教育グループ「すべては子どもたちの未来のために」

17

そして次に、Kids Smile Holdings との業務提携についてご説明いたします。

弊社の子会社の伸芽会と Kids Smile Project、および2社の親会社を含め、4社間での業務提携を行っております。また、提携関係の円滑化を図るため、今年、資本提携も実施しております。本提携によりまして、コンテンツ力、ブランド力、集客力の強化を図り、今後の成長戦略の基盤を築いてまいります。

最後になりますけれども、TOMAS、名門会、伸芽会では、いよいよ受験生には天王山と言われる夏季講習会が始まります。今週ははじめからもう既に、とても暑い状況、連日30度を優に超える猛暑が続いています。8月も平年より厳しい暑さとなる見込みとの発表もありまして、生徒、講師、そして社員たちにとっても、大変な天王山になろうかと思えます。熱中症対策をしながら、生徒を夢の志望校へ誘えるように、質の高いサービスの提供に今後も努めてまいります。

以上で、簡単ですが、ご説明を終わらせていただきます。

ご清聴いただきまして、ありがとうございました。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



質疑応答

久米 [M]：ここからは、質疑応答の時間とさせていただきます。よろしくお願いします。

質問者 [Q]：ご質問、一問いただいております。5月末の在籍生徒数、TOMAS、名門会、伸芽会別では、前年同期比いかがでしたでしょうか。TOMAS、名門会では、値上げの影響は受けなかったと考えてよいでしょうかというご質問です。

天坊 [A]：TOMAS に関しては、5月末は横ばいという状況でした。名門会は、10%ぐらい生徒減少している状況です。

これは値上げの影響というよりは、サービスの問題とわれわれは捉えています。今のところ値上げの影響はないと考えていますが、もう少し様子を見てみないといけないと考えています。

久米 [A]：伸芽会は微減ですね。

天坊 [A]：はい。

久米 [A]：補足しますと、名門会は確かに10%減っているのですが、下げ止まっている感じはしていて、この状態が何ヶ月か続いているという状況です。どんどん広がっているという事ではありません。

先ほど申しましたように、名門会については、今期から営業部門をリソー教育本体に一本化して、相乗効果を狙っております。その効果が出てくることを今期待しているところです。

天坊 [M]：他にご質問あれば、ぜひお願いします。よろしいでしょうか。

個別にご質問等あれば、弊社経営企画部までお寄せいただければと思いますし、お電話等いただいでのご質問もいただければと思います。

それでは、質問は以上のようなので、これで2024年2月期第1四半期決算説明会は閉会とさせていただきます。

本日は、どうもありがとうございました。

[了]

脚注

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptasia.com



1. 音声不明瞭な箇所に付いては[音声不明瞭]と記載
2. 会話は[Q]は質問、[A]は回答、[M]はそのどちらでもない場合を示す

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com



免責事項

本資料で提供されるコンテンツの信憑性、正確性、完全性、最新性、網羅性、適時性等について、当社は一切の瑕疵担保責任及び保証責任を負いません。さらに、利用者が当社から直接又は間接に本サービスに関する情報を得た場合であっても、当社は利用者に対し本規約において規定されている内容を超えて如何なる保証も行うものではありません。

本資料または当社及びデータソース先の商標、商号は、当社との校別の書面契約なしでは、いかなる投資商品（価格、リターン、パフォーマンスが、本サービスに基づいている、または連動している投資商品、例えば金融派生商品、仕組商品、投資信託、投資資産等）の情報配信・取引・販売促進・広告宣伝に関連して使用してはなりません。

本資料を通じて利用者に提供された情報は、投資に関するアドバイスまたは証券売買の勧誘を目的としておりません。本資料を利用した利用者による一切の行為は、すべて会員自身の責任で行っていただきます。かかる利用及び行為の結果についても、利用者自身が責任を負うものとします。

本資料に関連して利用者が被った損害、損失、費用、並びに、本資料の提供の中断、停止、利用不能、変更及び当社による本規約に基づく利用者の情報の削除、利用者の登録の取消し等に関連して会員が被った損害、損失、費用につき、当社及びデータソース先は賠償又は補償する責任を一切負わないものとします。なお、本項における「損害、損失、費用」には、直接的損害及び通常損害のみならず、逸失利益、事業機会の喪失、データの喪失、事業の中断、その他間接的、特別的、派生的若しくは付随的損害の全てを意味します。

本資料に含まれる全ての著作権等の知的財産権は、特に明示された場合を除いて、当社に帰属します。また、本資料において特に明示された場合を除いて、事前の同意なく、これら著作物等の全部又は一部について、複製、送信、表示、実施、配布（有料・無料を問いません）、ライセンスの付与、変更、事後の使用を目的としての保存、その他の使用をすることはできません。

本資料のコンテンツは、当社によって編集されている可能性があります。

サポート

日本 050-5212-7790 米国 1-800-674-8375
フリーダイヤル 0120-966-744 メールアドレス support@scriptsasias.com

